

МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РФ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ И. Т. ТРУБИЛИНА»

Экономический факультет

Кафедра экономики и внешнеэкономической деятельности

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

Методические рекомендации

для организации контактной и самостоятельной работы
обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 Экономика,
направленность «Экономика предприятий и организаций»

Краснодар
КубГАУ
2021

Составители: Л. А. Белова, М. В. Вертий

Мировая экономика и международные экономические отношения : метод. рекомендации / сост. Л. А. Белова, М. В. Вертий. – Краснодар : КубГАУ, 2021. – 94 с.

Методические рекомендации рассчитаны на эффективное решение теоретических и практических задач, которые предусматривают анализ объемов внешней торговли; характеристику демографической ситуации и анализ использования трудового потенциала страны; изучение обеспеченности природными ресурсами и определение отраслевой специализации стран; влияние иностранных инвестиций и наличие внешней задолженности на экономику страны; рассматривается влияние валютного фактора во внешней торговле. Для самостоятельной работы прилагаются тестовые задания.

Предназначены для обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, направленность «Экономика предприятий и организаций».

Рассмотрено и одобрено методической комиссией экономического факультета Кубанского госагроуниверситета, протокол № ____ от _____ 2021.

Председатель
методической комиссии

А. В. Толмачев

© Белова Л. А., Вертий М. В.,
составление, 2021
© ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный аграрный
университет имени
И. Т. Трубилина», 2021

ВВЕДЕНИЕ

«Мировая экономика и международные экономические отношения» является дисциплиной базовой части ОПОП ВО подготовки обучающихся по направлению 38.03.01 Экономика, направленность «Экономика организаций и предприятий».

Целью освоения дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» является формирование комплекса знаний об организационных, научных и методических основах мировой экономики и международных экономических отношениях, освоение методов анализа процессов, происходящих в мировой экономике; изучение принципов функционирования мировой экономики и использование полученных результатов в практической деятельности.

Задачи дисциплины

- раскрыть особенности функционирования мировой экономической системы, ее структуры и динамики развития;
- ознакомиться с основными видами внешнеэкономических связей, механизмы их функционирования и регулирования;
- раскрыть факторы, воздействующие на развитие национальных экономик и мировой экономики в целом, на взаимодействие субъектов мировой экономической системы и их интеграцию.

Задания практикума позволят приобрести навыки аналитического исследования, обеспечить высокий уровень самостоятельного их выполнения.

Задания рассчитаны на эффективное решение теоретических и практических задач, которые предусматривают анализ объемов внешней торговли; характеристику демографической ситуации и анализ использования трудового потенциала страны; изучение обеспеченности природными ресурсами и определение отраслевой специализации стран; влияние иностранных инвестиций и наличие внешней задолженности на экономику страны; приведены особенности расчета основных макроэкономических показателей страны и влияние на них инфляционных процессов; рассматривается влияние валютного фактора во внешней торговле. Для самостоятельной работы прилагаются тестовые задания.

Тема 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЭО: ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

«Важнейшие условия процветания стран и населяющих их жителей: хорошие законы, необременительные налоги и мир».

А. Смит

План семинарского занятия

1. Сущность мирового хозяйства.
2. Подсистемы мирового хозяйства, их взаимодействие.
3. Этапы становления мировой экономики.
4. Новые тенденции и проблемы в современной мировой экономике.

Основной побудительный мотив возникновения мировой экономики – международное разделение труда. В силу разной наделенности факторами производства отдельные предприятия и страны специализируются на изготовлении определенного рода изделий или услуг, а затем обмениваются ими. Международное разделение труда имеет две характерные черты: специализацию производства и обмен.

Мировое хозяйство – это исторически сложившаяся совокупность национальных хозяйств всех стран мира, связанных между собой посредством экономических отношений, т. е. мирового рынка.



Рисунок 1 – Основные формы международных экономических отношений

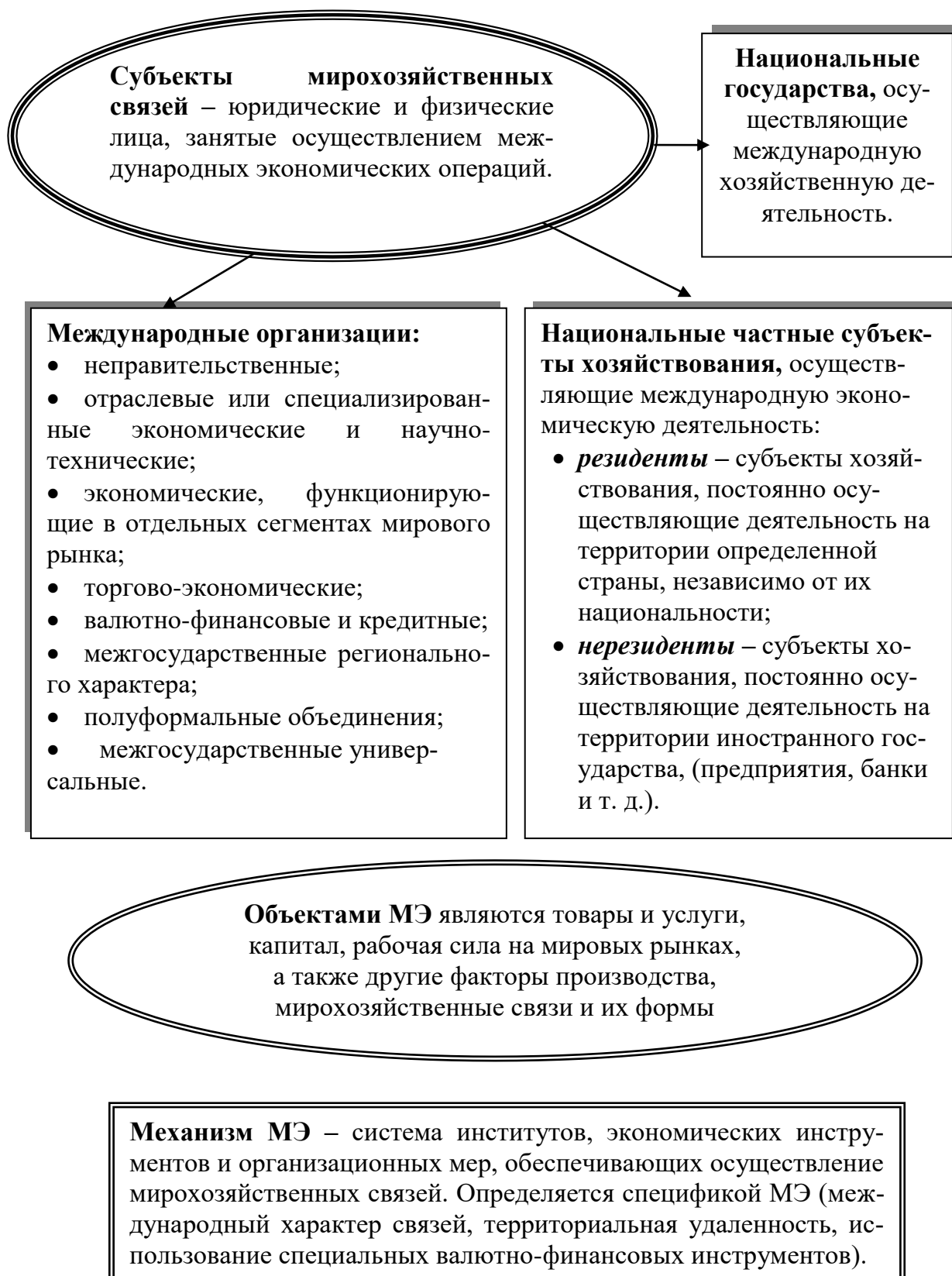


Рисунок 2 – Механизм, субъекты и объекты мирохозяйственных связей

Этапы становления и развития мировой экономики

XV-XVI вв

Великие географические открытия. Формирование мировой колониальной системы. «Революция цен». Зарождение мирового капиталистического рынка. Мануфактура

XVII - первая половина XIX в

Формирование мирового капиталистического рынка. Развитие международного разделения труда (промышленный переворот, буржуазные революции, переход от мануфактурной к фабричной системе производства). Развитие мировой торговли как формы МЭО

Середина XIX - XX вв.

Промышленная революция. Становление массового производства. Усиление взаимозависимости экономик всех стран на основе международного разделения труда. Становление и развитие форм МЭО (международная миграция факторов производства, мировая валютно-финансовая система). Развитие НТР, интернационализации хозяйственной жизни, экономической интеграции, транснационализации мирового хозяйства.

Кризисные явления в МЭ:

- 1910-30-е гг. - Первая мировая война, социалистическая революция, мировой экономический кризис («Великая депрессия»), тенденции к автаркии
- 1930-40-е гг. - Вторая мировая война, создание мировой социалистической системы хозяйства (новая ломка структуры МЭ), сворачивание мирохозяйственных связей в сочетании с их частичным восстановлением
- 1950-60-е гг. - распад мировой колониальной системы
- 1990-е гг. - распад мировой социалистической системы и СССР, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости стран

1990-е годы

Новый (современный) этап мирового развития
Связан с глобализацией мировой экономики и переходом ключевых позиций в ее развитии к ТНК и ТНБ.
Глобализация рынков

Рисунок 3 – Этапы становления и развития мировой экономики

Задание 1. На основании представленных данных (таблица 1, 2) о развитии мировой экономики, рассчитать недостающие показатели, сделать вывод.

$$\text{Коэффициент опережения} = \frac{\text{Темп...роста...страны}}{\text{Темп...роста...мировой...экономики}}$$

Таблица 1 – Динамика общего объема ВВП по паритету покупательной способности (ППС)

	Общий объем ВВП, млрд долл.			Доля в мировом ВВП, %			Темп роста ВВП, % 2020 г. к 2018 г.	Коэф. опережения
	2018 г.	2019 г.*	2020 г.*	2018 г.	2019 г.	2020 г.		
Весь мир	135 436	139 750	144 730	100	100	100		
Развитые страны	57 433	58 530	59 730					
США	20 580	21 080	21 580					
Япония	5 597	5 650	5 700					
ЕС 28	22 042	22 350	22 700					
Германия	4 343	4 360	4 420					
Франция	2 970	3 010	3 050					
Италия	2 400	2 400	2 420					
Великобритания	3 039	3 080	3 120					
Развивающиеся страны и страны с переходной экономикой	78 003	81 220	85 000					
Китай	25 279	26 850	28 400					
Индия	10 485	11 140	11 940					
Бразилия	3 366	3 400	3 470					
Россия	4 227	4 300	4 390					

* Данные за 2019 г. и 2020 г. рассчитаны по прогнозируемым темпам прироста ВВП и затем округлены

Таблица 2 – Динамика общего объема ВВП по ППС в расчете на душу населения

	Общий объем ВВП, млрд долл.			Численность населения, млн чел.			ВВП на душу населения, тыс. долл.		
	2018 г.	2019 г.*	2020 г.*	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Весь мир	135 436	139 750	144 730	7 651,7	7 721,0	7 781,2			
Развитые страны	57 433	58 530	59 730	1 144,1	1 147,6	1 150,9			
США	20 580	21 080	21 580	327,9	331,0	329,4			
Япония	5 597	5 650	5 700	126,7	126,7	126,4			
ЕС 28	22 042	22 350	22 700	514,1	512,6	513,6			
Германия	4 343	4 360	4 420	83,1	83,5	83,7			
Франция	2 970	3 010	3 050	67,3	65,2	65,3			
Италия	2 400	2 400	2 420	60,5	60,5	60,5			
Великобритания	3 039	3 080	3 120	66,5	67,4	67,8			
Развивающиеся страны и страны с переходной экономикой	78 003	81 220	85 000	6 500,2	6 550,0	6 640,6			
Китай	25 279	26 850	28 400	1 394,9	1 435,8	1 441,6			
Индия	10 485	11 140	11 940	1 356,7	1 375,3	1 372,4			
Бразилия	3 366	3 400	3 470	210,2	211,2	212,9			
Россия	4 227	4 227	4 390	146,8	146,8	145,8			

Выводы

Задание 2. Проанализировать представленные данные в таблице 3 об объеме ВВП стран мира в 2019 г. и ответить на вопросы:

1. Почему данные по ВВП США, рассчитанные по обоим методам, совпадают?
2. По каким причинам и в каких странах объемы ВВП, определенного по ППС, оказываются выше объема ВВП, рассчитанного по официальным курсам?

Таблица 3 – Объем ВВП стран мира в 2019 г., млрд долл.

Страна	ВВП в текущих ценах, млрд долл.	ВВП по ППС, млрд долл.	Отношение ВВП в текущих ценах к ВВП по ППС
США	21 345	21 345	
Германия	3 964	4 467	
Франция	2 762	3 055	
Италия	2 026	2 442	
Испания	1 429	1 938	
Япония	5 176	5 750	
Великобритания	2 829	3 128	
Канада	1 739	1 897	
Россия	1 610	4 358	
Китай	14 217	27 331	
Индия	2 972	11 468	
Бразилия	1 960	3 496	
Мексика	1 241	2 658	

Источник: Мировой атлас данных Режим доступа: <https://knoema.ru/nwnfkne/>

Выводы _____

Задача 1. Россия купила в Эстонии партию пальто, произведенных совместным российско-эстонским предприятием. Какие формы международных экономических отношений были задействованы в этой сделке?

Задача 2. Иностранная фирма строит в Новокузнецке банк. Какие товары, используемые ею, могут считаться с точки зрения международной экономики торгуемыми, а какие не торгуемыми?

Задача 3. Если Россия продает в США сталь, а США в Россию – оборудование, можно ли считать это международным разделением, международной кооперацией труда, международным разделением других факторов производства или первым, вторым и третьим вместе.

Тесты

1. Мировое хозяйство – это:

- а) совокупность отраслей экономики стран мира;
- б) мировое производство и экспорт важнейших товаров;
- в) исторически сложившаяся совокупность национальных хозяйств стран мира, связанных между собой экономическими и политическими отношениями;
- г) объективный результат длительного исторического процесса.

2. Международные экономические отношения – это:

- а) система различных хозяйственных связей национальных экономик разных стран, основанная на международном разделении труда;
- б) совокупность национальных экономик, находящихся в тесном взаимодействии и взаимозависимости;
- в) форма интернациональной организации производства, предусматривающая специализацию отдельных стран на производстве тех или иных товаров и их взаимный обмен.

3. Основными формами международных экономических отношений являются:

- а) международное разделение труда;
- б) научно-технический прогресс;
- в) международная торговля товарами и услугами;
- г) международное движение капиталов;
- д) международная миграция рабочей силы.

4. Что охватывает мировое хозяйство?

- а) мировой рынок;
- б) мировое производство;
- в) мировое производство и мировую сферу обращения.

5. Что представляет собой мировой рынок?

- а) сумму национальных рынков;
- б) особую сферу рыночных отношений, переросших национальные границы;
- в) интеграцию национального хозяйства в мировой процесс производства.

6. Основная проблема, стоящая перед всеми экономическими системами, связана с:

- а) производственными возможностями;
- б) факторами производства;
- в) ограниченностью ресурсов;
- г) технологиями;
- д) состоянием окружающей среды.

7. Какие процессы характерны для этапа развития мировой экономики, который начался в 70-е гг. XX в?

- а) кризисные явления, которые усилили тенденции к автаркии;
- б) начало перехода промышленно-развитых стран к интенсивному типу экономического роста на основе современных наукоемких и ресурсосберегающих производств;
- в) распад колониальной системы и возникновение крупнейших транснациональных корпораций, которые стали важным элементом мировой экономики;
- г) захват крупнейшими компаниями основных мировых источников сырья и рынков сбыта.

8. К торгуемым товарам относят:

- а) продукцию лесного хозяйства;
- б) продукцию сельского хозяйства;
- в) коммунальные услуги;
- г) строительные услуги.

9. Глобальные проблемы человечества должны решаться:

- а) международными организациями;
- б) всеми странами сообща;
- в) каждой страной самостоятельно;
- г) интеграционными объединениями.

10. Характерной чертой мирового хозяйства является:

- а) открытая экономика;
- б) производство всех товаров и услуг в собственной стране;
- в) ограничение движения факторов производства;
- г) протекционистская политика.

Темы рефератов

1. Понятие и особенности мирового рынка
2. Глобализация мировой экономики и её этапы.
3. Интернационализация бизнеса: мировой опыт и практика российских компаний.
4. Мировые центры экономического могущества.
5. Демографические проблемы мирового хозяйства.
6. Глобальная проблема бедности и отсталости: причины и пути решения.
7. Глобальная продовольственная проблема мировой экономики.
8. Проблема Мирового океана.
9. Нарождающиеся глобальные проблемы.

Контрольные вопросы

1. Что заставляет страны включаться в МРТ?
2. В чем состоят экономические выгоды МРТ?
3. Различаются ли понятия «Мировой рынок» и «Мировое хозяйство»?
4. Какие опасности могут возникнуть при резком открытии национального рынка для иностранной конкуренции?
5. Назовите этапы развития мирового хозяйства.
6. Охарактеризуйте место России в мировой экономике.
7. В чем заключаются главные конкурентные преимущества и слабости российской экономики?

Тема 2. МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

«Величайший прогресс в развитии производительной силы труда и значительная доля искусства, умения и сообразительности, с каким он направляется и прилагается, явились, по-видимому, следствием разделения труда».

А. Смит

План семинарского занятия

1. Сущность международного разделения труда.
2. Понятие, виды и направления международной специализации производства.
3. Особенности международного производственного кооперирования.
4. Современные тенденции в развитии международного разделения труда. Показатели участия страны в МРТ.

