

Министерство сельского хозяйства РФ

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный
аграрный университет имени И. Т. Трубилина»

Юридический факультет

Кафедра международного частного
и предпринимательского права

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО
РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Методические указания

по организации контактной работы обучающихся
направления подготовки 40.04.01 Юриспруденция,
направленность «Гражданское право, семейное право,
международное частное право»

Краснодар
КубГАУ
2020

Составитель: Т. В. Глинщикова

**Актуальные проблемы правового регулирования
внешнеторговой деятельности** : метод. указания / сост.
Т. В. Глинщикова. / Краснодар : КубГАУ, 2020. – 30 с.

Методические указания содержат краткую характеристику основных аспектов контактной работы (аудиторной и внеаудиторной) преподавателя с обучающимися при изучении дисциплины «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности», требования по ее выполнению.

Предназначены для обучающихся направления подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность «Гражданское право, семейное право, международное частное право».

Рассмотрено и одобрено методической комиссией юридического факультета Кубанского госагроуниверситета, протокол № 11 от 16.05.2020 года.

Председатель
методической комиссии

А. А. Сапфирова

- © Глинщикова Т. В.,
составление, 2020
- © ФГБОУ ВО «Кубанский
государственный аграрный
университет имени
И. Т. Трубилина», 2020

ВЕДЕНИЕ

Цель организации контактной работы преподавателя с обучающимся по дисциплине «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности» – обеспечение качества общекультурной и профессиональной подготовки обучающихся по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность «Гражданское право, семейное право, международное частное право», что позволяет выпускнику успешно работать в избранной сфере деятельности, обладать компетенциями, способствующими его социальной мобильности и конкурентоспособности в современных условиях.

Контактная работа преподавателя с обучающимся по дисциплине «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности» может быть аудиторной и внеаудиторной. Объем контактной работы отражается в учебных планах.

Контактная работа преподавателя с обучающимся по дисциплине «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности» включает в себя: занятия лекционного типа, семинары, практические, индивидуальную работу обучающихся с преподавателем, в том числе индивидуальные консультации и проведение экзамена.

Качество освоения обучающимся материала по дисциплине «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности» оценивается преподавателем в ходе контактной работы (аудиторная и внеаудиторная) с обучающимся посредством текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся (период сдачи экзамена).

Текущий контроль, осуществляемый преподавателем, обеспечивает выполнение студентом всех видов работ, предусмотренных рабочей программой дисциплины (ответы на семинарах (практических, лабораторных занятиях), подготовку к рефератам, участие в дискуссиях, решение компетентностно-ориентированных задач, активность студента в ходе учебной деятельности, посещаемость занятий, научно-исследовательскую работу и т.д.).

Формой промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности» является экзамен.

1. АУДИТОРНАЯ КОНТАКТНАЯ РАБОТА ПРЕПОДАВАТЕЛЯ С ОБУЧАЮЩИМИСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

1.1. ПЛАНЫ ПРАКТИЧЕСКИХ (СЕМИНАРСКИХ) ЗАНЯТИЙ

Тема 1. Понятие и государственное регулирование внешнеторговой деятельности

План занятия:

1. Понятие и принципы международных экономических отношений.
2. Понятие внешнеторговой деятельности.
3. Основные принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

4. Источники правового регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации.

Задания:

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

В адрес АО «Рязанское конструкторское бюро» для ремонта из Китая поступила продукция военного назначения. Товары перевозились по территории России по процедуре таможенного транзита от аэропорта «Шереметьево» до г. Рязани. При перемещении товаров под таможенную процедуру таможенного транзита общество в графе 31 ТД заявило о товарах следующие сведения: продукция военного назначения категории 8.2. При этом была представлена лицензия на ввоз продукции военного назначения. В результате таможенного досмотра установлено, что товар имеют заводские номера отличные от заводских номеров товаров, указанных в лицензии на ввоз продукции военного назначения. В отношении общества вынесено определение о возбуждении дела об административном правонарушении и проведении административного расследования.

Рязанской таможней в отношении АО вынесено Постановление по делу об административном правонарушении. Не согласившись с указанным постановлением, общество обратилось в арбитражный суд с требованием о признании его незаконным.

Назовите документ, в соответствии с которым разрешается ввоз и (или) вывоз продукции военного назначения, а также производство таможенного оформления и проведения таможенного контроля продукции военного назначения? Необходимо было обществу как декларанту продукции военного назначения при совершении таможенной процедуры предъявить лицензию на продукцию военного назначения, выданную в установленном порядке на ввозимый товар? Используя нормы материального законодательства РФ, укажите, вправе ли Президент Российской Федерации в соответствии с Конституцией Российской Федерации и федеральными законами устанавливает запреты и ограничения внешней торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью в целях участия Российской Федерации в международных санкциях, а также вводить меры необходимые для обеспечения обороны страны и безопасности государства?

