Министерство сельского хозяйства РФ

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный  
аграрный университет имени И. Т. Трубилина»

Юридический факультет

Кафедра международного частного и предпринимательского права

**ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОММЕРЧЕСКИХ КОНТРАКТОВ**

**Методические указания**

для организации контактной работы обучающихся

по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция,

направленность «Правовое обеспечение и защита бизнеса»

Краснодар

КубГАУ

2021

*Составитель:* Т. В. Глинщикова

**Правовое регулирование международных коммерческих контрактов** :метод. указания / сост. Т. В. Глинщикова. – Электронный ресурс, 2021. – с.

Методические указания содержат краткую характеристику основных аспектов контактной работы (аудиторной и внеаудиторной) преподавателя с обучающимися при изучении дисциплины «Правовое регулирование международных коммерческих контрактов», требования по ее выполнению.

Предназначены для обучающихся по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность «Правовое обеспечение и защита бизнеса».

Рассмотрено и одобрено методической комиссией юридического факультета Кубанского государственного аграрного университета, протокол № от 2021.

Председатель

методической комиссии А. А. Сапфирова

© Глинщикова Т. В.,

составление, 2021

© ФГБОУ ВО «Кубанский

государственный аграрный

университет имени

И. Т. Трубилина», 2021

**ВЕДЕНИЕ**

Цель организации контактной работы преподавателя с обучающимся по дисциплине «Правовое регулирование международных коммерческих контрактов» – обеспечение качества общекультурной и профессиональной подготовки обучающихся по направлению подготовки 40.04.01 Юриспруденция, направленность «Правовое обеспечение и защита бизнеса», что позволяет выпускнику успешно работать в избранной сфере деятельности, обладать компетенциями, способствующими его социальной мобильности и конкурентоспособности в современных условиях.

Контактная работа преподавателя с обучающимся по дисциплине «Правовое регулирование международных коммерческих контрактов» может быть аудиторной и внеаудиторной. Объем контактной работы отражается в учебных планах.

Контактная работа преподавателя с обучающимся по дисциплине «Правовое регулирование международных коммерческих контрактов» включает в себя: занятия лекционного типа, семинары, практические, индивидуальную работу обучающихся с преподавателем, в том числе индивидуальные консультации и проведение зачета.

Качество освоения обучающимся материала по дисциплине «Правовое регулирование международных коммерческих контрактов» оценивается преподавателем в ходе контактной работы (аудиторная и внеаудиторная) с обучающимся посредством текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся (период сдачи зачета).

Текущий контроль, осуществляемый преподавателем, обеспечивает выполнение студентом всех видов работ, предусмотренных рабочей программой дисциплины (ответы на семинарах (практических, занятиях), подготовку к рефератам, решение компетентностно-ориентированных задач*,* активность студента в ходе учебной деятельности, посещаемость занятий и т.д.).

Формой промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине «Правовое регулирование международных коммерческих контрактов» является зачет.

**1. АУДИТОРНАЯ КОНТАКТНАЯ РАБОТА ПРЕПОДАВАТЕЛЯ С ОБУЧАЮЩИМИСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОММЕРЧЕСКИХ КОНТРАКТОВ»**

**1.1. ПЛАНЫ ПРАКТИЧЕСКИХ (СЕМИНАРСКИХ)**

**ЗАНЯТИЙ**

**Тема 1. Понятие и правовое регулирование международных коммерческих контрактов.**

**План занятия:**

1. Понятие международного коммерческого контракта.
2. Соотношение терминов «внешнеэкономическая сделка», «внешнеторговая сделка», «международный коммерческий контракт».
3. Содержание термина «коммерческое предприятие стороны» в международных договорах и российском законодательстве.
4. Основные и факультативные признаки международного коммерческого контракта
5. Особенности правового регулирования между­народных коммерческих контрактов.

**Задания:**

1. **Компетентностно-ориентированная задача *(ситуационная)***

Японская компания обратилась в арбитражный суд в Российской Федерации с иском к российскому обществу с ограниченной ответственностью о взыскании задолженности по договору международной купли-продажи. Решением суда первой инстанции в удовлетворении исковых требований отказано в связи с тем, что представленные платежные документы не позволяют однозначно установить, что банковские операции, связанные с перечислением денежных средств, произведены во исполнение договора международной купли-продажи, заключенного между японской компанией (истцом) и российским обществом (ответчиком).