Участие страны в МРТ определяется, прежде всего, ее торговыми позициями и возможностями вывоза капитала. Показатели участия страны в МРТ можно разделить на две группы:

I. К показателям участия страны в международной торговле относятся:

1. Экспортная квота, определяемая как доля величины стоимости годового экспорта в ВВП.
2. Импортная квота, которая рассчитывается как доля величины стоимости импорта за год в ВВП.
3. Объем экспорта на душу населения, отражающий степень открытости экономики и определяемый отношением стоимости величины годового экспорта к численности населения страны.
4. Экспортный потенциал страны, представляющий собой объем продукции, которую страна может продать на внешнем рынке без ущерба для внутреннего потребления.
5. Внешнеторговый оборот, являющийся суммой товарного экспорта и импорта за год. Может относиться к годовому валовому продукту (внешнеторговая квота).
6. Соотношение доли страны в мировом производстве и доли страны в мировой торговле.

II. В состав показателей участия страны в международном движении капитала входят:

1. Объем зарубежных инвестиций страны (активов) и их соотношение с ВВП страны.
2. Соотнесение экспорта прямых инвестиций к их импорту.
3. Объем внешнего долга страны. Его соотношение с ВВП и экспортом данной страны.
4. Объем прямого кредитования зарубежных стран и его доля в ВВП.

Участие страны в международном разделении труда характеризует ее открытость мировому рынку.



Рисунок 4 – Типы международного разделение труда

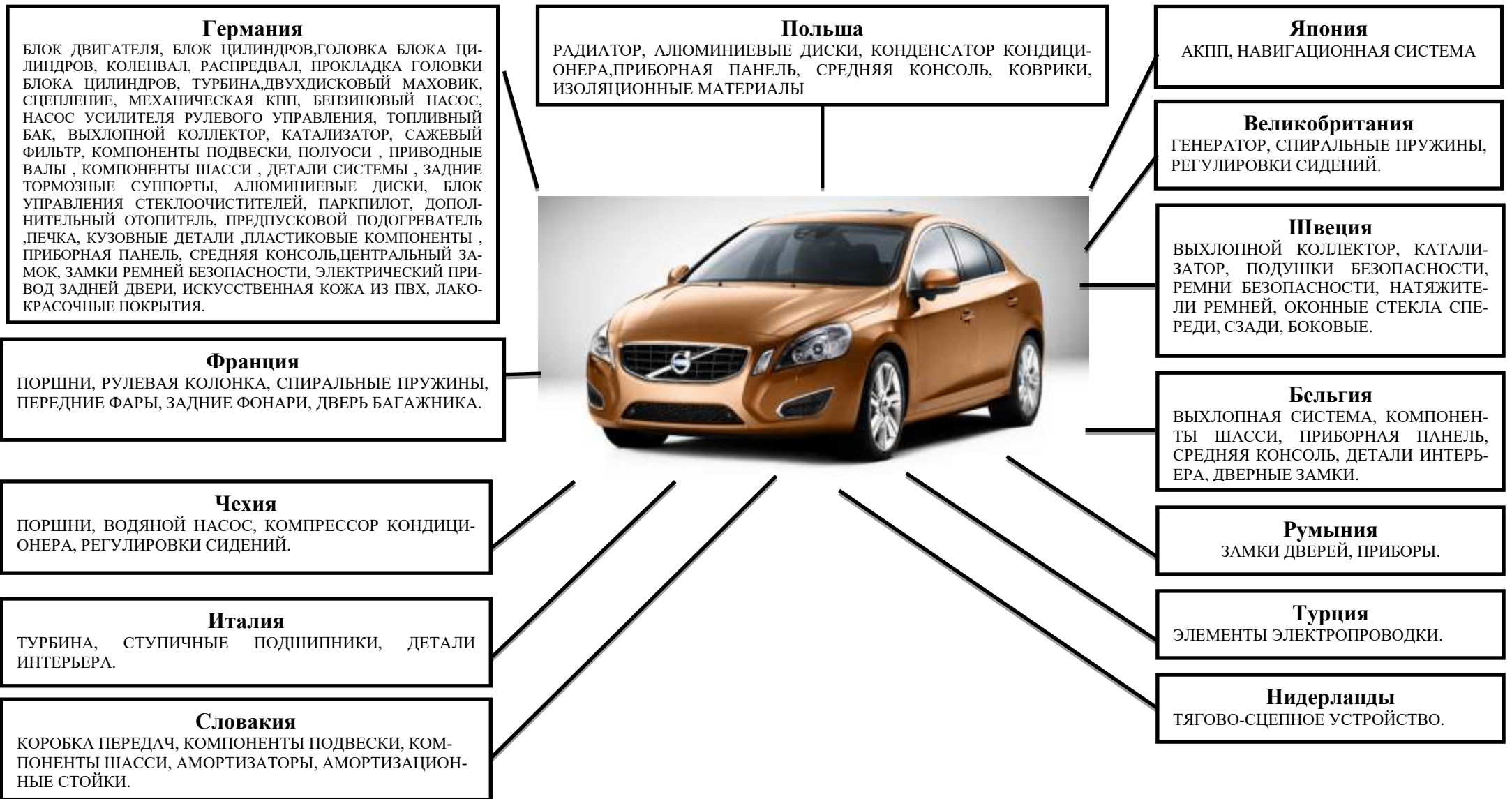


Рисунок 5 – Сеть изготовления комплектующих и самого автомобиля «VOLVO» на основе МРТ

Задание 3. На основании данных об отраслевой структуре производства и мировом ВВП, представленных в таблице 4, рассчитать удельный вес недостающих отраслей, сделать вывод о специализации регионов.

Таблица 4 – Отраслевая структура производства ВВП в мире

Регион	Сельское, лесное хозяйство и рыболовство, %	Промышленность и строительство, %	Сфера услуг, %
Весь мир	6,4		65
Страны с высоким уровнем дохода на душу населения		28	70
Страны со средним и низким уровнем дохода на душу населения	12	37	
В том числе:			
СНГ и ЦВЕ	10	34	
Центральная и Южная Америка		34	59
Средний Восток и Северная Африка	14		48
Южная Азия	24	26	
Восточная, Юго-Восточная Азия и Океания		48	37

Выводы _____

Задание 4. На основании представленных данных о развитии мировой торговли, рассчитать экспортную и импортную квоты, а также доли ведущих стран в мировой торговле, сделать вывод.

Методические указания к решению задачи

$$Эквота \text{ (коэффициент открытости экономики)} = \frac{\text{Стоимость..экспорта}}{\text{ВВП}} \times 100\%$$

$$Иквота \text{ (коэффициент импортной зависимости)} = \frac{\text{Стоимость..импорта}}{\text{ВВП}} \times 100\%$$

Таблица 5 – Крупнейшие экспортеры товаров среди государств мира в 2019 г.

№	Страна	Экспорт*		ВВП**, млрд долл.	Экспортная квота, %	Ранжирова- ние стран по степени открытости
		млрд долл.	в % от мирового			
1	Китай	2 499		14 402		
2	США	1 646		21 433		
3	Германия	1 489		3 862		
4	Нидерланды	709		907		
5	Япония	706		5 080		
6	Франция	570		2 716		
7	Респуб. Корея	542		1 647		
8	Гонконг (Китай)	535		366		
9	Италия	533		2 001		
10	Великобритания	469		2 831		
11	Мексика	461		1 258		
12	Канада	447		1 736		
13	Бельгия	445		529		
14	Россия	419		1 702		
15	Сингапур	391		372		
16	Испания	334		1 394		
17	Китайский Тайбэй (Тайвань)	331		611		
18	Индия	324		2 869		
19	Швейцария	314		705		
20	ОАЭ	280		421		
	Мир	18 889	100	87 552		

* Источник ВТО Режим доступа: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2020_e/wts20_toc_e.htm

** Источник МВФ

Таблица 6 – Крупнейшие импортеры товаров среди государств мира в 2019 г.

№	Страна	Импорт*		ВВП**, млрд долл.	Импортная квота, %	Ранжирова- ние стран по степени зависимости
		млрд долл.	в % от мирового			
1	США	2 568		21 433		
2	Китай	2 077		14 402		
3	Германия	1 234		3 862		
4	Япония	721		5 080		
5	Великобритания	692		2 831		
6	Франция	651		2 716		
7	Нидерланды	636		907		
8	Гонконг (Китай)	578		366		
9	Респуб. Корея	503		1 647		
10	Индия	484		2 869		
11	Италия	474		2 001		
12	Мексика	467		1 258		
13	Канада	464		1 736		
14	Бельгия	426		529		
15	Испания	372		1 394		
16	Сингапур	359		372		
17	Китайский Тайбэй (Тайвань)	287		611		
18	Швейцария	277		705		
19	Польша	262		592		
20	ОАЭ	262		421		
21	Россия	254		1 702		
	Мир	18 798	100	87 552		

* Источник ВТО Режим доступа: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2020_e/wts2020chapter06_e.pdf

** Источник МВФ

Выводы

Задание 5. Определите цену товаров, экспортируемых двумя странами на мировой рынок. Сделайте выводы и прогнозы относительно преимуществ каждой страны по каждой группе товаров, обращающихся на мировом рынке.

Методические указания к решению задачи

Цена товара на мировом рынке определяется в соответствии с затратами на него основных факторов производства. Основными факторами производства являются земля и труд.

Величина цены каждого товара находится по формуле:

$$\text{Цена} = \text{Затраты земли} \times \text{Рента} + \text{Затраты труда} \times \text{Стоимость 1 часа}$$

Таблица 7 – Определение цены продукции

Товары	Аргентина					Чили				
	Затраты земли, га	Рента за пользование 1 га, д.ед.	Затраты труда, час.	Стоимость 1 часа, д.ед.	Цена, д.ед.	Затраты земли, га	Рента за пользование 1 га, д.ед.	Затраты труда, час.	Стоимость 1 часа, д.ед.	Цена, д.ед.
Кофе	130	4,8	50	7,3		150	5,1	70	7,5	
Цветы	185	5,0	60	7,1		170	4,7	65	6,8	
Одежда	147	5,2	70	6,9		160	4,5	68	5,0	
Бытовая техника	98	8,0	81	9,0		80	4,0	70	8,7	
Лекарства	145	6,1	47	6,5		140	3,0	50	7,1	
Шоколад	167	5,1	48	6,8		130	4,5	40	5,6	

Выводы _____

Задание 6. Рассчитать коэффициент темпов МРТ и внешнеторговый оборот в РФ в динамике за 8 лет. Представить графически внешнеторговый оборот основных товаров по годам. Сделать вывод.

$$\text{Коэффициент темпов МРТ} = \frac{\text{Индекс..экспорта}}{\text{индекс..объема..ВВП}}$$

Таблица 8 – Динамика экспорта и ВВП в РФ (по данным таможенной статистики)

Год	ВВП, млрд долл.	Стоимость экспорта, млрд долл.	Коэффициент темпов МРТ	Стоимость импорта, млрд долл.	Внешнеторго- вый оборот, млрд долл.
2012	2 018	524,7		317,3	
2013	2 097	526,0		315,3	
2014	2 057	497,4		187,1	
2015	1 176	343,5		182,9	
2016	1 426	285,8		182,3	
2017	1 578	357,8		227,5	
2018	1 657	450,0		238,0	
2019	1 702	422,8		243,8	

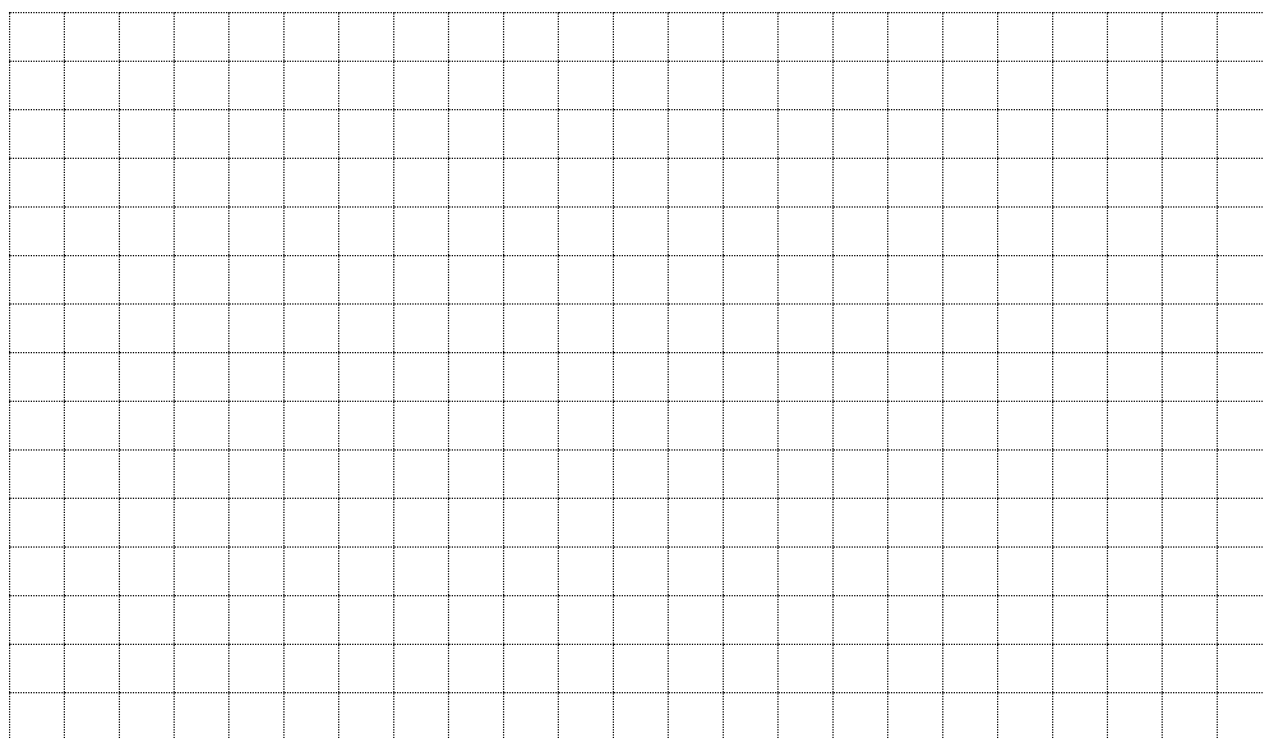


Рисунок 6 – Объемы внешней торговли РФ, 2012–2019 гг.

Выводы _____

Задание 7. На основании данных, представленных в таблицах 9 и 10 проанализировать структуру экспорта и импорта России за 2017–2019 гг. Сделать вывод о специализации России.

Таблица 9 – Экспорт важнейших товаров из РФ, млрд долл., 2017–2019 гг.

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.		2019 г., к 2017 г., %
			млрд долл.	%	
Экспорт – всего в том числе:	357,0	450,0	423,0	100	
продовольственные то- вары и сельскохозяй- ственное сырье (кроме текстильного)	20,7	24,9	24,8		
минеральные продукты	216,0	292,0	268,0		
продукция химической промышленности, каучук	23,9	27,5	27,0		
кожевенное сырье, пуш- нина и изделия из них	0,3	0,3	0,2		
древесина и целлюлозно- бумажные изделия	11,8	13,9	12,8		
текстиль, текстильные изделия и обувь	1,1	1,2	1,4		
металлы, драгоценные камни и изделия из них	47,5	53,7	52,8		
машины, оборудование и транспортные средства	28,4	29,1	27,7		
прочие	7,3	7,1	8,5		

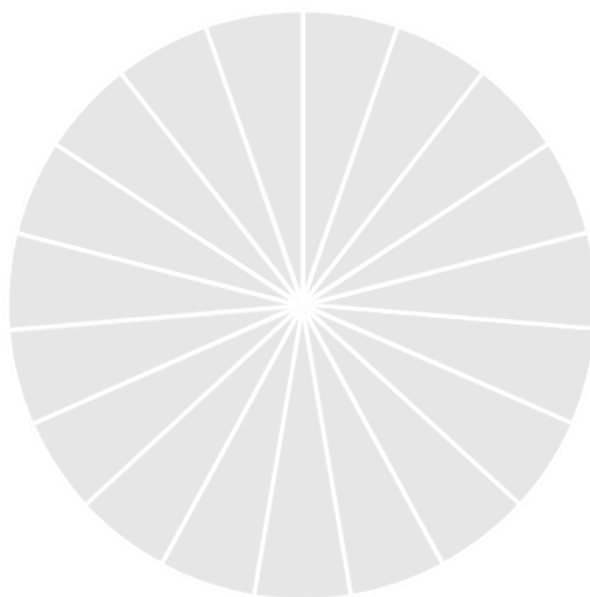


Рисунок 7 – Товарная структура экспорта РФ, 2019 г., %

Таблица 10 – Импорт основных товаров в РФ, млн долл. США, 2017–2019 гг.