2. Дискуссия

Тема дискуссии:

Понятие и принципы международных экономических отношений

Перечень вопросов для проведения дискуссии:

Содержание и нормативное воплощение принципа устранения несправедливостей, возникших в результате применения силы, которые лишают какую-либо нацию естественных средств, необходимых для ее нормального развития

Вопросы ответственности транснациональных корпораций и межгосударственных организаций

Принцип взаимной и справедливой выгоды, направленный на устранение фактического неравенства развивающихся и развитых государств в сфере международных экономических отношениях

Нормативное закрепление принципа международного сотрудничества в целях развития

3. Реферат

Темы рефератов:

Принципы международных экономических отношений, закрепленные в Хартии экономических прав и обязанностей государств (принята резолюцией Генеральной Ассамблеей ООН в 1974 г.).

Основные положения Декларации о новом международном экономическом порядке (принята резолюцией Генеральной Ассамблеей ООН в 1974 г.).

Таможенный союз и единое экономическое пространство как этапы евразийской интеграции

Двусторонние договоры РФ о торгово-экономическом сотрудничестве.

4. Тесты

Тема 2. Субъекты внешнеторговой деятельности

План занятия:

1. Правовой статус субъектов внешнеторговой деятельности.

2. Российские и иностранные лица как участники внешнеторговой деятельности.

3. Критерии определения личного закона и национальной принадлежности юридических лиц.

4. Особенности участия юридических лиц во внешнеторговом споре

5. Право, подлежащее применению при определении возможности физического лица заниматься предпринимательской деятельностью.

6. Участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований в осуществлении внешнеторговой деятельности.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

Российское акционерное общество обратилось в арбитражный суд Российской Федерации с иском к иностранной компании о взыскании неустойки в связи с невыполнением ею надлежащим образом договорных обязательств. Иностранная компания возражала против компетенции арбитражного суда, ссылаясь на то, что поскольку у нее на территории Российской Федерации нет ни филиалов, ни представительств, ни органов управления, местом

рассмотрения спора должна быть территория иностранного государства, на которой контракт подлежал исполнению. Иных оснований компетенции арбитражного суда, предусмотренных статьями 247, 248 и 249 АПК РФ, ответчик также не усматривал.

Суд не согласился с указанными доводами и признал себя компетентным рассматривать данный спор, руководствуясь следующим. Из совокупности представленных истцом доказательств следовало, что иностранная компания осуществляла коммерческую деятельность на российском рынке в течение двух лет, предшествующих подаче искового заявления. Оплата за оказание услуг также осуществлялась на территории Российской Федерации. Информация о деятельности иностранной компании была представлена на русском языке на сайте, зарегистрированном в доменной зоне «RU», при этом в качестве адреса компании указывался адрес в Российской Федерации.

Также арбитражный суд учел, что в рамках рассмотрения иного дела по налоговому спору с участием ответчика судом на основании международного договора об устранении двойного налогообложения между Российской Федерацией и иностранным государством, налоговым резидентом которого являлась иностранная компания, было установлено местонахождение ее постоянного представительства на территории Российской Федерации для целей налогообложения.

В такой ситуации арбитражный суд пришел к выводу о том, что у ответчика существовало постоянное место деятельности, через которое им осуществлялась коммерческая деятельность на территории Российской Федерации.

Следует ли согласиться с мотивировкой суда? Используя нормы материального и процессуального права, укажите, можно ли постоянное место деятельности, через которое полностью или частично осуществляется коммерческая деятельность иностранного лица на территории Российской Федерации, признать филиалом или представительством такого лица независимо от факта его формальной регистрации в установленном законом порядке?

2. Дискуссия

Тема дискуссии:

Особенности правового положения юридических лиц – участников внешнеторговых споров

Перечень вопросов для проведения дискуссии:

Основные ограничения прав иностранных физических лиц на территории РФ.

Соотношение понятий «личный закон юридического лица» и «национальность юридического лица».

Модифицированные теории определения личного закона юридического лица.

Основные теории, используемые для определения личного закона юридического лица.

3. Тесты

Тема 3. Организационные формы и особые режимы внешнеторговой деятельности

План занятия:

1. Экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт. Общий и специальный импорт.

2. Встречная торговля (бартерные, компенсационные сделки).