Суд первой инстанции пришел к выводу о том, что наименование истца, официально указанное в выписке из реестра на японском языке, не соответствует наименованию иностранного лица на английском языке, указанному в банковских документах, представленных истцом в обоснование иска.Суд апелляционной инстанции решение суда первой инстанции отменил ввиду следующего.

Требования к наименованию юридического лица согласно пунктам 1 и 2 статьи 1202 ГК РФ определяются личным законом юридического лица и устанавливаются правом, где учреждено юридическое лицо. Наименование японской компании в представленных ею Уставе и выписке из реестра юридических лиц закреплено на японском языке. В коммерческом обороте при заключении контрактов, ведении переговоров компания использовала перевод фирменного наименования на английский язык. Использование японской компанией английского названия обусловливалось в том числе и требованиями осуществления международных банковских операций.

В заключенном сторонами договоре адрес продавца совпадал с адресом, содержащимся в выписке из реестра регистрации юридических лиц японской компании. Следовательно, вывод суда первой инстанции о том, что представленная истцом выписка из реестра регистрации юридических лиц Японии не подтверждает регистрацию компании с английским наименованием в Японии, не соответствует материалам дела.

*С учетом материалов договорной практики заключения внешнеторговых сделок, укажите, могут ли различные способы написания наименования юридического лица, зарегистрированного в государстве, государственный язык которого не использует в качестве официального алфавита латиницу, препятствовать юридическому лицу осуществлять эффективную судебную защиту его прав и законных интересов в случае их нарушения неправомерными действиями контрагентов? При подготовке ответа ознакомьтесь с Информационным письмом Президиума ВАС РФ от 9 июля 2013 г. № 158 «Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц».*

1. **Реферат**

Темы рефератов:

Дискуссионность понятия «международный коммерческий контракт» в теории современного международного частного права

Термин «место нахождения коммерческого предприятия стороны» (place of business) в отечественной доктрине и арбитражной практике

Соотношение понятий «трансграничный коммерческий контракт», «трансграничная сделка», «внешнеторговая сделка»

Место и роль норм негосударственного регу­лирования (lex mercatoria) в регулировании между­народных коммерческих контрактов

**3*.* Тесты**

**Тема 2. Материально-правовое регулирование** **международных коммерческих контрактов.**

**План занятия:**

1. Роль международного договора в регулировании международных коммерческих контрактов
2. Международные договоры, содержащие материально-правовые нормы, направленные на регулирование международных коммерческих контрак­тов
3. Влияние актов о международных экономических санкциях на регламентацию международных коммерческих контрактов
4. Международные организации, занимающиеся вопросами унификации норм в сфере трансграничных коммерческих отношений (ЮНКТАД, ЮНСИТРАЛ, Международная торговая палата). Регулирование международных торговых отношений в рамках ВТО.
5. Международные до­говоры, определяющие правовые основы международных коммерческих контрактов: торговые договоры, соглашения об экономическом, торговом и научно-техническом сотрудничестве, соглашения о товарообороте и пла­тежах, товарные соглашения.
6. **Компетентностно-ориентированная задача *(ситуационная)***

Между российской организацией (покупатель) и испанской компанией (поставщик), был заключен договор международной купли-продажи, согласно которому поставщик обязался передать в собственность покупателя товар, находящийся на складе в Испании. В отношении применимого права в договор стороны включили следующее положение: «все вопросы, не урегулированные настоящим договором, подлежат разрешению в соответствии с законодательством Российской Федерации и Испании». Получив уведомление о готовности товара к отгрузке со склада, покупатель осуществил полную оплату товара. Однако поставщик, ссылаясь на чрезвычайные обстоятельства (форс-мажор), вызванные введением экономических санкций, просил перенести сроки поставки товара. Однако покупатель не согласовал новые сроки поставки товара. В связи с нарушением предусмотренных договором сроков поставки товара, покупатель обратился с иском о взыскании неустойки в МКАС при ТПП РФ. В отзыве на иск ответчик ссылался на наличие форс-мажорных обстоятельств и просил освободить его от ответственности за просрочку поставки.

*Определите применимое право. Подлежит ли применению к отношениям сторон Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.? Являются ли экономические санкции форс-мажором? Назовите признаки форс-мажора (обстоятельств вне контроля стороны), предусмотренные в Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.?*

1. **Реферат**

Темы рефератов:

Межгосударственные организации, созданные в соответствии с международными соглашениями, регламентирующими торговлю определенным видом товаров.