Показатель	2017 г.	2018 г.	2019 г.		2019 г., к 2017 г., %
			млрд долл.	%	
Импорт – всего в том числе:	228,0	238,0	244,0		
продовольственные то- вары и сельскохозяй- ственное сырье (кроме текстильного)	29,0	29,7	29,8		
минеральные продукты	4,5	5,0	5,1		
продукция химической промышленности, каучук	40,3	43,6	47,8		
кожевенное сырье, пуш- нина и изделия из них	1,1	1,3	1,3		
древесина и целлюлозно- бумажные изделия	3,6	3,9	3,7		
текстиль, текстильные изделия и обувь	13,6	14,8	15,1		
металлы, драгоценные камни и изделия из них	16,3	17,9	18,9		
машины, оборудование и транспортные средства	111,0	113,0	113,0		
прочие	8,7	9,5	9,6		

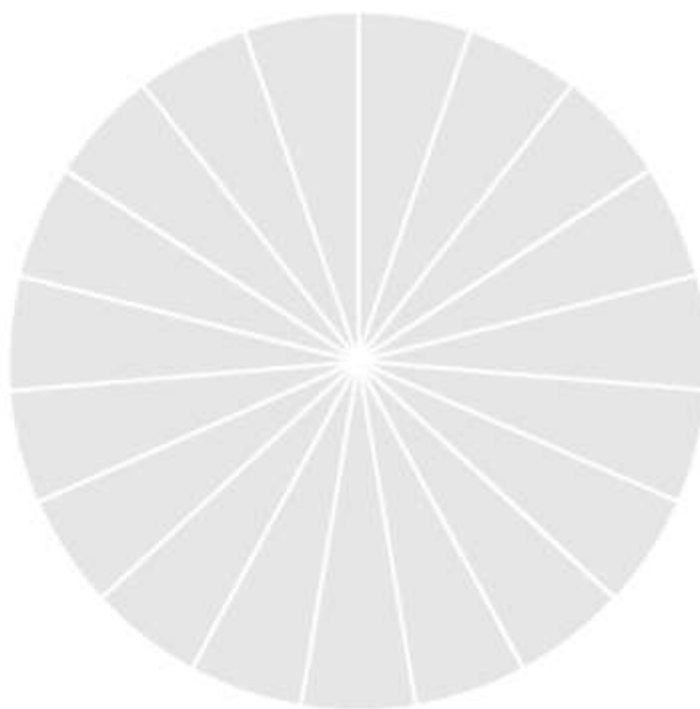


Рисунок 8 – Товарная структура импорта РФ, 2019 г., %

Выводы

Тесты

1. Международное разделение труда – это:

- а) специализация субъектов мирового хозяйства внутри его крупных сфер по отдельным отраслям и направлениям;
- б) разделение труда между странами по крупным материальным и нематериальным сферам хозяйства;
- в) разделение труда между предприятиями разных стран или внутри одного предприятия;
- г) специализация на производстве отдельных деталей и компонентов в рамках международной внутриотраслевой кооперации;
- д) специализация с целью последующего обмена на мировом рынке.

2. Международное разделение факторов производства – это:

- а) исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах;
- б) разделение факторов производства международными организациями;
- в) контроль факторов производства международными организациями;
- г) обмен факторами производства между двумя странами.

3. Международная специализация производства подразделяется на:

- а) межотраслевую;
- б) профессиональную;
- в) внутриотраслевую;
- г) специализацию отдельных предприятий.

4. Чем сопровождается МРТ?

- а) снижением совокупных издержек национальной экономики;
- б) организацией экспортного производства;
- в) перемещением части факторов производства в экспортный сектор экономики;
- г) увеличением спроса на иностранные товары;

- д) возрастанием зависимости от мирового рынка;
- е) все ответы верны.

5. К основным методам, используемым при осуществлении кооперационных связей относятся:

- а) создание совместных предприятий;
- б) осуществление совместных программ;
- в) переговоры;
- г) заключение контрактов.

6. Отраслевая структура мирового хозяйства состоит из:

- а) добывающей и перерабатывающей отраслей;
- б) денежного и финансового секторов;
- в) сельского хозяйства, промышленности, сферы услуг;
- г) сферы услуг и перерабатывающих отраслей.

7. Основную долю в импорте России занимают:

- а) сырьевые ресурсы;
- б) ядерные отходы;
- в) машины и оборудование;
- г) иностранные мигранты.

8. Вовлеченность страны в международное разделение труда увеличивается при:

- а) в применении в отношении ее эмбарго;
- б) использовании автаркичной модели экономики;
- в) повышении страной импортных и экспортных пошлин;
- г) дефиците минеральных ресурсов и высоком научно-производственном потенциале.

9. Разделение труда – это:

- а) способность удовлетворять потребности;
- б) стремление к минимизации издержек производства;
- в) историческая система общественного труда;
- г) количественное ограничение.

10. Тенденции развития мировой экономики подтверждают, что в будущем МРТ:

- а) останется неизменным;
- б) будет сокращаться;
- в) будет углубляться;
- г) перестанет развиваться.

Темы рефератов

1. Место экономики России в МРТ: современное состояние и перспективы.
2. Международная специализация производства.
3. Россия в международном производственном кооперировании.
4. Положение России в системе современных международных экономических отношений.
5. Направления и условия формирования инновационного потенциала России в контексте мирохозяйственного взаимодействия.
6. Военно-техническое сотрудничество РФ с иностранными государствами.
7. Развитие научно-производственного кооперирования отечественных предприятий, организаций с иностранными партнерами.
8. Производственное кооперирование российских и иностранных предприятий.
9. Транснациональная корпорация как продукт международного разделения труда.

Контрольные вопросы

1. Покажите, какие факторы оказывают влияние на международное разделение труда.
2. Назовите этапы развития международного разделения труда. Когда появились первоначальные формы международного разделения труда?
3. Какие виды международного разделения труда развиваются в современной мировой экономике?
4. Объясните, в чем сущность международной специализации и каковы выгоды от нее.
4. Перечислите факторы, влияющие на международное разделение труда, специализацию стран на производстве товаров и услуг.
5. Расскажите, что собой представляют основные источники конкурентных преимуществ.
6. Раскройте цели и содержание международного кооперирования.
7. Выясните, в чем состоит специфика современного международного производства.
8. Поясните, какое место занимает Россия в международном разделении труда. Какие меры могли бы быть предприняты для изменения места России в МРТ?
9. Насколько целесообразно размещать сборочные предприятия в России?
10. Ознакомьтесь со статьей Игоря Моржаретто «Почему тормозит российский автопром» (<http://www.zr.ru/content/articles/679690-chto-meshaet-razvitiyu-otchestvennogo-avtoproma/>) и поясните, какие изменения в международном разделении труда должны произойти, чтобы повысить степень локализации автомобильного производства России. Какие меры следует предпринять для достижения желаемого результата?

Тема 3. НАСЕЛЕНИЕ И ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ МИРА. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ

*«Контроль над численностью населения зависит от образования.
Мы считаем, образованное население не нуждается в контроле».*
Жак Фреско

План семинарского занятия

1. Размещение и плотность, структура населения мира.
2. Воспроизводство населения. Демографическая политика.
3. Трудовые ресурсы. Занятость и безработица.
4. Международная миграция рабочей силы.

Народонаселение – непрерывно возобновляющаяся в процессе воспроизводства совокупность людей, живущих на земном шаре или в пределах какой-либо его части (стране, области и т.д.).

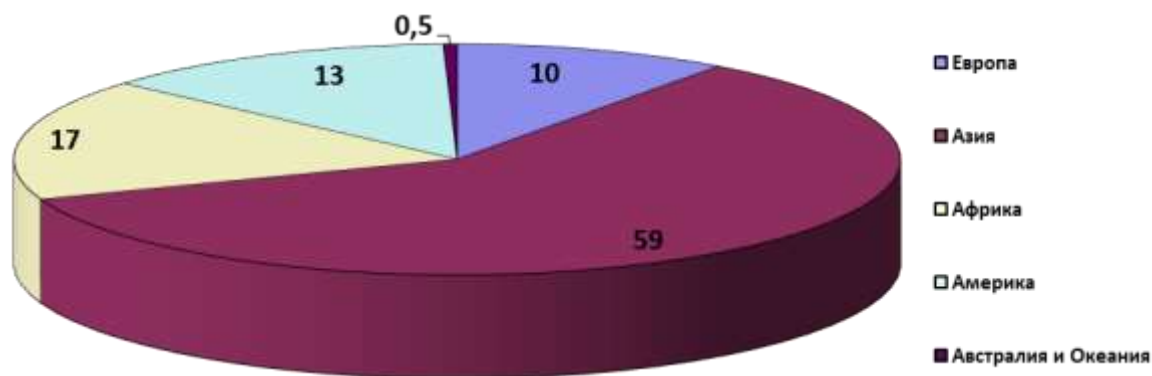


Рисунок 9 – Численность населения по частям света, %

Выделяют несколько ареалов скопления населения:

1. Азиатский ареал – государства, расположенные здесь, выделяются исключительно высокой плотностью (86,7 человек на км²): Бангладеш – 1087 чел.; Тайвань – 649 чел.; Южная Корея – 505 чел.; Ливан – 464 чел.; Япония – 337 чел.; Индия – 388 чел.; Шри-Ланка – 333 чел.; Израиль – 377 чел.; Филиппины – 359 чел.; Вьетнам – 284 чел.

2. Европейский ареал – отличается высокой плотностью населения (70 человек на км²): Нидерланды – 406 чел.; Бельгия – 343 чел.; Великобритания – 260 чел.; Германия – 227 чел.; Италия – 205 чел.

В России – 8,32 человек на кв.км.

3. Американский ареал (22 человека на км²) – Пуэрто-Рико – 410 чел.; Сальвадор – 291 чел.; Гаити – 360 чел.; Ямайка – 267 чел.; США – 34 чел.; Гренландия – 0,03 чел.; Гвиана – 2,05 чел.; Канада – 3,5 чел.

Международная миграция рабочей силы – это процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения, определяющихся соотношением спроса и предложения на рынке труда

Основные причины:

- различия в уровне экономического развития отдельных стран;
- наличие национальных различий в размерах заработной платы;
- наличие безработицы;
- международное движение капитала.

Основные элементы:

- иммиграция – перемещение трудоспособного населения из-за рубежа в данную страну;
- эмиграция – перемещение трудоспособного населения из данной страны за рубеж;
- реэмиграция – возвращение эмигрантов на постоянное место жительства.

Основные показатели:

- масштабы выбытия – число эмигрантов, выбывших за рубеж из страны за определенный период времени с целью трудоустройства;
- масштаб прибытия – число иммигрантов, прибывших за определенный период времени;
- сальдо миграции – чистая миграция, или разница между числом прибытий и числом выбытий в стране за определенный период;
- валовая миграция – общая миграция, или сумма числа прибывших и числа выбывших в стране (регионе) за определенный период.

Основные виды мигрантов:

- переселенцы – лица, переезжающие в другую страну на постоянное место жительства;
- работающие по контракту – работающие со строго ограниченным сроком пребывания в принимающей стране;
- профессионалы – лица с высоким уровнем теоретической подготовки и соответствующим опытом практической работы;
- нелегальные иммигранты – лица, выезжающие в принимающую страну или остающиеся в ней на незаконных основаниях;
- вынужденные мигранты – лица, перемещающиеся за пределы национальных границ по вынужденным обстоятельствам.

Рисунок 10 – Международная миграция рабочей силы: причины, элементы, показатели, виды

Экономические последствия международной миграции

Положительные	Отрицательные
Страна-реципиент	
Опережающее развитие наукоемких отраслей в результате влияния процессов «утечки умов» из стран-доноров	нивелирование сниженного воспроизводства населения, характерного для многих высокоразвитых государств;
экономия в результате той же «подпитки мозгами» из-за границы на инвестициях в образовании собственного населения (данный эффект в перспективе может иметь и отрицательные последствия)	львиную долю сбережений мигранты отправляют на родину, что не способствует повышению их платежеспособного спроса в принимающем обществе и реинвестированию капитала в экономику страны-реципиента
благотворное влияние на демографическую ситуацию из-за преобладания в составе иммигрантов людей среднего возраста и молодежи	мигранты могут полностью отрицать культуру принимающей страны, пытаться навязать свою собственную, провоцируя тем самым межэтнические конфликты
выполнение иммигрантами тяжелых, низкооплачиваемых видов работ, которые не привлекают местное население	демпинг на рынке труда и в сфере услуг, приводящий к снижению заработной платы местных работников
возможность структурного преобразования экономики, поскольку в разряд структурных безработных попадают прежде всего иностранцы	сложная социально-экономическая обстановка из-за того, что иммигранты конкурируют с коренным населением на рынке труда
Страна-донор	
уменьшение напряженности на национальных рынках труда	отставание в научно-техническом развитии в результате безвозвратной «утечки мозгов»
положительные эффекты в виде доходов от экспорта рабочей силы, а также денежные вливания в экономику в случае возможного возвращения эмигрантов	прогрессирующая депопуляция, т. е. уменьшение населения страны, которое может привести к демографическому кризису

Задание 8. Имеются следующие условные данные (тыс. чел.):

- общая численность граждан страны 10213,0, в том числе проживает за рубежом 356,5 тыс. (из них работает 203,8 тыс. чел);

- кроме того, в стране проживает 317,5 тыс. иностранцев (из них работает 268,7 тыс. чел).

Из числа граждан, проживающих в стране:

- численность граждан трудоспособного возраста 8240,3 тыс. чел., в том числе неработающих инвалидов 103,8 тыс. чел.;

- численность населения за пределами трудоспособного возраста, занятого в экономике, 234,1 тыс. чел.;

- численность населения трудоспособного возраста, занятого в экономике страны, 4820 тыс. чел.;

- численность лиц, ищущих работу, 114 тыс. чел.;

- валовой внутренний продукт страны 102,3 млрд долл.

Определить:

1) численность трудовых ресурсов (трудоспособного населения).

2) численность активного населения;

3) коэффициенты активности, занятости и безработицы;

4) потери экономики от недоиспользования трудового потенциала.

Все показатели рассчитать в двух вариантах:

а) для граждан данной страны;

б) с учетом миграции.

Методические указания

– коэффициент активности населения:

$$K_{\text{акт}} = \frac{\text{Численность..активного..населения}}{\text{Общая..численность..населения}},$$

– коэффициент занятости активного населения:

$$K_{\text{зан акт}} = \frac{\text{Численность..занятого..населения}}{\text{Численность..активного..населения}},$$

– коэффициент безработицы активного населения:

$$K_{\text{без акт}} = \frac{\text{Численность..безработного..населения}}{\text{Численность..активного..населения}},$$

– потери экономики от безработицы:

$$P_{\text{ВВП (нд)}} = \frac{\text{ВВП..(нд)}}{\text{Численность..занятого..населения}} \times \text{Численность..безработного..населения}$$

Таблица 11 – Характеристика трудового потенциала и потери экономики от его недоиспользования

Показатель	Для граждан данной страны	С учетом миграции
Общая численность населения страны, тыс. чел.		
Численность трудоспособного населения, тыс. чел.		
Численность занятого населения, тыс. чел.		
Численность активного населения, тыс. чел.		
Коэффициенты активности населения		
Коэффициенты занятости активного населения		
Коэффициенты безработицы активного населения		
Потери экономики от безработицы (млрд долл.)		

Выводы

Задание 9. Рассмотрим две страны – А и Б. Рынок труда в этих странах характеризуется следующими данными. Функция спроса на труд в стране А имеет вид $S=100-5 \times OT$, а функция предложения труда $P=60+3 \times OT$, где OT – реальная заработная плата в долл. в час. В стране Б соответствующие функции имеют вид: $S=120-3 \times OT$ и $P=40+5 \times OT$

Определить:

а) Каков объем занятости (млн чел.) и равновесный уровень заработной платы (долл. в час) в обеих странах?

б) Каково потенциальное направление миграции рабочей силы?

в) Предположим, что в обеих странах сняты все ограничения на эмиграцию и иммиграцию, и в результате передвижения рабочей силы в стране эмиграции равновесная часовая ставка заработной платы выросла на 1 долл. Каков объем эмиграции из этой страны?

г) Каков новый уровень равновесной заработной платы в принимающей стране?

Решение:

Выводы

Задание 10. На основании данных таблиц 12, 13 рассчитать структуру и динамику миграционных потоков в РФ.

Отобразить графически миграционные потоки РФ с: Украиной, Азербайджаном, Казахстаном, Германией, Израилем, США в 2018 г. и сделать вывод.

Таблица 12 – Мигранты, прибывшие в Российскую Федерацию

Страна	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2019 г., % к 2017 г.
	чел.	%	чел.	%	чел.	%	
Всего	589033		565685		701234		
в т.ч. из СНГ	524452		510994		617997		
Украина	150182		137776		161351		
Узбекистан	64073		55378		60796		
Казахстан	71680		72141		86311		
Таджикистан	63467		67929		89553		
Армения	46898		46442		71984		
Киргизия	41165		44408		53810		
Азербайджан	25602		26690		34619		
из ЕС	8672		9252		8679		
Германия	3704		3247		2631		
Латвия	1432		1259		1462		
Эстония	1014		899		771		
Литва	756		708		899		
Греция	419		321		293		
из других стран	55909		45439		74558		
Грузия	6809		6345		6925		
Израиль	805		625		718		
Китай	8237		7067		15306		
США	1240		960		857		
Турция	1600		1765		2283		

Таблица 13 – Динамика и структура миграционных потоков из РФ

Страна	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2019 г., % к 2017 г.
	чел.	%	чел.	%	чел.	%	
Всего	377155		440831		416131		
в т.ч. в СНГ	321018		381918		361997		
Украина	102491		122954		97106		
Казахстан	38944		45625		47145		
Азербайджан	17003		17953		17614		
Беларусь	9512		11854		12145		
в ЕС	9133		11726		10340		
Германия	4372		5209		4308		
Финляндия	593		505		606		
Испания	427		414		358		
в другие страны	47004		47187		43794		
США	1452		1390		1414		
Израиль	1044		1014		948		
Китай	7600		7544		8627		

Источник: «Россия в цифрах. 2020»



Рисунок 11 – Миграционные потоки РФ, 2019 г.

Выводы

Тесты

1. Если отток неквалифицированной рабочей силы в какой-то мере компенсируется для страны валютными переводами, то «утечка умов»:

- а) наносит ущерб экономике страны-донора;
- б) увеличивает валютные поступления в страну;
- в) сокращает валютные поступления в страну;
- г) сокращает расходы бюджета.

2. Демографическая напряженность в развивающихся странах зависит от:

- а) перехода на более интенсивную систему хозяйствования;
- б) миграции населения;
- в) роста народонаселения;
- г) низкого уровня научно-технического развития.

3. В связи с НТП спрос на высококвалифицированных работников в развитых странах:

- а) меньше чем их предложение;
- б) превышает их предложение;
- в) сбалансированный с предложением (равновесием);
- г) постоянный и не изменяется со временем.

4. Выезд трудоспособного населения из страны пребывания для длительного или постоянного пребывания в другой стране называется:

- а) иммиграция;
- б) шопинг;
- в) эмиграция;
- г) туризм.