3. Особые режимы осуществления внешнеторговой деятельности.

4. Особые экономические зоны: понятие, виды, законодательное регулирование, тенденции развития.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

Норвежская компания и российская организация заключили внешнеторговый бартерный контракт, в соответствии с которым норвежская компания должна была поставить партию норвежской сельди в обмен на клюкву. В соответствии с условиями контракта, поставка товара должна осуществляться в один и тот же период, равными по стоимости партиями. Через 20 дней после получения товара, российская организация известила норвежскую компанию об обнаружении недостатков товара, потребовав его замены и возмещения убытков. При этом, российская организация ссылалась на положения Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.

Определите применимое право. Распространяется ли Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. на внешнеторговые бартерные сделки? Решите спор.

2. Реферат

Темы рефератов:

Проблемы применения Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. к внешнеторговым бартерным сделкам.

Приграничная торговля как особый режим осуществления внешнеторговой деятельности.

Особые административно-правовые режимы осуществления внешнеторговой деятельности.

3. Тесты

Тема 4. Внешнеторговая сделка

План занятия:

1. Понятие внешнеторговой сделки.
2. Основные и факультативные признаки внешнеторговой сделки.
3. Право, подлежащее применению к форме сделки.
4. Порядок заключения и подписания внешнеторговых сделок.
5. Содержание и структура внешнеторгового контракта.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

Между продавцом (истцом), коммерческое предприятие которого находится на территории Российской Федерации, и покупателем (ответчиком), коммерческое предприятие которого находится на территории Республики Казахстан, возник спор из договора международной купли-продажи товаров. Российская организация обратилась с иском в МКАС при ТПП РФ.

В соответствии с п. 1 ст. 28 Закона Российской Федерации «О международном коммерческом арбитраже» и п. 1 § 26 Регламента МКАС, спор должен разрешаться на основе применимых норм материального права, определенного соглашением Сторон, а при отсутствии такого соглашения - по праву, определенному арбитражем в соответствии с коллизионными нормами, которые он считает применимыми. МКАС исходил из того, что Российская

Федерация является участником Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров, 1980 г., что влечет ее применение к отношениям Сторон в силу п. 1 б) ст. 1 Венской конвенции, согласно которому Конвенция применяется к договорам купли-продажи товаров между Сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах, когда согласно нормам международного частного права применимо право Договаривающегося государства.

С учетом изложенного МКАС признал, что отношения сторон по Контракту регулируются положениями Венской конвенции, а в части, не урегулированной Венской конвенцией, - нормами материального права Российской Федерации. Рассмотрев требование истца по существу спора о взыскании штрафа, МКАС применил положения ст. ст. 14, 18 и 23 Венской конвенции 1980 г. В заседании МКАС представители сторон пояснили, что контракт заключался путем направления одной стороной сканированного текста подписанного ею Контракта другой стороне по электронной почте и направления другой стороной сканированного текста контракта, подписанного этой стороной, также по электронной почте. Отсутствие соглашения сторон по вопросу о порядке осуществления платежа, которое подлежало заключению одновременно с контрактом, не влияет на факт заключения контракта и его действительность в целом, поскольку по смыслу п. 1 ст. 14 Венской конвенции данное условие не является существенным для договора международной купли-продажи товаров.

Какое решение должны вынести арбитры? Является ли подписанный между сторонами контракт заключенным? Возникли ли у сторон права и обязанности согласно тексту контракта?

2. Реферат

Темы рефератов:

Признаки внешнеторговой сделки в российской и зарубежной доктрине

Термин «место нахождения коммерческого предприятия стороны» (place of business) в отечественной доктрине и арбитражной практике

Соотношение понятий «трансграничный коммерческий контракт», «трансграничная сделка», «внешнеторговая сделка»

Особенности содержания и структуры внешнеторгового контракта

3. Тесты

Тема 5. Обязательства сторон по внешнеторговой сделке. Базисные условия поставки и транспортировки товара.

План занятия:

1. Наименование сторон в преамбуле контракта.
2. Предмет контракта. Цена и общая сумма контракта.
3. Условия по качеству товара. Сроки поставки. Сдача-приемка товара. Упаковка и маркировка.
4. Условие о порядке расчетов. Валютная оговорка. Страхование. Рекламации.
5. Форс-мажор.
6. Порядок урегулирования споров.
7. Оговорка о применимом праве. Язык контракта.
8. Ответственность за нарушение контракта.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

Японская компания обратилась в арбитражный суд в Российской Федерации с иском к российскому обществу с ограниченной ответственностью о взыскании задолженности по договору международной купли-продажи. Решением суда первой инстанции в удовлетворении исковых требований отказано в связи с тем, что представленные платежные документы не позволяют однозначно установить, что банковские операции, связанные с перечислением денежных средств, произведены во исполнение договора международной купли-продажи, заключенного между японской компанией (истцом) и российским обществом (ответчиком).