Экономические сообщества регионального уровня.

Акты, принимаемые Комиссией ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ).

Проблемы участия России в ВТО: последствия и перспективы.

Двусторонние договоры РФ о торгово-экономическом сотрудничестве.

1. **Тесты**

**Тема 3.** **Содержание и структура международного коммерческого контракта.**

**План занятия:**

1. Требования к форме и порядок заключения международных коммерческих контрактов.
2. Реквизиты международных коммерческих контрактов: определение сторон, предмет контракта, цена товара и условия платежа, сроки поставки товара, условия расчетов, тара, упаковка, маркировка товара, условие о качестве товара, гарантии исполнения контракта, ответ­ственность сторон контракта за его исполнение или ненадлежащее испол­нение, страхование товара, порядок разрешения споров и применимое пра­во
3. Оговорки в международном ком­мерческом контракте: оговорка о применимом праве, валютные оговорки и иные формы страхования валютных рисков, форс-мажорная оговорка, арбитражная оговорка.
4. **Компетентностно-ориентированная задача *(подготовка проекта документа)***

Российское акционерное общество обратилось в арбитражный суд Российской Федерации с иском к иностранной компании о взыскании неустойки в связи с невыполнением ею надлежащим образом договорных обязательств. Суд применил к спорным правоотношениям российское право, руководствуясь пунктом 3 статьи 1211 ГК РФ, в соответствии с которым при отсутствии соглашения сторон о применимом праве к договору международной купли-продажи товаров применяется право страны покупателя. Суд посчитал, что стороны при заключении договора не выбрали право, которое подлежит применению к их правам и обязанностям по данному договору, поскольку указание в договоре международной купли-продажи товаров на применение действующих правовых актов Латвийской Республики не является соглашением сторон о применимом праве ввиду неконкретности и расплывчатости формулировки. Ссылка на действующие правовые акты Латвийской Республики не означает, что стороны согласовали латвийское право в качестве применимого.

*Предъявляются ли специальные требования к терминологии, используемой в оговорке о применимом праве, в законодательстве РФ? Выражена ли воля сторон о выборе применимого права в договоре международной купли-продажи товаров? Составьте оговорку о применимом праве.*

1. ***Подготовка реферата***

Темы рефератов:

Юридическое значение даты и места заключения контракта.

Полномочие представителя иностранной коммерческой организации на подписание внешнеторгового контракта.

Способы определения товара во внешнеторговом контракте: спецификация товара, назначение товара, спецификация поставки.

**3. Тесты**

Тема 4. Коллизионное регулирование международных коммерческих контрактов.

**План занятия:**

1. Национальные и зарубежные источники, содержащие коллизионные нормы, направленные на регулирова­ние международных коммерческих контрактов
2. Международные договоры, содержащие коллизионные нормы, направленные на регулирование международных коммерческих контрак­тов
3. Автономия воли как основной способ выбора права по международным коммерческим контрактам
4. Форма и пределы выражения воли сторон
5. Критерий «характерного исполнения» как основополагающий подход в регулировании трансграничных контрактов
6. Применение права страны, с которой договор «наиболее тесно связан»
7. Коллизионные вопросы формы международных коммерческих контрактов.
8. **Компетентностно-ориентированная задача *(подготовка проекта документа)***

Российская организация и швейцарская фирма заключили договор международной купли-продажи товаров. В разделе контракта «Применимое право» стороны указали право Великобритании. В ходе рассмотрения спора российская сторона настаивала на применении российского права. Швейцарская фирма настаивала на применении права Великобритании, указывая, что оно является правом третьего государства (равноудаленным правопорядком) для сторон, и, более того, содержит качественное регулирование спорной ситуации.

*Укажите, какие нормы материального права суд должен принять во внимание при вынесении решения по делу. Составьте соглашение о применимом праве третьего государства (равноудаленного правопорядка) для сторон международного коммерческого контракта.*

1. ***Подготовка реферата***

Темы рефератов:

История создания и развития автономия воли сторон.

Форма выражения воли сторон: прямо выражен­ная воля, молчаливо выраженная воля и предполагаемая (гипотетическая) воля.

История и причины утверждения закона наиболее тесной связи в междуна­родной практике.

Роль закона наиболее тесной связи как гибкого коллизионного инструмента, способного решать современные проблемы.

**3. Тесты**

Тема 5. Международные торговые обычаи и обыкновения как регуляторы международных коммерческих кон­трактов.