5. «Утечка умов» – один из видов миграции, который рассматривается как результат:

- а) резкого возрастания роли образования, науки и техники в производстве;
- б) увеличение рабочих мест;
- в) сокращение рабочих мест;
- г) увеличения высших учебных заведений.

6. Страны, привлекающие иностранную рабочую силу, могут получить экономический выигрыш за счет:

- а) роста предложения труда;
- б) падения уровня доходов населения;
- в) роста уровня доходов населения;
- г) сокращение предложения труда.

7. Положительным эффектом миграции для принимающей страны является:

- а) сокращение инфляции;
- б) старение населения;

- в) «утечка умов»;
- г) демографический кризис.

8. Миграционным сальдо называется:

- а) количество эмигрантов, вернувшихся на родину на постоянное место жительства;
- б) разность количества иммигрантов и эмигрантов;
- в) количество трудоспособного населения, въехавшего в страну;
- г) количество трудоспособного населения, выехавшего из данной страны за ее пределы.

9. В стране эмиграции при отъезде части рабочих, государственные финансы (госбюджет) скорее всего:

- а) останутся без изменения;
- б) возникнет дефицит бюджета;
- в) принесут доходы;
- г) понесут убытки.

10. Экономическое регулирование трудовой миграции включает:

- а) ограничение заработной платы иностранных работников в принимающей стране;
- б) уплату иммигрантами пошлины за трудоустройство;
- в) ограничение времени пребывания иностранных работников в принимающей стране;
- г) ограничение на въезд членов семьи.

Темы рефератов

1. «Утечка умов» в современном мире: потоки, динамика, причины.
2. Миграционная политика в странах Европейского Союза.
3. Деятельность Международной организации труда в сфере регулирования трудовой миграции.
4. Роль Международной организации по миграциям.
5. Система межгосударственного регулирования миграционных процессов.

Контрольные вопросы

1. Дайте определение категории «народонаселение». Каковы ареалы скопления населения? Что такое воспроизводство населения?
2. В чем смысл демографической политики?
3. Каковы причины международной миграции рабочей силы?
4. Дайте классификацию форм международной миграции рабочей силы.
5. Какие положительные и отрицательные последствия для страны имеет международная миграция рабочей силы? Какие цели преследуют страны, проводя миграционную политику?

Тема 4. МИРОВОЙ РЫНОК КАПИТАЛА. ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

«Инвестировать значительные дополнительные средства в упадочную отрасль то же самое, что вести схватку в зыбучих песках».

Уоррен Баффетт

План семинарского занятия

1. Международное движение капитала.
2. Международное кредитование.
3. Иностранные инвестиции в системе мирохозяйственных связей.
4. Транснациональные корпорации: понятие, роль и место в мировой экономике.

Международное движение капиталов представляет собой вывоз капитала за рубеж или его ввоз из-за рубежа в принимающую страну в целях получения прибыли или достижения иных экономических выгод. Кроме того, международное движение капитала является важным инструментом для решения политических целей.

Движения капитала могут осуществляться в двух формах:

- 1) вывоз (ввоз) ссудного капитала;
- 2) вывоз (ввоз) предпринимательского капитала.

Предпринимательский капитал		
	Прямые иностранные инвестиции - перемещение капитала, преследующее цель установления контроля и участия в управлении компанией в стране, принимающей капитал	Портфельные инвестиции – это форма вывоза капитала путем его вложения в ценные бумаги зарубежных предприятий, не дающая инвесторам возможности непосредственного контроля над их деятельностью
Цель вывоза	контроль над иностранной фирмой.	получение высоких прибылей.
Пути достижения цели	организация и ведение производства за рубежом	покупка зарубежных ценных бумаг
Методы достижения цели	а) полное владение зарубежной фирмой; б) приобретение контрольного пакета акций (согласно уставу МВФ не менее 25% от акционерного капитала компании)	приобретение менее 25% от акционерного капитала зарубежной компании
Формы дохода	предпринимательская прибыль, дивиденды	дивиденды, проценты

Ссудный капитал	
Ссудная форма международной миграции капитала	<ul style="list-style-type: none"> • выдача государственных и частных займов; • приобретение облигаций другой страны; • ценных бумаг, тратт, векселей иностранной компании; • осуществление выплат по долгам; • межбанковские депозиты; • межбанковские и государственные задолженности.
Мировой рынок ссудного капитала (МРСК) (включает мировой кредитный и мировой финансовый рынки)	<ul style="list-style-type: none"> • - система отношений по аккумуляции и перераспределению ссудного капитала между странами мирового хозяйства, независимо от уровня их социально-экономического развития.
Мировой кредитный рынок (состоит из двух подсегментов – мирового денежного рынка и мирового рынка капитала)	<ul style="list-style-type: none"> • сегмент МРСК, где осуществляется движение капитала между странами на условиях срочности, возвратности и платы процентов.
Парижский клуб	<ul style="list-style-type: none"> • неформальная международная организация (объединяет два десятка государств – ведущих кредиторов мира, включая Россию), осуществляющая реструктуризацию межправительственных займов на базе различных схем в зависимости от экономического состояния страны-должника и требований стран-кредиторов.
Лондонский клуб	<ul style="list-style-type: none"> • неформальная организация крупнейших частных банков – международных кредиторов, осуществляющая реструктуризацию как официального долга, так и коммерческих займов, кредитов, ссуд, прежде всего, для стран со средним уровнем развития (принесла несомненный успех для многих латиноамериканских и некоторых европейских (Польша, Болгария) государств.
Баланс внешней задолженности	<ul style="list-style-type: none"> • баланс активов и обязательств (пассивов) по международным инвестициям. Превышение активов над пассивами характеризует страну как чистого кредитора; превышение пассивов над активами - в качестве чистого должника.
Тяжесть внешнего долга для национальной экономики измеряется	<ul style="list-style-type: none"> • отношением суммы внешнего долга к ВВП страны-должника, определяемому по обменному курсу (опасным является превышение 80%); • суммы обслуживания внешнего долга – обычно в официальной его части – к объему экспорта товаров и услуг (ситуация расценивается как опасная, когда эта величина превышает 20%)

Поколения ТНК

Поколение ТНК	Характеристика
ТНК первого поколения	Колониально-сырьевые транснациональные компании, ориентированные на вывоз сырья и колониальных товаров в страны Европы
ТНК второго поколения	Военно-промышленные транснациональные компании, ориентированные на производство вооружений
ТНК третьего поколения	Научно-технологические транснациональные компании, ориентированные на непрерывное технологическое обновление производства продуктов и услуг и использование конкурентных преимуществ межстрановой кооперации
ТНК четвертого поколения	Глобальные транснациональные компании, ориентированные на завоевание лидирующих позиций в мировом экономическом пространстве посредством активной инновационной деятельности и высококомобильной структурно-корпоративной, управленческой и кадровой политики
ТНК пятого поколения	Глобальные субъекты мирового хозяйства, включающие в себя собственные финансовые структуры, ориентированные совместно с транснациональными банками (ТНБ), на установление нового мирового порядка и подчинение себе национальных экономик и мирового хозяйства
ТНК шестого поколения	Глобальные корпорации, освоившие мировую сеть Интернет, изменившие в последние годы с помощью сделок в Интернет форму и эффективность мировых рынков и изменяющие свою собственную структуру. Такие корпорации получили название киберкорпораций (cybercorp), а новая форма мировых рынков – электронное киберпространство (electronic cyberspace).
ТНК седьмого поколения (прогнозы)	Планетарные корпорации, интегрирующие процессы глобализации, реструктуризации и кибернетизации мирового хозяйства. Считается, что будущее глобально-планетарных корпораций связано с освоением космических энергоресурсов и развитием систем стратегических вооружений

Последствия деятельности ТНК в мировой экономике

Последствия	Для принимающей страны	Для страны, вывозящей капитал	Для всего мирового хозяйства
Позитивные	<p>1) получение дополнительных ресурсов (капитал, технологии, управленческий опыт, квалифицированный труд);</p> <p>2) рост производства и занятости;</p> <p>3) стимулирование конкуренции;</p> <p>4) получение госбюджетом дополнительных налоговых доходов.</p>	<p>1) унификация экономических «правил игры» (импорт институтов), рост влияния на другие страны;</p> <p>2) рост доходов.</p>	<p>1) стимулирование глобализации, рост единства мирового хозяйства;</p> <p>2) глобальное планирование – создание предпосылок для «социального мирового хозяйства»</p>
Негативные	<p>1) внешний контроль за выбором специализации страны в мировом хозяйстве;</p> <p>2) вытеснение национального бизнеса из наиболее привлекательных сфер;</p> <p>3) рост неустойчивости национальной экономики;</p> <p>4) уклонение большого бизнеса от налогов.</p>	<p>1) снижение государственного контроля;</p> <p>2) уклонение большого бизнеса от налогов.</p>	<p>появление мощных центров экономической власти, действующих в частных интересах, которые могут не совпадать с общечеловеческими</p>

Задание 11. На основании данных, представленных в таблице 14 проанализировать динамику и структуру международного движения капитала по регионам мира. Сделать вывод.

Таблица 14 – Потоки прямых иностранных инвестиций по регионам мира

Страны	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2019 г. к 2017 г., %
Ввоз ПИИ, млрд долл.				
Весь мир	1 700	1 495	1 540	
Развитые страны	950	761	800	
Европа	570	364	429	
Северная Америка	304	297	297	
Развивающиеся	701	699	685	
Африка	42	51	45	
Азия	502	499	474	
Лат. Америка и Карибский бассейн	156	149	164	
Океания	1	1	1	
Страны с переходной экономикой	50	35	55	
<i>Страны со структурно слабой, уязвимой и малой экономикой</i>	40	39	39	
Вывоз ПИИ, млрд долл.				
Весь мир	1 601	986	1 314	
Развитые страны	1 095	534	917	
Европа	539	419	475	
Северная Америка	379	-41	202	
Развивающиеся	467	415	373	
Африка	12	8	5	
Азия	417	407	328	
Лат. Америка и Карибский бассейн	38	0,1	42	
Океания	0,1	-0,3	-1	
Страны с переходной экономикой	38	38	24	
<i>Страны со структурно слабой, уязвимой и малой экономикой</i>	6	2	0,4	
Сальдо, млрд долл.				
Весь мир				
Развитые страны				
Европа				
Северная Америка				
Развивающиеся				
Африка				
Азия				
Лат. Америка и Карибский бассейн				
Океания				
Страны с переходной экономикой				
<i>Страны со структурно слабой, уязвимой и малой экономикой</i>				

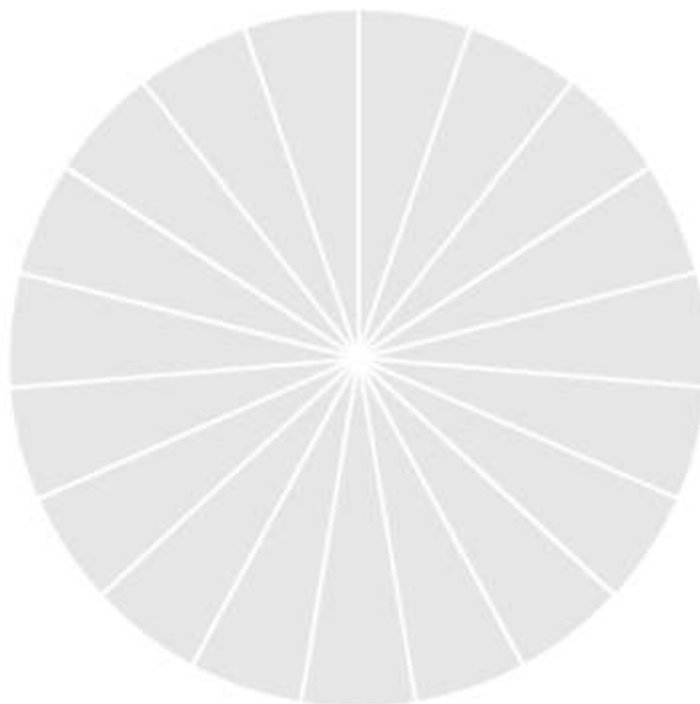


Рисунок 12 – Мировая структура распределения ввезенных ПИИ, 2019 г., %

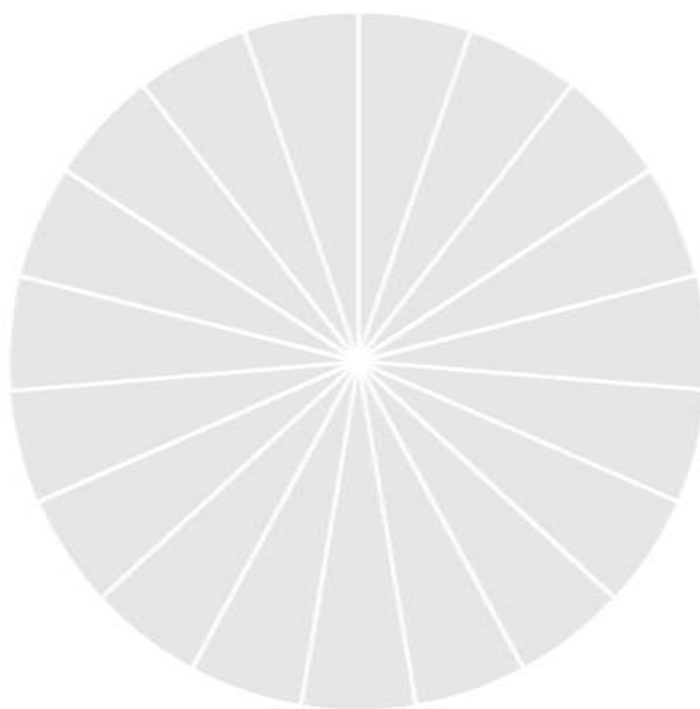


Рисунок 13 – Мировая структура распределения вывезенных ПИИ, 2019 г., %

Выводы

Задание 12. На основании данных таблиц 15, 16 рассчитать структуру и динамику международного движения капитала. Сделать вывод.

Таблица 15 – Приток ПИИ в 20 крупнейших стран-получателей

Страна	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2019 г., % к 2017 г.
	млрд долл.	%	млрд долл.	%	млрд долл.	%	
Всего	1 700	100	1 495	100	1 540	100	
США	277		254		246		
Китай	134		138		141		
Сингапур	76		80		92		
Нидерланды	58		114		84		
Ирландия	29		-28		78		
Бразилия	68		60		72		
Гонконг, Китай	111		104		68		
Великобритания	101		65		59		
Индия	40		42		51		
Канада	25		43		50		
Германия	37		74		36		
Австралия	42		68		36		
Франция	30		38		34		
Мексика	32		35		33		
Россия	26		13		32		
Италия	22		33		27		
Кипр	2		6		24		
Индонезия	21		21		23		
Швеция	24		4		21		
Израиль	18		21		18		



Рисунок 14 – Доля стран в мировом потоке ПИИ, 2019 г., %

Таблица 16 – Вывоз ПИИ из 20 крупнейших стран-источников

Страна	2017 г.		2018 г.		2019 г.		2019 г., % к 2017 г.
	млрд долл.	%	млрд долл.	%	млрд долл.	%	
Всего	1 601	100	986	100	1 314	100	
Япония	160		143		227		
США	342		-91		125		
Нидерланды	28		-19		125		
Китай	158		143		117		
Германия	92		79		99		
Канада	80		50		77		
Гонконг, Китай	87		82		59		
Франция	41		106		39		
Корея	34		38		36		
Сингапур	44		30		33		
Великобритания	118		41		31		
Италия	26		33		25		
Испания	40		27		24		
Швеция	23		17		23		
Россия	34		36		23		
Бельгия	22		27		20		
Ирландия	-39		1		18		
Дания	12		-1		16		
ОАЭ	14		15		16		
Бразилия	18		-16		16		

Выводы

Задание 13. Рассчитать производительность и прибыльность персонала в крупных ТНК мира. Построить график изменения производительности и прибыльности персонала в трех крупных ТНК. Сделать вывод.

Таблица 17 – Крупнейшие ТНК по объему зарубежных активов мира, 2020 г.

Место в мире 2020 г.	Название компании	Страна базирования	Сфера деятельности	Активы, млрд долл.	Число сотрудников, чел	Выручка		Чистая прибыль	
						всего млрд долл.	на одного сотрудника	всего млрд долл.	на одного сотрудника
1	Walmart	США	Рознич. торговля	236,5	2 200 000	524,0		14,9	
2	Sinopec	Китай	Нефтегазовая	317,5	582 648	407,1		6,8	
3	State Grid	Китай	Энергия (ком. услуги)	596,6	907 677	383,9		8,0	
4	China National Petroleum Corp (CNPC)	Китай	Нефте переработка	608,1	1 344 410	379,1		4,4	
5	Royal Dutch Shell	Нидерланды	Нефте переработка	404,3	83 000	352,1		15,8	
6	Saudi Aramco	Саудовская Аравии	Добыча сырой нефти	398,3	79 000	329,8		88,2	
7	Volkswagen	Германия	Автомобили и запчасти	547,8	671 205	282,8		15,5	
8	BP	Велико британия	Нефте переработка	295,2	72 500	282,6		4,0	
9	Amazon	США	Интернет-услуги и розничная торговля	225,2	798 000	280,5		11,6	
10	Toyota Motor	Япония	Автомобили и запчасти	487,5	359 542	275,3		19,1	
55	Gazprom	Россия	Нефтегазовая	352,4	473 800	118,0		18,6	
57	Lukoil	Россия	Нефте переработка	95,8	101 000	114,6		9,9	

Источник: <https://fortune.com/global500/2020/search/>



Рисунок 15 – Производительность и прибыльность персонала в крупных ТНК мира, 2020 г.

Выводы

Решение

Выводы

Задание 15. На базе информационного материала о деятельности организаций с участием иностранного капитала в России, ЮФО и Краснодарском крае, рассчитать удельный вес Краснодарского края в % от РФ и ЮФО.