Суд первой инстанции пришел к выводу о том, что наименование истца, официально указанное в выписке из реестра на японском языке, не соответствует наименованию иностранного лица на английском языке, указанному в банковских документах, представленных истцом в обоснование иска.

Суд апелляционной инстанции решение суда первой инстанции отменил ввиду следующего.

Требования к наименованию юридического лица согласно пунктам 1 и 2 статьи 1202 ГК РФ определяются личным законом юридического лица и устанавливаются правом, где учреждено юридическое лицо. Наименование японской компании в представленных ею Уставе и выписке из реестра юридических лиц закреплено на японском языке. В коммерческом обороте при заключении контрактов, ведении переговоров компания использовала перевод фирменного наименования на английский язык. Использование японской компанией английского названия обуславливалось в том числе и требованиями осуществления международных банковских операций.

В заключенном сторонами договоре адрес продавца совпадал с адресом, содержащимся в выписке из реестра регистрации юридических лиц японской компании. Следовательно, вывод суда первой инстанции о том, что представленная истцом выписка из реестра регистрации юридических лиц Японии не подтверждает регистрацию компании с английским наименованием в Японии, не соответствует материалам дела.

С учетом материалов договорной практики заключения внешнеторговых сделок, укажите, могут ли различные способы написания наименования юридического лица, зарегистрированного в государстве, государственный язык которого не использует в качестве официального алфавита латиницу, препятствовать юридическому лицу осуществлять эффективную судебную защиту его прав и законных интересов в случае их нарушения неправомерными действиями контрагентов? При подготовке ответа ознакомьтесь с Информационным письмом Президиума ВАС РФ от 9 июля 2013 г. № 158 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц».

2. Реферат

Темы рефератов:

Юридическое значение даты и места заключения контракта.

Полномочие представителя иностранной коммерческой организации на подписание внешнеторгового контракта.

Способы определения товара во внешнеторговом контракте: спецификация товара, назначение товара, спецификация поставки.

3. Тесты

Тема 6. Проблемы определения применимого права к внешнеторговым сделкам

План занятия:

1. Порядок определения применимого права. Соглашение сторон о выборе применимого права.

2. Определение применимого права на основе коллизионной нормы.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

Российское акционерное общество обратилось в арбитражный суд Российской Федерации с иском к иностранной компании о взыскании неустойки в связи с невыполнением ею надлежащим образом договорных обязательств. Суд применил к спорным правоотношениям российское право, руководствуясь пунктом 3 статьи 1211 ГК РФ, в соответствии с которым при отсутствии соглашения сторон о применимом праве к договору международной купли-продажи товаров применяется право страны покупателя. Суд посчитал, что стороны при заключении договора не выбрали право, которое подлежит применению к их правам и обязанностям по данному договору, поскольку указание в договоре международной купли-продажи товаров на применение действующих правовых актов Латвийской Республики не является соглашением сторон о применимом праве ввиду неконкретности и расплывчатости формулировки. Ссылка на действующие правовые акты Латвийской Республики не означает, что стороны согласовали латвийское право в качестве применимого.

Предъявляются ли специальные требования к терминологии, используемой в оговорке о применимом праве, в законодательстве РФ? Выражена ли воля сторон о выборе применимого права в договоре международной купли-продажи товаров?

2. Тесты

Тема 7. Материально-правовое регулирование внешнеторговых сделок

План занятия:

1. Унификация правового регулирования международных торговых отношений.

2. Взаимодействие материально-правового и коллизионного способов регулирования внешнеторговых операций.

3. Роль международных организаций в регулировании торгово-экономических отношений. Регулирование международных торговых отношений в рамках ВТО. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ). Деятельность Международной торговой палаты по унификации правил в области международной торговли.

4. Унификация международных торговых обычаев.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

Между российской организацией (покупатель) и испанской компанией (поставщик), был заключен договор международной купли-продажи, согласно которому поставщик обязался передать в собственность покупателя товар, находящийся на складе в Испании. В отношении применимого права в договор стороны включили следующее положение: «все вопросы, не урегулированные настоящим договором, подлежат разрешению в соответствии с законодательством Российской Федерации и Испании». Получив уведомление о готовности товара к отгрузке со склада, покупатель осуществил полную оплату товара. Однако поставщик, ссылаясь на чрезвычайные обстоятельства (форс-мажор), вызванные введением экономических санкций, просил перенести сроки поставки товара. Однако покупатель не согласовал новые сроки поставки товара. В связи с нарушением предусмотренных договором сроков поставки товара, покупатель обратился с иском о взыскании неустойки в МКАС при ТПП РФ. В отзыве на иск ответчик ссылался на наличие форс-мажорных обстоятельств и просил освободить его от ответственности за просрочку поставки.