**План занятия:**

1. Роль обычаев в регламентации международных коммерческих контрактов
2. Понятие обычаев международной торговли
3. Понятие и содержание lex mercatoria
4. Международный торговый обычай в качестве источника современного lex mercatoria
5. История создания, общая характеристика и юридическая природа Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА.
6. Применение Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА в практике международных коммерческих контрактов.
7. Применение Принципов УНИДРУА в международном коммерческом арбитраже.
8. Акты неофициальной кодификации международных торговых обычаев
9. **Компетентностно-ориентированная задача *(ситуационная)***

Между российским обществом с ограниченной ответственностью и итальянской компанией возник спор, касающийся договорных отношений, связанных с договором международной купли-продажи. Компетенция МКАС на рассмотрение настоящего спора основывался на арбитражной оговорке, предусмотренной контрактом, согласно которому «все споры, возникающие из или в связи с этим контрактом, включая любой вопрос, касающийся его заключения, действительности или прекращения, будут передаваться на рассмотрение и окончательное разрешение Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате России в соответствии с его Регламентом, который инкорпорируется в настоящую оговорку».

Обратившись к рассмотрению вопроса о материальном праве, применимом к отношениям сторон по настоящему спору, состав арбитража установил, что в контракте стороны спора предусмотрели, что «все споры, возникающие из или в связи с этим контрактом, включая любой вопрос, касающийся его заключения, действительности или прекращения, будут разрешаться в соответствии с Принципами международных коммерческих договоров УНИДРУА (2016), дополненными в случае необходимости положениями материального права России».

В заседании МКАС представитель истца пояснил, что полагает, что принципы УНИДРУА в данном деле являются нормами применимого права. Согласно преобладающему в доктрине и практике международных арбитражей пониманию ст. 28 Закона «О международном коммерческом арбитраже» как позволяющего сторонам избрать в качестве регулятора их отношений по контракту акт, не являющийся законодательным актом государства, состав арбитража констатировал, что в качестве основного регулятора их отношений по контракту являются Принципы УНИДРУА. В отношении указания на возможность применения также российского права арбитраж руководствуется правилом ч. 4 ст. 15 Конституции Российской Федерации и ст. 7 ГК РФ, согласно которым частью правовой системы РФ являются международные договоры, в которых участвует Российская Федерация. С учетом данного положения субсидиарным регулятором отношений сторон, если его выявление будет необходимым для разрешения заявленных требований, следует признать Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г., участницей которой является Российская Федерация. Соответственно, по вопросам, подлежащим разрешению при рассмотрении настоящего дела, которые Принципами УНИДРУА и Венской конвенцией не регулируются, подлежит применению российское законодательство, в частности, ГК РФ.

*Согласны ли Вы с решением арбитров? Каковы условия применения Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 г.?*

1. ***Подготовка реферата***

Темы рефератов:

Соотношение положений Принципов международных коммерческих договоров и Европейских принципов контрактного права.

История создания Европейских принципов контрактного права.

Восполнение пробелов Венской конвенции 1980 г. с помощью Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА 2016 г.

1. **Тесты**

Тема 6. **Договор международной купли-продажи товаров как вид международного коммерческого контракта**

**План занятия:**

1. Понятие, стадии и виды унификации права   
   международной торговли
2. Международные договоры, направленные на унифика­цию материально-правовых норм, регулирующих до­говор международной купли-продажи
3. Конвенция ООН о договорах меж­дународной купли-продажи товаров 1980 г.: сфера применения, толкование, восполнение пробелов
4. Права и обязанности, ответственность сторон по договору международной купли-продажи товаров в соответствии с Венской конвенцией 1980 г.
5. Использование в договоре международной купли-продажи товаров принятых в международном обороте торговых терминов ИНКОТЕРМС
6. Инкотермс-2020: структура и общая характеристика документа.
7. **Компетентностно-ориентированная задача *(подготовка проекта документа)***

В Арбитражный суд Красноярского края обратилась китайская импортно-экспортная компания о взыскании 671 649 рублей долга по контракту, заключенному с российским ООО. В ходе судебного разбирательства суд установил, что между российским ООО (продавец) и китайской импортно-экспортной компанией (покупатель) было заключено соглашение на поставку лесоматериалов на условиях EXW (Инкотермс-2020). В соответствии с пунктом 3 соглашения лесоматериалы должны быть поставлены на базу-склад российского ООО в г. Красноярске. Вместе с тем, пункт 5 соглашения указывает на то, что китайская компания обеспечивает приемку и разгрузку товара в пос. Солонцы Красноярского края. Поскольку соглашение фактически предусматривает два возможных места поставки товара, продавец в соответствии с условием EXW Инкотермс-2000 может выбрать наиболее подходящий для него пункт поставки. При этом продавец должен выполнять обязанность по извещению покупателя относительно места передачи товара.