Таблица 19 – Показатели деятельности организаций с участием иностранного капитала в России, ЮФО и Краснодарском крае

Регион	Число организаций с участием иностранного капитала		2019 г. в % к 2017 г	Среднесписочная численность работников, тыс. чел.		2019 г. в % к 2017 г	Оборот организаций, млрд руб.		2019 г. в % к 2017 г
	2017 г.	2019 г.		2017 г.	2019 г.		2017 г.	2019 г.	
Российская Федерация	45 286	35 111		2 702,8	2 859,0		32 320,2	13 492,3	
ЮФО	3 790	3 127		168,1	179,0		1 062,5	530,9	
Краснодарский край	1 075	954		65,8	78,0		630,3	364,2	
Удельный вес Краснодарского края, % в: Российской Федерации			—			—			—
ЮФО			—			—			—

Выводы _____

Задание 16. Рассчитать внешнеторговое сальдо Российской Федерации, ЮФО и Краснодарского края за 2017–2019 гг. Сделать вывод.

Таблица 20 – Внешнеторговый оборот России, ЮФО и Краснодарского края,
млн долл. США

Показатели	2017 г.		2019 г.		2019 г. к 2017 г., %	
	Со странами зарубежья		Со странами зарубежья		дальнего	ближнего
	дальнего	ближнего	дальнего	ближнего		
Экспорт						
Российская Федерация	309 688	48 079	370 512	53 960		
ЮФО	13 572	2 620	14 896	2 935		
Удельный вес ЮФО в РФ, %					–	–
Краснодарский край	6 499	502	6 779	636		
Удельный вес Краснодарского края, %:						
– РФ					–	–
– ЮФО					–	–
Импорт						
Российская Федерация	202 608	24 856	216 890	27 459		
ЮФО	6 700	1 799	6 393	1 826		
Удельный вес ЮФО в РФ, %					–	–
Краснодарский край	3 920	685	3 650	653		
Удельный вес Краснодарского края, %:						
– РФ					–	–
– ЮФО					–	–
Внешнеторговое сальдо						
Российская Федерация						
ЮФО						
Краснодарский край						

Тесты

1. Кризис внешней задолженности возник потому, что:

- а) развивающиеся страны не были в состоянии обслуживать свою внешнюю задолженность;
- б) произошло падение процентных ставок в США;
- в) произошло перераспределение капитала внутри развитых стран;
- г) развитые страны были не в состоянии обслуживать свою внешнюю задолженность.

2. К способам регулирования деятельности ТНК (транснациональная корпорация) относятся:

- а) общие правила инвестирования, разработанные Комиссией ООН;
- б) разработки законов об иностранных инвестициях;
- в) регулирование мер миграционной политики в стране;
- г) регулирование мер антиинфляционной политики в стране.

3. К прямым иностранным инвестициям относятся:

- а) вложение компаниями за рубежом собственного капитала;
- б) реинвестирование прибыли;
- в) займы у стран-членов Парижского клуба;
- г) кредиты международного валютного фонда и Всемирного Банка.

4. К странам – крупным заемщикам капитала на мировом рынке относятся:

- а) Япония;
- б) США;
- в) Великобритания;
- г) Швейцария.

5. К предпринимательской форме вывоза капитала относятся:

- а) портфельные инвестиции;
- б) прямые инвестиции;
- в) банковские депозиты и средства на счетах иных финансовых организаций.

6. К предпринимательской форме международного движения капитала относятся:

- а) покупка акций иностранного предприятия;
- б) организация за границей филиалов, дочерних компаний;
- в) кредитование внешнеторговых поставок;
- г) получение торговых кредитов.

7. Задолженность государства по непогашенным внешним займам и процентам по ним называется:

- а) внешним государственным долгом;
- б) внешними инвестициями;
- в) международным долгом;
- г) внутренним государственным долгом.

8. Благоприятным факторами инвестиционного климата в России в 2000-х гг. являются:

- а) огромные природные ресурсы;
- б) неоднозначные законодательные нормы;
- в) устаревшие основные производственные фонды во многих отраслях экономики;
- г) квалифицированная и одновременно дешевая рабочая сила.

9. ТНК на изменение условий в мировой экономике реагируют:

- а) быстро, т.к. их подразделения находятся в разных странах мира;
- б) быстро, т.к. они не попадают под контроль ООН;
- в) медленно, т.к. на своей территории экономическими процессами управляют страны;
- г) медленно, т.к. их подразделения на территории других стран попадают под государственное регулирование.

10. Самые крупные российские транснациональные корпорации (ТНК) функционируют в:

- а) топливно-энергетическом комплексе;
- б) фармацевтике;
- в) машиностроении;
- г) пищевой промышленности.

Контрольные вопросы

1. Назовите основные формы капитала по формам происхождения, по характеру использования, по срокам вложения и по исполняемым функциям.

2. Могут ли международная торговля и международное движение факторов производства замещать друг друга? Объясните.

3. Дайте определение основных понятий в области прямых инвестиций (прямая иностранная инвестиция, предприятие с иностранными инвестициями, прямой инвестор, трансфертные цены).

4. Снятие ограничений на пути международного передвижения капитала ведет к увеличению темпов экономического роста всех участвующих стран. Справедливо ли это утверждение? Почему?

5. Что такое портфельные инвестиции и каковы основные виды ценных бумаг, в которые осуществляются портфельные инвестиции?

Тема 5. КЛАССИФИКАЦИЯ СТРАН ПО УРОВНЮ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

«Великие нации никогда не беднеют из-за расточительства и неблагоразумия частных лиц, но они нередко беднеют в результате расточительства и неблагоразумия государственной власти».

А. СМИТ

План семинарского занятия

1. Экономический потенциал страны.
2. Уровень экономического развития стран.
3. Уровень участия стран в мировом хозяйстве.

Валовой внутренний продукт (ВВП) представляет собой совокупную стоимость конечных товаров и услуг, созданных внутри страны в рыночных ценах независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данного государства.

Рассчитывается валовой внутренний продукт тремя методами:

1. По доходам – суммируются доходы акционерных обществ, частных лиц и предприятий, а также доходы государства от предпринимательской деятельности.

2. По расходам – суммируются расходы на личное потребление, на государственные закупки (государственное потребление), на капитальные вложения и сальдо внешней торговли.

3. Метод добавленной стоимости (производственный метод) – суммируется стоимость условно чистой продукции всех сфер экономики. При расчете ВВП методом добавленной стоимости выявляется соотношение и роль отдельных отраслей в создании валового продукта.

Валовой национальный продукт (ВНП) – совокупная рыночная стоимость всей произведенной конечной продукции и услуг во всех сферах национальной экономики независимо от территориального местоположения национальных предприятий в своей стране и за рубежом.

ВНП можно измерить двумя способами: сумма всех расходов общества на приобретение товаров и услуг, произведенных в данном году или сумма всех доходов, полученных в результате производства продукции в этом же году.

ВНП содержит повторный счет, поскольку включает валовые инвестиции, а значит, амортизационные отчисления. Поэтому для более точного измерения национального производства используется показатель – **чистый, или нетто национальный продукт (ЧНП/ННП)**. Он отличается от ВНП на величину амортизации, то есть включает только чистые инвестиции. ЧНП – это рыночная стоимость годового объема производства за вычетом отчислений на потребление капитала.

Таблица 21 – Измерение ВВП по сумме всех расходов и доходов

Измерение ВВП по сумме всех		
расходов		доходов
1. Личные потребительские расходы (С)	= ВВП =	1. Объем потребленного капитала (амортизация)
2. Валовые внутренние инвестиции (I _g)		2. Косвенные налоги на бизнес
3. Государственные закупки товаров и услуг (G)		3. Зарботная плата (вознаграждение за труд наемным работникам)
4. Чистый экспорт (X _n)		4. Арендная плата (рентные платежи)
		5. Процент
		6. Доход от индивидуальных вложений
		7. Налоги на прибыль корпораций
		8. Дивиденды
		9. Нераспределенные прибыли корпораций

Национальный доход (НД) характеризует, что прибавило производство данного года к благосостоянию общества. По существу это чистый «заработанный доход общества», созданный факторами производства в результате их участия в процессе производства текущего объема ВВП. Рассчитывается он путем вычитания из величины чистого национального продукта величины косвенных налогов.

Схематически всю цепочку от получения валового национального продукта до личного дохода можно представить следующим образом:

ВВП – амортизация = **ЧНП** – косвенные налоги = **НД** – взносы на социальное страхование – налоги на прибыль корпораций + трансфертные платежи = **ЛД** – индивидуальные налоги = **Доход после уплаты налогов** (находящийся в личном распоряжении).

Ценовой дефлятор – коэффициент, используемый для пересчета экономических показателей, исчисленных в денежном выражении, с целью приведения их к уровню цен предыдущего года. Численно равен индексу роста цен.

Индекс цен в данном году равен:

$$\text{Индекс.цен} = \frac{\text{Цена.рыночной.корзины.в.данном.году}}{\text{Цена.аналогичной.рыночной.корзины.в.базовом.году}} \times 100.$$

При исчислении реального ВВП/ВВП можно использовать следующую формулу:

$$\text{Реальный ВВП/ВВП} = \frac{\text{Номинальный.ВВП / ВВП. (в.текущих.ценах)}}{\text{Индекс.цен. (с.сотыми.долями)}}.$$

Задание 17. По данным, характеризующим экономику государства, рассчитать величину ВВП по доходам и расходам, ВВП, ЧНП, НД, сальдо торгового баланса, внешнеторговый оборот, чистые инвестиции.

Показатели системы национальных счетов (СНС)

1. Косвенные налоги на бизнес	21
2. Заработная плата	392
3. Доходы, полученные за рубежом	22
4. Арендная плата	34
5. Доходы от собственности	73
6. Экспорт	107
7. Стоимость потребленного капитала	27
8. Государственные закупки товаров и услуг	115
9. Дивиденды	28
10. Нераспределенная прибыль корпораций	14
11. Процентные платежи	35
12. Валовые инвестиции	106
13. Расходы на личное потребление	335
14. Импорт	20
15. Налог на прибыль корпораций	19
16. Доходы, полученные иностранцами	18

Решение:

1. Валовой национальный продукт (ВВП по доходам)
2. Валовой национальный продукт (ВВП по расходам)
3. Валовой внутренний продукт (ВВП)
4. Чистый национальный продукт (ЧНП)
5. Национальный доход (НД)
6. Сальдо торгового баланса (С)
7. Внешнеторговый оборот (Tr)
8. Чистые инвестиции

Задача 4. Номинальный ВВП составил 1250 млрд руб., а реальный – 1000 млрд руб. Чему равен индекс – дефлятор ВВП?

Задача 5. Определите национальный доход страны при условии, что ВВП составляет 684 млрд. долл., совокупные амортизационные отчисления – 313 млрд долл., косвенные налоги – 62 млрд долл.

Задача 6. В таблице представлены данные о ВВП страны и сложившемся уровне инфляции за 2015–2017 гг. Заполнить недостающие показатели.

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.
ВВП в текущих ценах, млрд руб.	83 387,2		
ВВП в ценах 2015 г., млрд руб.		71 596,8	
ВВП в ценах 2016 г., млрд руб.			85 233,4
Темп инфляции, % к предыдущему году	12,9	5,4	2,5

Задача 7. В таблице представлены данные о ВВП страны и сложившемся уровне инфляции за 2015–2017 гг. Заполнить недостающие показатели.

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.
ВВП в текущих ценах, млрд руб.		85 917,8	
ВВП в ценах 2015 г., млрд руб.	83 387,2		
ВВП в ценах 2016 г., млрд руб.			89 836,0
Темп инфляции, % к предыдущему году	12,9	5,4	

Экономические модели стран с развитой экономикой

Название модели	Характерные черты
Американская	<ul style="list-style-type: none"> • Индивидуализм предпринимательства; • Государство следует правилам ведения бизнеса, им же самим установленным; • Государство в малой степени берет на себя функции социальной поддержки населения; • Государство активно поддерживает поиск и внедрение научно-технических достижений; • Усиливаются тенденции государственного регулирования, что проявляется в формировании новых приоритетов: стабилизация экономического роста, акцент на рост производительности труда, совершенствование системы образования и на этой основе качественное совершенствование рабочей силы; • Поддержка семейных ценностей.
Японская	<ul style="list-style-type: none"> • Особую роль в экономике играют традиции, правила и обязательства участников экономического процесса; • Негибкий рынок рабочей силы с системой пожизненного найма; • Конкуренция сочетается с долгосрочными соглашениями между фирмами, что ограничивает сферу свободной конкуренции; • Государство всемерно поддерживает агрессивную манеру внешней торговли национальными фирмами; • Стержнем социальной политики является стремление государства и бизнеса к сближению уровня доходов различных групп населения; • Научно-техническая политика ориентирована на разработку и внедрение ресурсосберегающих технологий.
Европейская	<ul style="list-style-type: none"> • Относительно медленное решение проблем экономического и социального развития на основе консенсуса с участием трех сторон: государства, бизнеса и профсоюзов; • Базовые ценности – социальное правовое государство и социальное рыночное хозяйство.
Германская	<ul style="list-style-type: none"> • Сочетание эффективной конкуренции с социальной защитой труда, с осуществлением принципа социальной справедливости.
Французская	<ul style="list-style-type: none"> • Сильная позиция государства в экономике и регламентация деятельности бизнеса.
Шведская	<ul style="list-style-type: none"> • Центральное место в деятельности государства занимает социальная политика, построенная на перераспределении значительной доли ВВП через бюджет.
Итальянская	<ul style="list-style-type: none"> • Семейная собственность; • Участие государства в производственном процессе; • Четко выраженная специализация отраслей на экспорт; • Система промышленных округов вокруг крупных, как правило, экспортных предприятий, т. е. малых и средних предприятий, с заданной специализацией, работающих в кооперации с экспортером.

Задание 18. Проклассифицируйте страны: Бельгия, Белоруссия, Индонезия, Япония, Латвия, Бразилия, Россия, Италия, Польша, Литва, Сянган, Австрия, Мексика, Венгрия, США, Р.Корея, Иран, Молдавия, Великобритания, Кувейт, Таджикистан, Германия, Греция, Чад, Аргентина, Канада, Сингапур, Дания, Перу, Армения, Болгария, Ирак, Ирландия, Гана, Грузия, Саудовская Аравия, Чехия, Испания, Лаос, Швейцария, Эстония, Кения, Новая Зеландия, Эфиопия, Эквадор, Гватемала, Таиланд, Люксембург, Нидерланды, Финляндия, Казахстан, Филиппины, Словакия, Узбекистан, Объединенные Арабские Эмираты, Украина, Австралия, Монако, Норвегия, Уругвай, Лесото. Результат отразите в таблице 22:

Таблица 22 – Классификация стран по уровню социально-экономического развития

Развитые страны			Развивающиеся страны			Страны с переходной экономикой	
Большая семерка	Страны ЕС	Другие развитые страны	Новые индустриальные страны	Нефтедобывающие страны	Другие страны	Страны Центральной и Восточной Европы	Страны СНГ

Тесты

1. Какой показатель не характеризует уровень экономического развития страны?

- а) ВВП на душу населения в год;
- б) доля обрабатывающей промышленности в объеме промышленной продукции;
- в) общий объем ВВП, произведенный за год.

2. Какие из перечисленных ниже критериев позволяют выделить в мировой экономике промышленно-развитые страны и страны с переходной экономикой:

- а) ежегодные темпы инфляции, уровень безработицы;
- б) экономический потенциал страны;
- в) ВВП на душу населения, отраслевая и институциональная структура экономики, социальная структура общества;
- г) годовые темпы роста ВВП.

3. В 1996 году Венесуэла имела ВВП на душу населения 6957 долл. США. К какой группе стран ее следует отнести?

- а) страна с низким доходом;
- б) страна со средним доходом;
- в) страна с высоким доходом.

4. На основе каких критериев Саудовскую Аравию и Кувейт, имеющие ВВП на душу населения больше, чем в Греции, включают в группу развивающихся стран?

- а) аграрная структура экономики;
- б) национальный доход на душу населения;
- в) монокультурный характер экономики;
- г) институциональная структура экономики.

5. Новыми критериями оценки экономической мощи страны являются:

- а) объем промышленной продукции;
- б) производственный ВВП;
- в) научно-технический потенциал;
- г) объем производства стали.

6. Взаимозависимость национальных экономик означает, что:

- а) рост дохода в одной стране стимулирует рост дохода в других странах;
- б) обязательна координация макроэкономической политики;
- в) страны участвуют в интеграционных объединениях.

7. Если из национального дохода вычесть налоги на прибыль корпораций, нераспределенную прибыль и взносы на социальное страхование, а затем приплюсовать чистые трансфертные платежи, то полученная сумма – это:

- а) личный доход;
- б) амортизация;
- в) располагаемый доход;
- г) чистый национальный продукт.

8. Номинальный ВВП измеряется:

- а) в экспортных ценах;
- б) в рыночных текущих ценах;
- в) в базовых (неизменных) ценах;
- г) в ценах предшествующего периода.

9. Индекс цен может быть использован для того, чтобы:

- а) оценить различия между структурой производства в данном и предыдущем году;
- б) оценить различия в рыночной стоимости «товарной корзины» двух различных временных периодов;
- в) оценить различия в уровнях цен разных стран;
- г) оценить разницу между уровнем оптовых и розничных цен.

10. Что прибавило производство данного года к благосостоянию общества характеризует:

- а) валовой внутренний продукт;
- б) национальный доход;
- в) валовой национальный продукт;
- г) чистый национальный продукт.