Определите применимое право. Подлежит ли применению к отношениям сторон Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.? Являются ли экономические санкции форс-мажором? Назовите признаки форс-мажора (обстоятельств вне контроля стороны,

предусмотренные в Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?

2. Реферат

Темы рефератов:

Межгосударственные организации, созданные в соответствии с международными соглашениями, регламентирующими торговлю определенным видом товаров.

Экономические сообщества регионального уровня.

Акты, принимаемые Комиссией ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ).

Проблемы участия России в ВТО: последствия и перспективы.

3. Тесты

Тема 8. Негосударственные формы регулирования внешнеторговых сделок

План занятия:

1. Источники негосударственного регулирования внешнеторговых отношений (*lex mercatoria*): общая характеристика, виды

2. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА).

3. Европейские принципы контрактного права.

4. Типовые контракты, общие условия контрактов и их роль в регулировании внешнеторговых обязательств.

5. Соотношение контракта и субправовых регуляторов.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

Между российским обществом с ограниченной ответственностью и итальянской компанией возник спор, касающийся договорных отношений, связанных с договором международной купли-продажи. Компетенция МКАС на рассмотрение настоящего спора основывался на арбитражной оговорке, предусмотренной контрактом, согласно которому «все споры, возникающие из или в связи с этим контрактом, включая любой вопрос, касающийся его заключения, действительности или прекращения, будут передаваться на рассмотрение и окончательное разрешение Международного коммерческого

арбитражного суда при Торгово-промышленной палате России в соответствии с его Регламентом, который инкорпорируется в настоящую оговорку».

Обратившись к рассмотрению вопроса о материальном праве, применимом к отношениям сторон по настоящему спору, состав арбитража установил, что в контракте стороны спора предусмотрели, что «все споры, возникающие из или в связи с этим контрактом, включая любой вопрос, касающийся его заключения, действительности или прекращения, будут разрешаться в соответствии с Принципами международных коммерческих договоров УНИДРУА (2016), дополненными в случае необходимости положениями материального права России».

В заседании МКАС представитель истца пояснил, что полагает, что принципы УНИДРУА в данном деле являются нормами применимого права. Согласно преобладающему в доктрине и практике международных арбитражей пониманию ст. 28 Закона «О международном коммерческом арбитраже» как позволяющего сторонам избрать в качестве регулятора их отношений по контракту акт, не являющийся законодательным актом государства, состав арбитража констатировал, что в качестве основного регулятора их отношений по контракту являются Принципы УНИДРУА. В отношении указания на возможность применения также российского права арбитраж руководствуется правилом ч. 4 ст. 15 Конституции Российской Федерации и ст. 7 ГК РФ, согласно которым частью правовой системы РФ являются международные договоры, в которых участвует Российская Федерация. С учетом данного положения субсидиарным регулятором отношений сторон, если его выявление будет необходимым для разрешения заявленных требований, следует признать Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., участницей которой является Российская Федерация. Соответственно, по вопросам, подлежащим разрешению при рассмотрении настоящего дела, которые Принципами УНИДРУА и Венской конвенцией не регулируются, подлежит применению российское законодательство, в частности, ГК РФ.

Согласны ли Вы с решением арбитров? Каковы условия применения Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 г.?

2. Реферат

Темы рефератов:

Соотношение положений Принципов международных коммерческих договоров и Европейских принципов контрактного права.

История создания Европейских принципов контрактного права.

Восполнение пробелов Венской конвенции 1980 г. с помощью Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 г.

3. Тесты

Тема 9. ИНКОТЕРМС

План занятия:

1. Инкотермс: понятие, правовая природа, история развития.
2. Значение Инкотермс для регулирования внешнеторговых операций.
3. Инкотермс-2020: структура и общая характеристика документа.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

В Арбитражный суд Красноярского края обратилась китайская импортно-экспортная компания о взыскании 671 649 рублей долга по контракту, заключенному с российским ООО. В ходе судебного разбирательства суд установил, что между российским ООО (продавец) и китайской импортно-экспортной компанией (покупатель) было заключено соглашение на поставку лесоматериалов на условиях EXW (Инкотермс-2020). В соответствии с пунктом 3 соглашения лесоматериалы должны быть поставлены на базу-склад российского ООО в г. Красноярске. Вместе с тем, пункт 5 соглашения указывает на то, что китайская компания обеспечивает приемку и разгрузку товара в пос. Солонцы Красноярского края. Поскольку соглашение фактически предусматривает два возможных места поставки товара, продавец

в соответствии с условием EXW Инкотермс-2000 может выбрать наиболее подходящий для него пункт поставки. При этом продавец должен выполнять обязанность по извещению покупателя относительно места передачи товара.