Контрольные вопросы

1. По каким критериям классифицируют страны мира?
2. Что представляет собой экономический потенциал страны? Какие показатели его характеризуют?
3. В чем отличие ВВП и ВНП?
4. Каковы особенности расчета ВВП и ВНП?
5. Приведите схематически всю цепочку от получения ВНП до личного дохода.
6. Что понимают под национальным богатством страны?
7. Каковы основные правила сопоставления ВВП/ВНП?
8. С помощью каких показателей характеризуют уровень экономического развития страны?
9. Объясните содержание понятий уровня и качества жизни.

Тема 6. ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ. ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

*«Торговля – это средство, с помощью которого можно сократить разрыв» в
уровне развития между странами».*

П. Самуэльсон

План семинарского занятия

1. Теории абсолютного и относительного преимущества.
2. Теория международной торговли Хекшера-Олина, Парадокс Леонтьева.
3. Теорема Рыбчинского, альтернативные теории международной торговли.
4. Противоречия современной мировой торговли.
5. Торговые барьеры.

Страны участвуют в международной торговле по двум основным причинам, каждая из которых вносит в свой вклад в получение выгод от внешнеэкономической деятельности.

Во-первых, они занимаются торговлей потому, что не похожи друг на друга. При этом страны могут извлечь выгоду из своих различий за счет имеющихся у них преимуществ, в том числе факторов производства, благодаря которым каждая страна будет производить то, что она умеет производить лучше других.

Во-вторых, страны занимаются торговлей для того, чтобы добиться экономии, обусловленной ростом масштаба производства. Если каждая страна выпускает лишь ограниченный ассортимент продукции, то она может изготавливать товары каждого вида в большом количестве, а значит, и более эффективно, чем если бы она пыталась производить все необходимое самостоятельно.

Пять ключевых проблем, которые анализируются в теориях мировой торговли:

1. Определение экспортного товара, который бы приносил наибольшую выгоду стране.
2. Выявление импортного товара, который выгоднее покупать у иностранных производителей, чем производить его самим.
3. Вычленение оптимальных направлений эффективной специализации страны. (Ответ на этот вопрос выводится из решения вышеуказанных проблем.)
4. Поиск путей достижения конкурентных преимуществ национальной экономики по той или иной товарной позиции.
5. Количественное измерение выгод от внешней торговли и их распределение между торговыми партнерами.

Задание 19. Соедините авторов и их теории, обозначите теорию торговли.

	Автор	Теория торговли
1	Э. Хекшер, Б. Олин	растущее предложение одного из факторов производства приводит к увеличению производства и доходов той отрасли, где этот фактор используется относительно более интенсивно, и к сокращению производства и доходов в отрасли, где этот фактор используется относительно менее интенсивно.
2	Т. Рыбчинский	установление торговых отношений и свободная торговля неизбежно ведут к росту вознаграждения фактора, интенсивно используемого в производстве товара, цена на который падает, вне зависимости от того, какова структура потребления этих товаров владельцами факторов производства.
3	В. Леонтьев	попытался объяснить развитие мировой торговли готовыми изделиями на основе этапов их жизни, т. е. периода времени, в течение которого продукт обладает жизнеспособностью на рынке и обеспечивает достижение целей продавца.
4	Д. Рикардо	межстрановые различия в относительных издержках, объясняются главным образом тем, что, во-первых, в производстве разных товаров факторы используются в разных соотношениях и, во-вторых, неодинакова относительная обеспеченность стран факторами производства.
5	Р. Вернон	торговля между странами может объясниться техническими изменениями, возникшими в одной из отраслей торгующих стран. Страна, в которой впервые появились технические новшества, приобретает сравнительные преимущества по производству традиционных товаров с меньшими издержками.
6	М Портер	всегда, когда сохраняются различия между странами в отношении издержек производства разных товаров, каждая страна будет располагать сравнительным преимуществом: у нее всегда найдется товар, производство которого будет более эффективно, чем производство остальных.
7	В Столпер, П. Самуэльсон	страна с относительным избытком капитала может экспортировать товары, насыщенные трудом и наоборот.

Задание 20. Рассчитать условия торговли некоторых стран, при условии, что объемы экспортной и импортной продукции остаются неизменными. Сделать вывод.

Методические указания к решению задачи

$$\text{Условия торговли} = \frac{\text{Индекс.экспортных.цен}}{\text{Индекс.импортных.цен}}$$

Рост этого показателя обычно называют «улучшением» условий торговли. Однако анализировать его динамику следует вместе с данными об изменениях объемов торговли и причинах изменения цен.

Таблица 23 – Внешняя торговля некоторых стран

Страна	Экспортные цены, млрд долл.		Индекс экспортных цен	Импортные цены, млрд долл.		Индекс импортных цен
	2017 г.	2019 г.		2017 г.	2019 г.	
США	1 547	1 646		2 410	2 568	
Россия	353	419		238	254	
Китай	2 263	2 499		1 842	2 077	
Германия	1 448	1 489		1 167	1 234	
Япония	698	706		672	721	
Франция	535	570		625	651	
Италия	506	533		453	474	
Швейцария	300	314		269	277	

Источник: Центр экспертизы ВТО Режим доступа: https://www.wto.org/english/res_e/statis_e/wts2020_e/wts20_toc_e.htm

Решение:

Выводы _____

Задание 21. Определить недостающие показатели и заполнить таблицу 24. Сделать вывод.

Методические указания к решению задачи

$$\text{Внешнеторговый оборот} = \text{Экспорт} + \text{Импорт}$$

$$\text{Сальдо торгового баланса} = \text{Экспорт} - \text{Импорт}$$

$$\text{Коэффициент несбалансированности} = \frac{\text{Сальдо}}{\text{Внешнеторговый оборот}} \times 100$$

Таблица 24 – Объемы внешней торговли РФ в 2010–2019 гг.

Год	Внешнеторговый оборот		Экспорт		Импорт		Сальдо млрд долл.	Коэффициент несбалансированности товарооборота, %
	млрд долл.	темпа роста, %	млрд долл.	темпа роста, %	млрд долл.	темпа роста, %		
2010	638,4		392,7					
2011			515,4				23,6	
2012	863,2				335,8			
2013			521,8		341,3			
2014					307,9	188,9		
2015					193,0		27,8	
2016	473,2		281,8					
2017			353,5		238,1			
2018			443,1			194,5		
2019					254,6		24,5	

По методологии платежного баланса

Выводы

Тесты

1. Международная торговля – это:

- а) форма развития производства;
- б) форма связи товаропроизводителей;
- в) форма развития предпринимательства;
- г) все ответы верны.

2. Принцип сравнительного преимущества впервые сформулировал:

- а) Т. Мальтус;
- б) А. Смит;
- в) П. Самуэльсон;
- г) Д. Рикардо.

3. Какая из следующих форм торговых барьеров не является существенным препятствием для свободной торговли:

- а) пошлина на импорт;
- б) импортная квота;
- в) добровольные ограничения экспорта;
- г) верных ответов нет.

4. Сторонники протекционизма утверждают, что пошлины, квоты и другие торговые барьеры необходимы для:

- а) защиты молодых отраслей;
- б) предотвращения демпинга;
- в) увеличение внутренней занятости;
- г) все ответы верны.

5. Различие между импортной пошлиной и квотой состоит в том, что только пошлина:

- а) приносит доходы в госбюджет;
- б) способствует снижению жизненного уровня в стране;
- в) приводит к повышению цен;
- г) приводит к сокращению международной торговли.

6. Политика фритредерства – это:

- а) запрет;
- б) доступ;
- в) свобода;
- г) ограничение.

7. Выравнивание цены факторов производства между странами с помощью международной торговли считал возможным:

- а) А. Смит;
- б) Д. Рикардо;
- в) В. Столпер;
- г) Б. Олин.

8. Понятие технического прогресса в теорию сравнительных преимуществ впервые включил:

- а) Э. Хекшер;
- б) П. Самуэльсон;
- в) Б. Олин;
- г) В. Леонтьев.

9. Если в стране в очередной раз ввели таможенные пошлины на ввоз компьютеров и бытовой техники, то это является примером политики:

- а) консерватизма;
- б) протекционизма;
- в) либерализма;
- г) фритредерства.

10. На устойчивый рост международной торговли влияют:

- а) развитие производительных сил;
- б) развитие производственных отношений;
- в) развитие техники;
- г) развитие МРТ.

11. «Торговля – это средство, с помощью которого можно сократить разрыв» в уровне развития между странами. Так говорил:

- а) В. Леонтьев;
- б) А. Смит;
- в) П. Самуэльсон;
- г) Дж. Кейнс.

Контрольные вопросы

1. Какую роль играют товарный экспорт и импорт в развитии страны?
2. В чем состоит разница позиций по отношению к импорту внешнеэкономической политики протекционизма и открытой экономики?
3. Каковы типичные рецепты внешнеэкономической политики протекционизма? Почему протекционизм ведет к ограничению внешней торговли? Каковы направления современного протекционизма?
4. Как на основе абсолютных преимуществ определяются наилучший выбор экспортного направления страны и ее специализация?
5. Каким образом теория сравнительных преимуществ увязывает внешнюю торговлю с дифференциацией межотраслевых цен национального и иностранного рынка?
6. Объясните, как страны выбирают направления экспорта и импорта в зависимости от факторов производства (насыщенных и редких)?
7. Почему технологический разрыв и разрыв по фазам жизненного цикла товара создали новые мотивации для внешней торговли?
8. Почему стремление добиться положительного эффекта масштаба за счет участия во внешней торговле усиливает монополистические тенденции как на внутреннем, так и на мировом рынке?
9. Каким образом теория конкурентных преимуществ М. Портера увязывает успехи фирмы на мировом рынке с состоянием внутреннего рынка страны?

Тема 7. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ И ИНТЕГРАЦИОННЫЕ СОЮЗЫ

«Мировой организм есть неразрывное целое».
Марк Туллий Цицерон

План семинарского занятия

1. Условия и предпосылки международной интеграции
2. Этапы, сферы и механизмы международной экономической интеграции
3. Международные интеграционные объединения

Международная экономическая интеграция – это объективный, осознанный и направляемый процесс сближения, взаимоприспособления и сращивания национальных хозяйственных систем, обладающих потенциалом саморегулирования и саморазвития. В его основе лежат экономический интерес самостоятельно хозяйствующих субъектов и международное разделение труда.

Международная экономическая интеграция – это комплекс форм сотрудничества стран в различных сферах деятельности, которое характеризуется глубоким проникновением экономики одной страны в экономику страны-партнера и ведет к долгосрочной технической, технологической и экономической взаимозависимости стран.

Основная цель интеграции – наращивание объемов и расширение набора предлагаемых товаров и услуг на основе и в результате обеспечения эффективности хозяйственной деятельности в международных масштабах.

Условия и предпосылки международной интеграции:

- примерно равный уровень экономического развития стран.
- интеграция развивается более успешно тогда, когда экономика стран находится на подъеме.
- географическая близость стран-участниц.
- политическая воля руководства интегрирующихся стран.
- создание иницилирующего центра из одного-двух государств, которые должны сплачивать страны-партнеры.

Подавляющее большинство стран мира состоит в одном или нескольких региональных интеграционных объединениях. Из 170 реально работающих региональных интеграционных объединений 84% являются зонами свободной торговли, что связано с медленным и трудным процессом торговой и инвестиционной либерализации на многостороннем уровне в рамках ВТО, сложностями реального сокращения торговых барьеров среди стран с разными уровнями экономического развития.

Экономические последствия интеграции

Преимущества	Недостатки
Расширение емкости внутренних рынков стран за счет объединения разрозненных национальных рынков в единый, что стимулирует рост совокупного ВВП объединения.	Сокращение бюджетных поступлений в результате отмены таможенных пошлин (правительства проводят налоговые реформы, которые в итоге приносят большие доходы, чем таможенные пошлины и сборы.
Увеличение покупательной способности населения параллельно росту среднедушевых доходов и снижению цен на товары.	Интеграционные издержки связаны с изменением внешнеэкономического климата страны и сопутствующими ему краткосрочными издержками регулирования в форме увольнения работников, более рационального размещения отдельных отраслей и предприятий.
Повышение эффективности и конкурентоспособности производства.	
«эффект масштаба» производства от углубления специализации.	
Создание более эффективной структуры производства с учетом сравнительных конкурентных преимуществ каждой страны-участницы.	Интеграционные издержки связаны с неравномерным распределением преимуществ между отдельными странами с учетом национальных сравнительных преимуществ. Экономически более развитые страны получают преимущества за счет менее развитых стран-членов. В целях минимизации потерь менее развитыми странами более развитые государства оказывают им содействие в повышении конкурентоспособности экспортноориентированных производств и компаний, облегчении доступа товаров и услуг на свои рынки, проводят ассиметричную по срокам либерализацию
Повышение инвестиционной привлекательности за счет объединения рынков, свободного перемещения четырех факторов, повышения производительности и роста доходов в каждом государстве.	
Ускорение темпов экономического развития.	

Задание 22. Расставить в правильной последовательности этапы международной экономической интеграции и указать соответствующие им определения

Таблица 25 - Формы международной экономической интеграции

№	Форма	№	Характеристика
	Общий рынок		Включает все вышеуказанные формы интеграции, дополняется проведением государствами-участниками единой экономической и финансовой политики, созданием системы межгосударственного регулирования социально-экономических процессов.
	Таможенный союз		Отмена всех ограничений во взаимном перемещении не только товаров и услуг, но и рабочей силы и капитала. Включает таможенный союз и полную либерализацию обмена услугами, капиталами и трудовыми ресурсами.
	Зона свободной торговли		Унификация национальных экономических политик и создание органов наднациональной власти, а также введение общей для всех стран, входящих в союз, валюты.
	Экономический и валютный союз		Отмена таможенных барьеров во взаимной торговле товарами между странами-участницами.
	Полная интеграция		Свободное перемещение товаров внутри группировки дополняется единым таможенным тарифом по отношению к третьим странам. Это зона свободной торговли плюс единый внешнеторговый тариф.

Выводы _____

Задание 23. Дать характеристику основным интеграционным группировкам в мире

Таблица 26 - Основные интеграционные группировки в мире

Название и дата создания	Участники	Форма интеграции	Экономический потенциал
ЕС –			
АТЭС –			
НАФТА –			
МЕРКОСУР –			
СНГ –			

Тесты

1. Лидером в интеграционной группировке СНГ является ...

- а) Россия;
- б) Казахстан;
- в) Белоруссия;
- г) Украина.

2. К международным экономическим организациям относится:

- а) НАТО;
- б) ЕС;
- в) МВФ;
- г) СНГ.

3. К отрицательным последствиям международной экономической интеграции относится:

- а) олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, что приводит к повышению цен;
- б) распространение передовой технологии;
- в) увеличение конкуренции между странами;
- г) улучшение инфраструктуры.

4. Интеграционные процессы идут наиболее активно между государствами, которые:

- а) поддерживают дружеские отношения между собой;
- б) различаются уровнем экономического развития;
- в) находятся на примерно одинаковом уровне экономического развития;
- г) активно борются с безработицей.

5. Исторически первым интеграционным объединением в новое время стал:

- а) НАТО;
- б) ЕС;
- в) Совет Экономической Взаимопомощи;
- г) СНГ.

6. Странами – членами интеграционной группировки МЕРКОСУР являются:

- а) Бразилия;
- б) Чили;
- в) Мексика;
- г) Парагвай;
- д) Аргентина.

7. Начальным этапом в развитии международной экономической интеграции является:

- а) общий рынок;
- б) таможенный союз;
- в) зона свободной торговли;
- г) валютный союз.

8. Наиболее зрелой формой (этапом) международной экономической интеграции является:

- а) экономический и валютный союз;
- б) таможенный союз;
- в) зона свободной торговли;
- г) общий рынок.

9. Наиболее высокий уровень экономической интеграции характерен для интеграционного объединения:

- а) АСЕАН;
- б) КАРИКОМ;
- в) ЕС;
- г) СНГ.

10. Основной целью международной экономической интеграции является:

- а) улучшение техники строительства, в том числе дорог;
- б) повышение уровня экономического развития;
- в) девальвация национальной валюты;
- г) увеличение таможенных поступлений.

Контрольные вопросы

1. Каковы основные факторы международной экономической интеграции?
2. Каковы важнейшие условия международного интеграционного объединения?
3. Чем обусловлена этапность в развитии МЭИ?
4. В чем суть и особенности ЗСТ как этапа МЭИ?
5. В чем суть и особенности ТС?
6. Каковы основные характеристики ЭС?
7. Для чего нужна Европейская валютная система?
8. Назовите основные элементы общей экономической и валютной политики.
9. Каковы особенности экономической интеграции в большинстве регионов мира?
10. В чем заключаются цели создания НАФТА?

Тема 8. МЕЖДУНАРОДНАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА

«Нет более неуловимого, точного пути переворота настоящих основ общества, чем освобождение валюты».

Дж. М. Кейнс

План семинарского занятия

1. Мировая валютная система и ее эволюция.
2. Валютный рынок.
3. Валютный курс.
4. Межгосударственные структуры в валютно-финансовой сфере.

Международная валютная система исторически сложившаяся форма организации и регулирования валютных отношений, закрепленная национальным законодательством или межгосударственными соглашениями.

Валютный курс это «цена» денежной единицы данной страны, выраженная в иностранной валюте или международных валютных единицах.

Фиксированный валютный курс устанавливается законодательством и поддерживается центральным банком посредством интервенций: продажи или покупки национальной валюты.

Плавающий валютный курс устанавливается под воздействием спроса и предложения

Паритет покупательной способности валют (или реальный валютный курс) показывает реальное соотношение между валютами по их покупательной способности. Например, паритет покупательной способности рубля к доллару можно рассчитать, сопоставив стоимость гамбургера или стоимость набора одних и тех же товаров в Нью-Йорке и в Москве.

Официальные золотовалютные резервы принадлежащие государству активы, предназначенные для обеспечения платежеспособности страны по ее международным финансовым обязательствам, прежде всего в сфере валютно-расчетных отношений; включают:

- 1) иностранные валютные активы;
- 2) государственный золотой запас;
- 3) специальные права заимствования (СПЗ);
- 4) резервную позицию в МВФ;
- 5) прочие требования.