Данное соглашение не предоставляло право покупателю (китайской компании) определять дату и место принятия товара, поэтому в силу указанного выше условия EXW Инкотермс-2020 обязанность направления уведомления о готовности предоставить товар лежит исключительно на продавце (российском ООО). Так как продавец не выполнил возложенной на него обязанности по извещению покупателя о готовности передать товар в любом из мест, указанных в соглашении, а у покупателя были обоснованные и законные намерения получения от продавца извещения о готовности передать товар.

Будет ли удовлетворено требование китайской импортно-экспортной компании о взыскании задолженности с российского ООО? В том случае, если в контракте стороны не указали редакцию ИНКОТЕРМС, какая редакция будет подлежать применению?

2. Реферат

Темы рефератов:

Соотношение положений Принципов международных коммерческих договоров и Европейских принципов контрактного права.

История создания Европейских принципов контрактного права.

Восполнение пробелов Венской конвенции 1980 г. с помощью Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 г.

3. Тесты

Тема 10. Расчетные отношения во внешнеторговой деятельности

План занятия:

1. Формы расчетов во внешнеторговой деятельности: аккредитив, инкассо, банковский перевод, чек, вексель.

2. Условие о расчетах во внешнеторговом контракте: структура, особенности формулирования

3. Валютные оговорки
4. Электронный перевод денежных средств: международно-правовое регулирование.
5. Использование банковской гарантии во внешнеторговой деятельности.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

Российское ООО обратилось в государственный арбитражный суд с иском к иностранной компании об истребовании от ответчика из чужого незаконного владения векселя, выданного в России. Решением и постановлением первой и апелляционной инстанций иск был удовлетворен. При вынесении решений суды в , в том числе, сослались на норму ст. 9 Конвенции, имеющей целью разрешение некоторых коллизий законов о переводных и простых векселях 1930 г., предусматривающей, что «закон той страны, где должны быть оплачены переводной и простой вексель, определяет, какие меры следует принять в случае утраты или похищения переводного и простого векселя».

Согласны ли Вы с мотивировкой судов? Приведите правовую аргументацию решения задачи.

2. Реферат

Темы рефератов:

Предпосылки становления и развития международных расчетных отношений.

Коллизионное регулирование международных расчетных отношений.

Соотношение и взаимодействие международных и национальных норм в регулировании трансграничных расчетных отношений.

3. Тесты

Тема 11. Порядок разрешения споров, возникающих в сфере внешнеторговой деятельности

План занятия:

1. Особенности разрешения споров с участием иностранных лиц в сфере внешнеторговой деятельности.
2. Арбитражное соглашение (арбитражная оговорка) и значение признания его автономного характера.

3. Формулирование в контрактах арбитражной оговорки
4. Разрешение споров в международных коммерческих арбитражах.

1. Компетентностно-ориентированная задача (ситуационная)

В договоре купле-продаже содержалось положение о том, что все возникающие в связи с договором споры подлежат рассмотрению «в парижском институте». Российское юридическое лицо предъявило в арбитражный суд Краснодарского края иск, вытекающий из данного договора к иностранному юридическому лицу, филиал которого осуществлял деятельность на территории Краснодарского края. Представитель иностранного юридического лица заявил, что российский арбитражный суд не обладает компетенцией рассматривать данный спор, при этом он не мог пояснить, о каком третейском суде идет речь в арбитражной оговорке.

Вправе ли арбитражный суд Краснодарского края рассматривать данное дело? Действительна ли арбитражная оговорка?

2. Реферат

Темы рефератов:

Форма арбитражного соглашения в соответствии с российским законодательством.

Полномочия представителей в международном коммерческом арбитраже.

Содержание понятия «место арбитража».

Условия применения ускоренной арбитражной процедуры

Соотношение компетенции международных коммерческих арбитражей и государственных судов РФ.

Требования, предъявляемые к арбитрам.

3. Тесты

1.2. ЛАБОРАТОРНЫЙ ПРАКТИКУМ

При изучении дисциплины «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности» предусмотрен лабораторный практикум по теме «Обязательства сторон по

внешнеторговой сделке. Базисные условия поставки и транспортировки товара».

Задание лабораторного практикума содержится в отдельном учебно-методическом издании.

2. ВНЕАУДИТОРНАЯ КОНТАКТНАЯ РАБОТА ПРЕПОДАВАТЕЛЯ С ОБУЧАЮЩИМИСЯ

В течение периода изучения дисциплины преподаватель обеспечивает процесс освоения материала обучающимся не только в аудиторное время (лекции, практические (семинарские) занятия), но и во внеаудиторное время.

Виды внеаудиторной работы соответствуют учебному плану и рабочей программе дисциплины на текущий учебный год.

С этой целью преподаватель проводит консультации обучающихся по дисциплине «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности» по результатам ее изучения – экзамен. При этом преподавателем учитываются степень освоения обучающимся знаний, полученных как при его контактной работе с преподавателем, так и при его самостоятельной работе, в том числе ответы на семинарах, практических занятиях, решения компетентностно-ориентированных задач, активность в дискуссиях, качество подготовки рефератов, посещаемость.

Экзамен служит формой проверки успешного усвоения обучающимся учебного материала лекционных, семинарских (практических) занятий. Преподаватель оценивает степень сформированности компетенций на этапе изучения данной дисциплины.

Вопросы к экзамену соответствуют рабочей программе дисциплины.

Знания, полученные при освоении дисциплины «Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности», могут быть применены обучающимся при подготовке выпускной квалификационной работы.

Приложение 1

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основная учебная и научная литература

1. Договорное право в частных и международных отношениях: учеб. пособие / И. В. Петров, Е. Н. Романова, Е.Л. Симатова, О. В. Шаповал. - М.: РИОР: ИНФРА-М, 2019. - 115 с. - (Высшее образование: Магистратура). [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/989154>
2. Гусаков, Н. П. Международные валютно-кредитные отношения: учебник / Н.П. Гусаков, И.Н. Белова, М.А. Стренина ; под общ. ред. Н.П. Гусакова. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 351 с. - (Высшее образование: Магистратура). [Электронный ресурс] – Режим доступа : <https://new.znanium.com/catalog/product/1032216>
3. Международное частное право: учебник / В.Н. Борисов, Н.В. Власова, Н.Г. Доронина и др.; отв. ред. Н.И. Марышева. 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ИЗиСП, КОНТРАКТ, 2018. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.consultant.ru/edu/student/download_books/book/mezhdunarodnoe_chastnoe_pravo_uchebnik/

Дополнительная учебная и научная литература

1. Баронов, В. И. Свободные экономические и офшорные зоны (экономико-правовые вопросы зарубежной и российской практики): Учебное пособие / Баронов В. И., Костюнина Г.М. - Москва :Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 560 с. (Магистратура) [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://new.znanium.com/catalog/product/542843>.
2. Унификация и гармонизация в международном частном праве. Вопросы теории и практики : монография / отв. ред. Г. К. Дмитриева, М. В. Мажорина. - Москва: Норма: ИНФРА-М, 2016. - 208 с. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://new.znanium.com/catalog/product/558649>.
3. Борисов, В. Н. Отдельные виды обязательств в международном частном праве: Моногр./ В.Н. Борисов и др.; Отв. ред. Н.Г. Доронина, И.О. Хлестова. - 2 изд., перераб. и доп. - Москва : ИНФРА-М: ИЗиСП, 2014. - 352 с. [Электронный ресурс] – Режим доступа : <https://new.znanium.com/catalog/product/480600>.

Нормативные и иные правовые акты, официальные акты высших судебных органов (в действующей редакции):

1. Конституция Российской Федерации : принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. – 1993. – 25 декабря.

2. Хартия экономических прав и обязанностей государств, принятая Генеральной Ассамблеей ООН в 1974 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

3. Декларация о новом международном экономическом порядке принятая Генеральной Ассамблеей ООН в 1974 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

4. Конвенция Организации объединенных наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 04 апреля 1980 г.) // Вестник ВАС РФ. – 1994. – № 1.

5. Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 г.) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

6. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

7. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (Минск, 22 января 1993г.) // СЗ РФ. – 1995. – № 17. – Ст. 1472.

8. Договор о Евразийском экономическом союзе (г. Астана, 29.05.2014) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

9. Гаагские принципы по выбору права, применимого к международным контрактам 2015 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа : <https://assets.hcch.net/docs/eb2202fd-47c9-4e73-ab0f-cbf2b4057d8f.pdf>

10. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС) [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

11. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) // Закон. – 2000. – № 5.