Задание 24. На основании данных представленных в таблице, необходимо вписать недостающие страны и их валюты. Выделить из них свободно конвертируемые валюты.

Таблица 27 – Валюты стран мира

Страна	Валюта	Страна	Валюта
Австрия			швейцарский франк
Великобритания		Мальта	
	датская крона	Франция	
Люксембург		Чехия	
Швеция			дирхам
Албания		Украина	
	белорусский рубль	Эстония	
Латвия		Таиланд	
Кипр			песо
	злотый	США	
Ирак			иена
	манат		боливиано
	афгани		динар
	лари	Кения	
	рупия	Парагвай	
Турция			фунт египетский
Мальдивы		Ботсвана	
Китай		Германия	
	сомони		румынский лей

Задание 25. Курсы следующих валют по состоянию на 2 конкретных дня характеризовались следующими параметрами (в единицах национальной валюты за 1 доллар США):

Валюта	Предыдущий день	Текущий день	Обратная котировка на текущий день	Темп роста, %
Швейцарский франк	0,9160	0,9208		
Евро	0,8524	0,8555		
Фунт стерлингов	0,7801	0,7888		
Сингапурский доллар	1,3639	1,3671		
Южноафриканский рэнд 10	1,6842	1,6991		
Российский рубль	76,2711	76,3545		

Источник: <https://bankir.ru>

Определите:

- 1) обратную котировку каждой валюты на текущий день;
- 2) в какую сторону и на сколько процентов изменился курс всех валют;
- 3) кросс-курс каждой валюты к рублю.

Методические указания к решению задачи

Прямая валютная котировка – котировка, обозначающая, сколько единиц национальной валюты содержится в одном долларе США.

Котировка USD/RUR = 76 означает, что один доллар США равен 76 руб. За исключением нескольких пар все котировки являются прямыми.

Обратная валютная котировка обозначает, сколько американских долларов находится в единице национальной валюты.

Котировка RUR/USD = 0,0131 означает, что в одном рубле содержится 0,01 доллара.

Кросс-курс (третий вид валютной котировки) – соотношение между двумя валютами, которое следует из их курса по отношению к курсу третьей валюты (чаще всего долларом США).

Допустим, необходимо определить кросс-курс двух национальных валют стран А и В. Расчет кросс-курса данных валют будет выражен в виде:

$$\frac{\text{Валюта страны А}}{\$} \times \frac{\text{Валюта страны В}}{\$}$$

В большинстве стран при установлении курса национальной валюты используется прямая котировка, в Великобритании – обратная, в США – обе.

Решение:

Выводы _____

Задание 26. Предположим, что на валютном рынке США имеют место следующие значения обменных курсов валют:

Валюта	Прямая котировка	Обратная котировка
Ботсванская пула	11,00	—
Южнокорейский вон	1 163	—
Канадский доллар	1,33	—
Швейцарский франк	—	1,11
Саудовский риял	—	0,27
Японская йена	105,06	—
Мексиканский песо	20,11	—
Норвежская крона	—	0,12
Бразильский реал	5,37	—
Шведская крона	—	0,12
Венесуэльский боливар	—	0,000001

По представленным данным определите следующие соотношения:

- 1) ботсванская пула / швейцарский франк;
- 2) йена / канадский доллар;
- 3) мексиканский песо / йена;
- 4) южнокорейский вон / бразильский реал;
- 5) венесуэльский боливар / риял Саудовской Аравии.

Решение:

Выводы _____

Задание 27. Пусть в мире существуют только 4 финансовых центра и 4 национальные валюты. Вы располагаете только курсами, приведенными в таблице. Определите недостающие курсы валют.

Финансовые центры	Доллары (USD)	Фунты (GBR)	Евро (EUR)	Йены (JPY)
Нью-Йорк (\$)	1	1,37		
Лондон (£)			0,88	
Бонн (€)				0,01
Токио (¥)	105			

Решение:

Выводы

Задание 28. Рассчитать сопоставимый уровень цен и отношение валютного курса к ППС на основе нижеприведенных данных и сделать выводы.

Методические указания к решению задачи

$$\text{Сопоставимый уровень цен} = \frac{\text{ППС}}{\text{Валютный..курс}}$$

Различие между ППС и валютным курсом используется в качестве критерия выявления «более дешевых» или «более дорогих стран». Выявлена закономерность, что более высоким значениям ВВП на душу населения соответствует более высокие значения сопоставимых уровней.

$$\text{Отношение валютного курса к ППС} = \frac{\text{Валютный..курс}}{\text{ППС}}$$

Показывает величину разрыва между этими показателями. Чем ближе к единице, тем более стабилен валютный курс.

Таблица 28 – Показатели сопоставимого уровня цен, 2018 г.

Страна	Единиц национальной валюты за доллар США		Отношение валютного курса к ППС	Сопоставимый уровень цен
	ППС	Валютный курс		
Россия	24,77	69,47		
Швейцария	1,17	0,97		
Китай	3,55	6,87		
Великобритания	0,69	0,77		
Дания	6,78	6,35		
Германия	0,74	0,84		
Исландия	136,9	100,54		
Япония	104,6	105,45		
США	1,00	1,00		

Источник: Россия в цифрах. 2020

Выводы _____

Задание 29. Потребительская корзина России и США состоит из трех товаров (А, В, С). Определите паритет покупательной способности российского рубля к американскому доллару.

Страна	Товары					
	Цена			Количество		
	А	В	С	В	В	С
Россия, руб.	5	10	100	100	20	10
США, долл.	0,1	1,0	2,0	100	20	10

Решение:

Выводы _____

Задание 30. Расставить в правильной последовательности этапы развития международной валютной системы и указать соответствующие им характеристики.

Таблица 29 – Основные этапы развития международной валютной системы

Этап	Название, время основания	Этап	Характеристика
	Система золото-валютного стандарта		было решено банкноты разменивать не на золото, а на девизы других стран, которые затем могли быть обменены на золото.
	Система золотого стандарта		центральные банки стран получили возможность осуществить операции с золотом по рыночным ценам, золотые паритеты были отменены; вытеснение золота сопровождалось выдвиганием СДР на роль международного резервного актива; странам предоставлялось право выбора режима валютного курса и узаконивание плавающих валютных курсов, которые складываются под влиянием рыночного соотношения спроса и предложения.
	Европейская валютная система		обеспечивалась конвертируемость каждой валюты в золото внутри страны и за ее пределами. Денежные единицы в виде банкнот и монет могли быть свободно обменены на золото эмиссионным институтом, и наоборот. Соотношение между валютами устанавливалось исходя из золотого содержания
	Система золото-девизного стандарта		золото сохранило роль расчетного средства в международной торговле; американский доллар стал основной резервной валютой, которую наравне с золотом признавали в качестве международного кредитного средства; американский доллар мог обмениваться на золото центральными банками и правительственными учреждениями других стран в казначействе США по курсу 35 долл. за 1 тройскую унцию (31,1 г). Паритет валюты каждой страны должен выражаться в золоте как всеобщем эквиваленте или долларах США; на Бреттон-Вудской конференции было принято решение о создании международных институтов, призванных регулировать международные валютные отношения, – Международного валютного фонда и Мирового банка.
	Ямайская валютная система		Основой системы стало эю, представляющее средневзвешенную величину нескольких европейских валют. Основной функцией эю было регулирование механизмов валютных курсов стран-участниц.

Тесты

1. К основным характеристикам валютного рынка относится:

- а) отсутствие фиксированных квот на покупку-продажу валют;
- б) свобода передвижения капитала;
- в) возможность влияния на безработицу в стране;
- г) возможность влияния на уровень занятости в стране.

2. Европейская валютная система была образована в _____ году:

- а) 1983;
- б) 2002;
- в) 1944;
- г) 1979.

3. Единая европейская валюта – Евро была введена в наличное обращение:

- а) 1 января 2000 г.;
- б) 1 января 2002 г.;
- в) 1 января 1999 г.;
- г) 1 января 2001 г.

4. Валюта в международных экономических отношениях выполняет функции такие, как:

- а) расчетное средство с налоговыми органами;
- б) средство платежа за товары и услуги для потребителей страны;
- в) качество меры интернациональных стоимостей товаров;
- г) международное средство платежа.

5. В разряд СКВ (свободно конвертируемых валют) не входят:

- а) английский фунт стерлингов;
- б) японская йена;
- в) украинская гривна;
- г) российский рубль.

6. Функциями мирового валютного рынка являются:

- а) формирование валютного курса под влиянием спроса и предложения;
- б) обслуживание международного оборота товаров, услуг и капитала;
- в) регулирование денежной массы внутри страны;
- г) регулирование фискальной политики.

7. Предпосылки формирования валютного рынка являются:

- а) рост транснациональных корпораций;
- б) рост денежной массы;
- в) углубление интеграционных процессов между странами;
- г) сокращение денежной массы в стране.

8. Форма организации валютных отношений, при которой золото использовалось как денежный товар, называется системой:

- а) золотого стандарта;
- б) золотодевизного стандарта;
- в) золотовалютного стандарта;
- г) плавающих валютных курсов.

9. В рамках Бреттон-Вудского соглашения правительства стран договорились устанавливать золотое содержание валют без их прямого обмена на золото, но единственное исключение было сделано для:

- а) немецкой марки;
- б) французского франка;
- в) американского доллара;
- г) английского фунта стерлингов.

10. Метод котировки, при котором за единицу принимается национальная валюта, которая соизмеряется с иностранной, называется методом:

- а) прямой котировки;
- б) обратной котировки;
- в) воздействие на валютный курс;
- г) девальвации.

Контрольные вопросы

1. Что такое международная валютно-финансовая система и каковы ее ключевые элементы? Каковы основные требования к мировой валютной системе?

2. Расскажите, как развивалась мировая валютная система в послевоенный период.

3. Дайте определение понятию «валюта». Какие функции она выполняет?

4. Какие возможности предоставлялись для международных банков и иностранных инвесторов в различные периоды в процессе развития мировой валютной системы?

5. Опишите действие мирового валютного рынка. Какие основные функции он выполняет?

6. После перехода стран ЕС к валютному союзу как вы представляете себе систему валютных курсов и валютно-экономических отношений между членами ЕС и Россией?

7. Назовите виды конвертируемости национальной валюты.

8. На каких принципах строилась валютная система «золотого стандарта» и почему от нее пришлось отказаться?

9. Каких стратегий придерживаются хеджеры и спекулянты на валютном рынке?

Тема 9. ЭКОНОМИКА РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН МИРА

«Главный недостаток капитализма – неравное распределение благ».
Уинстон Черчилль

План семинарского занятия

1. Общая характеристика развитых стран мира.
2. Экономика США.
3. Экономика Японии.
4. Основные признаки развивающихся стран.
5. НИС в системе МЭО
6. Экономика Китая.



Рисунок 16 – Развитые страны в системе мирового хозяйства

Задание 31. На базе информационного материала о внешнем долге стран большой семерки рассчитать внешний долг в % от ВВП, и на душу населения и сделать вывод.

Таблица 30 – Внешний долг большой семерки

Страна	Внешний долг, млрд долл.		ВВП, млрд долл.		Численность населения, млн чел.		Внешний долг в % от ВВП		Внешний долг в расчете на душу населения, тыс. долл.	
	2018 г.	2020 г.	2018 г.	2020 г.	2018 г.	2020 г.	2018 г.	2020 г.	2018 г.	2020 г.
США										
Германия										
Япония										
Великобритания										
Италия										
Канада										
Франция										

Выводы _____

Задание 32. На основании данных, представленных в таблице 31 рассчитать динамику социально-экономических показателей США за 2018–2020 гг. Сделать вывод.

Таблица 31– Динамика социально-экономических показателей США, 2018–2020 гг.

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2020 г., % к 2018 г.
Валовой внутренний продукт, млрд долл.	17 947	18 558,1	14 270	
Территория, тыс. км ²	9 518,9	9 518,9	9 518,9	
Население, млн чел.	325,7	323,3	309,3	
ВВП на душу населения, тыс. долл.				
Численность экономически активного населения, млн чел.	160,8	162,8	163,5	
Уровень экономически активного населения, %				
Число занятых, млн чел				–
Уровень занятости, %	62,7	64,5	67	
Уровень грамотности, %				
Численность безработных, млн чел				
Уровень безработицы, %	5,1	4,6	4,1	
Уровень инфляции, %	2,1	2,1	2,0	
Расходы на НИОК, млрд долл.	502,5	156,7	176,8	
Доля расходов на НИОКР в ВВП, %				
Экспорт, млрд долл.	1 502,6	1 453,7	2 329,0	
Импорт, млрд долл.	2 315,3	2 251,6	2 895,0	
Сальдо торгового баланса, млрд долл.				
Поступление прямых инвестиций из США, млрд долл.	294,9	479,4	369,7	
Поступление прямых инвестиций в США, млрд долл.	348,4	379,7	259,6	
Чистые прямые инвестиции США, млрд долл.				

Выводы

Кейс-задание. Модель научно-инновационного развития США.

США обладают самым крупным научно-техническим потенциалом. На их долю приходится 50 % мировых расходов на НИОКР. Лидерство США в мировой экономике в значительной степени обеспечивается за счет эффективного развития научно-инновационной сферы. В 1950-70 гг. государственное участие в НИОКР заключалось в финансировании и выполнении исследований, в поддержке образования, создании национальных исследовательских центров. Основная часть исследований осуществлялась внутри ведомственных лабораторий и по контрактам с частными компаниями. Доля государства в совокупных расходах на НИОКР в этот период была преобладающей - 50-67 %.

С начала 80-х годов государство стало более активно использовать административные, правовые, финансовые инструменты, поощряя научные исследования в частном секторе и устраняя барьеры на пути создания и распространения нововведений. Федеральное правительство перестало быть главным инвестором и исполнителем НИОКР, а доля частного сектора в их финансировании возросла до 90 %. Государство обеспечивает эффективное использование научных достижений для решения социально-экономических задач. За счет интеграции деятельности государственных структур, корпораций, малых предприятий, вузов реализуются крупномасштабные программы в сфере обеспечения национальной безопасности, информационных технологий, нанотехнологий, решения энергетической проблемы.

Руководствуясь рекомендациями Национального совета по конкурентоспособности, государство в США сосредоточило усилия на трех направлениях: совершенствование системы образования - подготовка кадров высшей квалификации, привлечение иностранных профессоров и лучших студентов; реализация образовательных программ, охватывающих все слои населения от школьного до постдокторского образования, в том числе профессионалов, повышающих квалификацию (в настоящее время Национальный научный фонд реализует 48 образовательных программ); расширение инвестиций в НИОКР и разработку новых технологий - финансирование фундаментальных исследований, особенно в областях физики, био- и нанотехнологий, информационных и экспериментальных технологий, разработки прогрессивных энергетических источников; создание инфраструктуры и среды, благоприятствующей нововведениям - совершенствование материально-технической базы НИОКР, модернизация лабораторий, строительство новых научных центров.

Таким образом, современная инновационная система США включает: ведущие университеты - подготовка специалистов в области высоких технологий, создание и коммерциализация технологических разработок (в 1980 г. принят закон Бэя-Доула, призванный стимулировать ученых к выходу со своими открытиями на рынок, созданию своих компаний или продаже лицензий на технологии другим фирмам, т.е. побуждающий университеты превращать свои исследования в реальные доходы; до принятия закона американское правительство финансировало 60 % академических исследований и владело 28 тыс. патентов, но только 4 % из них были использованы в производстве; после принятия закона количество использованных в реальном производстве патентов увеличилось в 10 раз, на базе университе-

тов было создано более 2 тыс. компаний по коммерциализации технологий, а бюджет США стал ежегодно получать 40-50 млрд. долл.); национальные лаборатории - выполнение государственных заказов; инновационные кластеры или технопарки - концентрация на определенной территории научно-исследовательских центров и высокотехнологичного производства. Более 50% общего числа технопарков в мире находится в США (150 технопарков). Они возникли либо по инициативе отдельных личностей и частных организаций, либо по указанию правительств отдельных штатов. Наиболее известные и эффективно действующие технопарки относятся к первому типу. Среди них – технопарк «Силиконовая долина» в г. Санта-Клара (Калифорния) около Стенфордского университета; технопарк «Бостонская дорога 128», находящийся около Массачусетского технологического университета и Гарвардского университета; «Парк-треугольник» в Северной Каролине, созданный около трех университетов: университет Дюка, университет Северной Каролины и университет штата Северной Каролины.

Характерной особенностью современной инновационной системы США является развитие малого инновационного бизнеса, который пользуется государственной поддержкой в виде налоговых льгот, получения стартового капитала или гранта под новую идею. Государство способствует формированию инфраструктуры рынка инноваций, практикуется бесплатная выдача лицензий на коммерческое использование изобретений, запатентованных в ходе бюджетных исследований и являющихся собственностью федерального правительства. В США реализуется несколько государственных программ, направленных на финансирование малых инновационных предприятий, они координируются Администрацией малого бизнеса США. Таким образом, модель научно-инновационного развития США предполагает взаимодействие фундаментальной и прикладной науки, различные структуры финансирования и налаженную систему коммерциализации инноваций. Стратегия инновационного развития США совершенствуется, обогащается по глубине и масштабам решаемых задач, по механизмам реализации программных целей, что позволяет США в течение десятилетий оставаться лидером на рынке наукоемкой продукции.

1. Как влияет научно-инновационная сфера на экономическое развитие США и позиции в мировой экономике?
2. Каким образом государство обеспечивает взаимодействие науки и производства?
3. Почему большинство американских технопарков создано около университетов?
4. Как повлияла иммиграция на развитие научно-инновационной сферы США?
5. Какова роль малого предпринимательства в развитии научно-инновационной сферы США?