12. Правовое руководство по международным встречным торговым сделкам (бартеру) 1992 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

13. О праве, применимом к договорным обязательствам: Регламент (ЕС) № 593/2008 Европейского парламента и Совета от 17 июня 2008 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

14. Принципы европейского договорного права / Пер. на русск. А. Т. Амирова, И. Б. Пугинского // Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ. – 2005. – № 3, 4.

15. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья): Федеральный Закон РФ от 26.11.2001 г. // СЗ РФ. – 2001. – № 49. – Ст. 4552.

16. Арбитражный процессуальный кодекс РФ: Федеральный закон РФ от 24.07.2002 г. // СЗ РФ. – 2002. – № 30. – Ст. 3012.

17. О международном коммерческом арбитраже: Закон РФ от 07.07.1993 г. № 5338-1 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». - Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

18. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: ФЗ от 08.01.2003 г. // СЗ РФ. – 2003. – № 50. – Ст. 4850.

19. О валютном регулировании и валютном контроле: ФЗ от 10.12.2003 г. // СЗ РФ. – 2003. – № 50. – Ст. 4859.

20. О применении судами общей юрисдикции общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 10 октября 2003 г. № 5 с изм. и доп. от 05.03.2013 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/document/>.

21. О применении норм международного частного права судами Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2019 г. № 24 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.

22. Обзор судебной-арбитражной практики разрешения споров по делам с участием иностранных лиц: Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 16.02.1998 г. № 29 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. – 1998. – № 4.

23. Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц: Информационное письмо Президиума ВАС

РФ от 09.07. 2013 г. № 158 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru>.

РЕКОМЕНДУЕМЫЕ ИНТЕРНЕТ–САЙТЫ

1. Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http:// www.duma.gov.ru](http://www.duma.gov.ru).
2. Официальный сайт Конституционного Суда РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ksrf.ru>.
3. Официальный сайт Правительства РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http:// www.government.ru/](http://www.government.ru/)
4. Официальный сайт Президента РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/>
5. Официальный сайт Совета Федерации Федерального Собрания РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.council.gov.ru/>
7. Федеральные арбитражные суды Российской Федерации [http:// www.arbitr.ru](http://www.arbitr.ru)
6. Официальный сайт Европейского суда по правам человека [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.roseurosud.org
7. Официальный сайт Организации Объединенных Наций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.un.org/ru/
8. Официальный сайт Комиссии ООН по праву международной торговли [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.uncitral.org/>
9. Официальный сайт Торгово-промышленной палаты РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tpprf.ru/>
10. Официальный сайт Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tpprf-mkac.ru/>

Приложение 3

Перечень современных профессиональных баз данных, информационных справочных и поисковых систем

1. Правовая система «КонсультантПлюс»
<http://www.consultant.ru>
2. Справочно-правовая система «Гарант»
<http://www.aero.garant.ru>
3. Образовательная платформа «Юрайт» <https://urait.ru>
4. Сайт Высшей аттестационной комиссии при Министерстве
науки и высшего образования Российской Федерации
<https://vak.minobrnauki.gov.ru/main>
5. Реферативная и цитируемая база рецензируемой литературы
«Scopus» <https://www.scopus.com>
6. Реферативные базы данных публикаций в научных журналах
и патентов «Web of Science» <http://apps.webofknowledge.com>
7. Научная электронная библиотека «eLIBRARY.RU»
<https://elibrary.ru>
8. Сайт Российской государственной библиотеки
<https://www.rsl.ru>
9. Официальный интернет-портал правовой информации
<http://www.pravo.gov.ru/ips/>
10. Научно-технический центр правовой информации
«Система» Федеральной службы охраны Российской Федерации
<http://www1.systema.ru/>
11. Поисковая система «Яндекс» <https://yandex.ru/>
12. Поисковая система «Google» <https://www.google.ru/>

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1. Аудиторная контактная работа преподавателя с обучающимися	4
1.1.Планы практических (семинарских) занятий	4
1.2.Лабораторный практикум	20
2. Внеаудиторная контактная работа преподавателя с обучающимися	22
Приложение 1. Рекомендуемая литература.....	23
Приложение 2. Рекомендуемые интернет-сайты.....	26
Приложение 3. Перечень современных профессиональных баз данных, информационных справочных и поисковых систем.....	27

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Методические указания

Составитель: Глинщикова Татьяна Вадимовна

Подписано в печать 00.03.2020. Формат 60 × 84 ¹/₁₆.
Усл. печ. л. – 1,7. Уч. - изд. л. – 1,3.

Кубанский государственный аграрный университет.
350044, г. Краснодар, ул. Калинина, 13