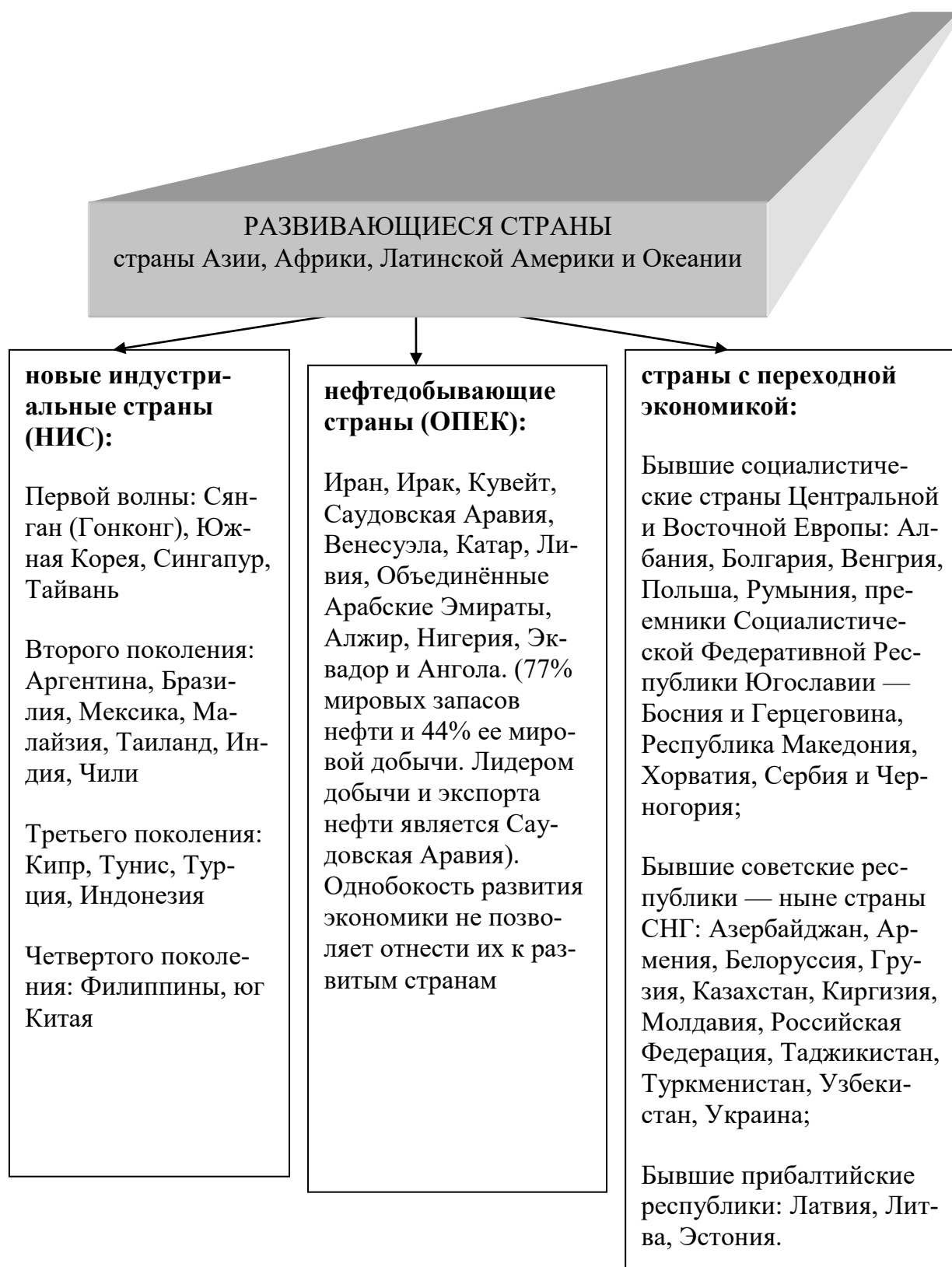


Рисунок 17 – Классификация развивающихся стран

Задание 33. Рассчитать, используя данные таблицы 32:

- а) темп роста макроэкономических показателей Китая;
- б) объем государственного долга и на душу населения Китая;
- в) сальдо торгового баланса Китая;
- г) сделать вывод.

Таблица 32 – Динамика социально-экономических показателей Китая, 2018–2020 гг.

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2018 г. к 2020 г., %
Территория, тыс. км ²				
% от земной суши				
Население, млн. чел.				
Естественный прирост населения, %				
ВВП, млрд. долл.				
Доля в мировом ВВП, %				
ВВП на душу населения, долл.				
Уровень безработицы к экономически активному населению, %				
Среднемесячная заработная плата, долл.				
Индекс потребительских цен, %				
Профицит (дефицит) бюджета, % ВВП				
Государственный долг, % ВВП				
Курс национальной валюты к долл.				
Экспорт, млрд. долл.				
Импорт, млрд. долл.				
Сальдо торгового баланса, млрд. долл.				
Прямые иностранные инвестиции в экономику страны, млрд. долл.				
Прямые инвестиции за рубеж, млрд. долл.				
Место в рейтинге глобальной конкурентоспособности				

Выводы

Задание 34. На основании данных, представленных в таблице 33 рассчитать динамику и структуру ВВП Китая. Сделать вывод.

Таблица 33 – Состав ВВП Китая в 2018-2020гг., млрд. долл.

Показатель	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2020 г. к 2018 г., %
ВВП, млрд. долл.				
Промышленность, млрд. долл.				
Сфера услуг, млрд. долл.				
Сельское хозяйство, млрд. долл.				
Торговля, млрд. долл.				
Строительство, млрд. долл.				
Финансовая деятельность, млрд. долл.				
Недвижимость, млрд. долл.				
Транспорт и связь, млрд. долл.				
Социальный сектор, млрд. долл.				
Прочее, млрд. долл.				

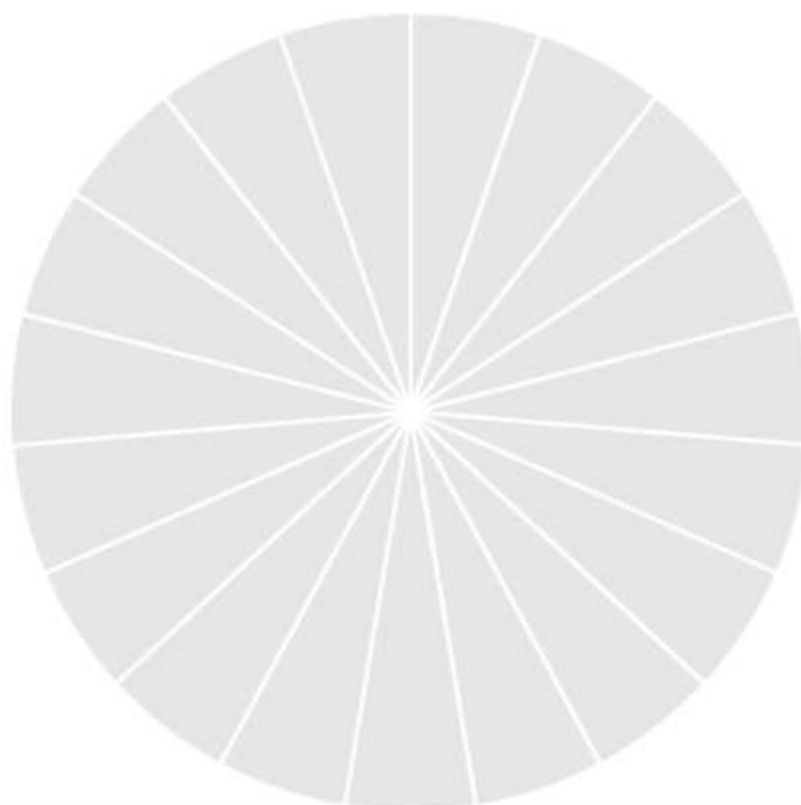


Рисунок 18 – Структура ВВП Китая в 2020 г., %

Выводы

Тесты

1. В мировой экономике страны подразделяются на

- а) капиталистические и социалистические;
- б) развитые, развивающиеся, с переходной экономикой;
- в) индустриальные, неиндустриальные, зависимые;
- г) капиталистические, колониальные, независимые.

**2. Развитые страны характеризуются господством _____
производительных сил.**

3. Промышленно развитые страны занимают в общем объеме мирового экспорта:

- а) около 20 %;
- б) более 50 %;
- в) не более 60 %;
- г) около 70 %;
- д) не более 85 %.

4. По классификации МВФ к группе развитых стран относятся:

- а) Кипр;
- б) Канада;
- в) Сингапур;
- г) Польша;
- д) Россия.

5. Проблема внешней задолженности промышленно развитых стран:

- а) носит угрожающий характер;
- б) не играет решающей роли в экономике промышленно развитых стран;
- в) не имеет места, так как промышленно развитые страны являются преимущественно странами-кредиторами;
- г) верно все;
- д) ни один из ответов не является верным.

6. Доминирование частных предприятий, стремящихся максимизировать краткосрочные прибыли для инвесторов, низкий уровень профсоюзного движения, децентрализованные переговоры по заработной плате, ограниченное трудовое законодательство характерны для модели...

- а) демократического корпоративизма;
- б) либеральной;
- в) либерально-реформистской;
- г) иерархического корпоративизма;
- д) средиземноморской.

7. К странам «большой семерки» относятся:

- а) Великобритания;

- б) Германия;
- в) Италия;
- г) Франция;
- д) верно все.

8. Для развитых стран характерен механизм регулирования хозяйственной жизни, включающий следующие уровни:

- а) спонтанно-рыночное регулирование;
- б) корпоративное регулирование;
- в) межгосударственное регулирование;
- г) государственное регулирование;
- д) верно все.

9. Установить соответствие:

- | | |
|----------------------------------|------------------------|
| 1. Первичный сектор экономики | а) сельское хозяйство |
| 2. Вторичный сектор экономики | б) сфера услуг |
| 3. Третичный сектор экономики | в) знания и информация |
| 4. Четвертичный сектор экономики | г) промышленность |

10. Для развитых стран характерны следующие группы иммигрирующей рабочей силы:

- а) малоквалифицированная;
- б) высококвалифицированная;
- в) утечка умов;
- г) ученые;
- д) верно все.

Темы рефератов

1. Структурные сдвиги в экономике промышленно-развитых стран.
2. Каковы взаимоотношения промышленно-развитых стран с РФ в 1990 г., 2000 г. и настоящее время. Дайте развернутый ответ.
3. Особенности циклического развития промышленно-развитых стран.
4. Основные инструменты конкурентной борьбы между развитыми странами.
5. Роль основных факторов производства в экономическом развитии промышленно-развитых стран.
6. Особенности социальной системы стран триады (США, ЕС, Япония).
7. Миграционная политика промышленно-развитых стран.
8. Роль НИОКР в развитии промышленно-развитых стран.
9. Страны-лидеры по применению робототехники.
10. Проблема внешней задолженности промышленно-развитых стран.

Темы эссе

1. Для всех промышленно-развитых стран характерен дефицит государственного бюджета, вследствие сильно возросших государственных расходов. Согласны ли Вы с данным утверждением? Обоснуйте свой ответ.

2. Некоторые исследователи выделяют в экономике развитых стран так называемый четвертичный сектор. В чем особенность данного сектора и какие отрасли он в себя включает?

3. Внешняя торговля развитых стран характеризуется наивысшей степенью либерализации. Вы согласны с данным утверждением? Обоснуйте.

4. Развитые страны в международной миграции труда выступают преимущественно как принимающая сторона, что связано с недостаточным обеспечением национальными трудовыми ресурсами. Верно ли данное утверждение?

5. Многие эксперты высказывают точку зрения о том, что развитые страны постепенно будут сдавать свои лидирующие позиции в мире другим государством. Каково Ваше мнение?

6. Японские инвестиции способствовали индустриализации НИС и росту конкурентоспособности их экспорта.

7. Широкая экспансия зарубежного частного капитала привела к тому, что в НИС, фактически, нет ни одной отрасли экономики, где не было бы иностранного капитала.

8. Доходность инвестиций в азиатские НИС заметно превосходит подобные возможности в латиноамериканских странах.

9. Мировой опыт показал, что стратегия развития импортозамещающего производства сыграла важную роль в экономическом прогрессе ряда развивающихся стран.

10. При длительной опоре на принцип импортозамещения происходит консервация отставания, возникают препятствия для появления в экономике отраслей-локомотивов, обеспечивающих достижение прогресса мирового уровня.

11. Протекционизм как мера защиты внутреннего рынка и бизнеса, ведет к тому, что отечественные предприятия, зачастую работая неэффективно, тем не менее получают прибыли, пользуясь своим монопольным положением и взвинчивая цены.

12. Широкая экспансия зарубежного частного капитала привела к тому, что в НИС, фактически, нет ни одной отрасли экономики, где не было бы иностранного капитала.

13. Столкнувшись с разного рода ограничениями импорта и невысокой платежеспособностью развивающихся стран, корпорации, чтобы удержать перспективные рынки, идут на частичную замену экспорта товаров вывозом капитала для налаживания соответствующих производств на месте.

14. «Новые индустриальные страны» Азии, развивая трудоемкие экспортоориентированные производства, по мере накопления опыта и капиталов перешли к капиталоемким отраслям с использованием высоких технологий, уделяют больше внимания развитию инфраструктуры

Контрольные вопросы

1. Перечислите основные признаки развитых стран.
2. Выделите роль основных факторов производства в экономическом развитии промышленно-развитых стран.
3. Прокомментируйте, каким образом изменялось положение развитых стран в мировом производстве.
4. Охарактеризуйте положение развитых стран в международном движении капитала (прямые, портфельные инвестиции, ссудный капитал, экономическая помощь).
5. Проанализируйте роль развитых стран в динамике и структуре мирового экспорта и импорта.
6. Состояние экономики каких промышленно-развитых стран являются определяющими для всего мира и почему?
7. В чем отличие американской социально-экономической модели от западноевропейской и японской?
8. Каковы перспективы сохранения позиций в мировом хозяйстве у разных участников триады?
9. Какова роль государства в экономике развитых стран?
10. Какую роль в экономике промышленно-развитых стран играет внешняя задолженность?
11. Насколько активно НИС используют закон сравнительных преимуществ в системе международного разделения труда?
12. Используют ли НИС инвестиционный, налоговый и другие режимы свободных экономических зон?
13. Какова роль Африки в мировом производстве?
14. Под воздействием каких сдерживающих факторов находятся темпы экономического роста развивающихся стран?
15. Насколько верно утверждение, что главная цель налоговой политики развивающихся состоит в поощрении развития обрабатывающих отраслей промышленности.
16. Влияет ли замкнутость территории (отсутствие выхода к морю) на социально-экономическое развитие стран?

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Мировая экономика и международные экономические отношения (в схемах и таблицах) : учеб. пособие / Куб. гос. аграр. ун-т; [А.Б. Мельников, Е. И. Артемова, Л. А. Белова, К. Э. Тюпаков]. - Краснодар, 2013. - 239 с.
2. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / под ред. В. К. Поспелова. — Москва : ИНФРА-М, 2021. — 370 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1167878>
3. Бабурина, О. Н. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / О.Н. Бабурина. — Москва : ИНФРА-М, 2022. — 275 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1758035>
4. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для бакалавров / под ред. д.э.н., проф. И. П. Николаевой, д.э.н., проф. Л. С. Шаховской. — 2-е изд., стер. — Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2020. — 240 с. — Режим доступа: <https://new.znanium.com/catalog/product/1093448>
5. Мировая экономика и международные экономические отношения. Практикум : учебное пособие / под ред. В.К. Поспелова. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2020. — 164 с. + Доп. материалы [Электронный ресурс]. — (Высшее образование: Бакалавриат). — Режим доступа: <https://new.znanium.com/catalog/product/1018341>
6. Овчаренко, Н. А. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для бакалавров / Н. А. Овчаренко. - 2-е изд., перераб. - Москва : Дашков и К, 2021. - 208 с. — Режим доступа: <https://znanium.com/catalog/product/1232151>
7. Сербина, А. С. Современные международные организации : учебное пособие / А. С. Сербина. — Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2021. — 194 с. — Режим доступа: <https://www.iprbookshop.ru/108246.html>
8. Чеботарев, Н. Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для бакалавров / Н. Ф. Чеботарев. — 2-е изд., стер. — Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2019. — 350 с. — Режим доступа: <https://new.znanium.com/catalog/product/1093013>
9. Всемирный банк (World Bank Group). — URL: <http://www.worldbank.org>.
10. Международный валютный фонд (МВФ) (International Monetary Fund, IMF). — URL: <http://www.imf.org>.
11. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) (Organization for Economic Cooperation and Development, OECD). — URL: <http://www.oecd.org>.
12. Организация Объединенных Наций (ООН) (United Nations, UN). — URL: <http://www.un.org>.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
Тема 1. МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЭО: ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ	4
Тема 2. МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА	13
Тема 3. НАСЕЛЕНИЕ И ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ МИРА. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ	26
Тема 4. МИРОВОЙ РЫНОК КАПИТАЛА. ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ	35
Тема 5. КЛАССИФИКАЦИЯ СТРАН ПО УРОВНЮ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ	51
Тема 6. ОСНОВНЫЕ КОНЦЕПЦИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ. ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ	59
Тема 7. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ И ИНТЕГРАЦИОННЫЕ СОЮЗЫ	65
Тема 8. МЕЖДУНАРОДНАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА.....	71
Тема 9. ЭКОНОМИКА РАЗВИТЫХ И РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН МИРА	80

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

Методические рекомендации

Составители: **Белова** Любовь Александровна,
Вертий Маргарита Викторовна

Подписано в печать _____. Формат 60 × 84 ¹/₁₆.
Усл. печ. л. – 5,5. Уч.-изд. л. – 4,3.

Кубанский государственный аграрный университет.
350044, г. Краснодар, ул. Калинина, 13