Данное соглашение не предоставляло право покупателю (китайской компании) определять дату и место принятия товара, поэтому в силу указанного выше условия EXW Инкотермс-2020 обязанность направления уведомления о готовности предоставить товар лежит исключительно на продавце (российском ООО). Так как продавец не выполнил возложенной на него обязанности по извещению покупателя о готовности передать товар в любом из мест, указанных в соглашении, а у покупателя были обоснованные и законные намерения получения от продавца извещения о готовности передать товар.

*Будет ли удовлетворено требование китайской импортно-экспортной компании о взыскании задолженности с российского ООО? В том случае, если в контракте стороны не указали редакцию ИНКОТЕРМС, какая редакция будет подлежать применению?* *Составьте договор международной купли-продажи лесоматериалов на условиях EXW (Инкотермс-2020.*

1. ***Подготовка реферата***

Темы рефератов:

Инкотермс: понятие, правовая природа, история развития.

Значение Инкотермс для регулирования внешнеторговых операций.

Инкотермс-2020: структура и общая характеристика документа.

Практические вопросы применения ИНКОТЕРМС 2020 в практике МКАС при ТПП РФ.

Проблемы применения Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. в практике МКАС при ТПП РФ.

1. **Тесты**

**2. ВНЕАУДИТОРНАЯ КОНТАКТНАЯ РАБОТА ПРЕПОДАВАТЕЛЯ С ОБУЧАЮЩИМИСЯ**

В течение периода изучения дисциплины преподаватель обеспечивает процесс освоения материла обучающимся не только в аудиторное время (лекции, практические (семинарские) занятия), но и во внеаудиторное время.

Виды внеаудиторной работы соответствуют учебному плану и рабочей программе дисциплины на текущий учебный год.

С этой целью преподаватель проводит консультации обучающихся по дисциплине «Правовое регулирование международных коммерческих контрактов» по результатам ее изучения – зачет. При этом преподавателем учитываются степень освоения обучающимся знаний, полученных как при его контактной работе с преподавателем, так и при его самостоятельной работе, в том числе ответы на семинарах, практических занятиях, решения компетентностно-ориентированных задач, качество подготовки рефератов, посещаемость.

Зачет служит формой проверки успешного усвоения обучающимся учебного материала лекционных, семинарских (практических) занятий. Преподаватель оценивает степень сформированности компетенций на этапе изучения данной дисциплины.

Вопросы к зачету соответствуют рабочей программе дисциплины.

Знания, полученные при освоении дисциплины «Правовое регулирование международных коммерческих контрактов», могут быть применены обучающимся при подготовке выпускной квалификационной работы.

**Приложение 1**

**РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА**

**Основная учебная и научная литература**

1. Договорное право в частных и международных отношениях: учеб. пособие / И. В. Петров, Е. Н. Романова, Е. Л. Симатова, О. В. Шаповал. - М.: РИОР: ИНФРА-М, 2019. - 115 с. - (Высшее образование: Магистратура). [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/989154>.
2. Гусаков, Н. П. Международные валютно-кредитные отношения: учебник / Н.П. Гусаков, И.Н. Белова, М.А. Стренина ; под общ. ред. Н.П. Гусакова. - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 351 с.  - (Высшее образование: Магистратура). [Электронный ресурс] – Режим доступа : <https://new.znanium.com/catalog/product/1032216>
3. Чурсин, А. А. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебник / А. А. Чурсин, С. Ю. Муртузалиева. — Москва : ИНФРА-М, 2020. — 332 с. — (Высшее  
   образование: Магистратура). - ISBN 978-5-16-013219-8. - Текст : электронный. - URL:  
   <https://znanium.com/catalog/product/1034190>

**Дополнительная учебная и научная литература**

1. Актуальные проблемы международного частного права : учебное пособие / А. В. Бахновский, М. Т. Гигинейшвили, В. В. Демирчян [и др.] ; под. ред. Т. В. Новиковой. - Москва : РГУП, 2020. - 208 с. - (Высшее образование: Магистратура) [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://znanium.com/catalog/product/1190602.
2. Нешатаева, В. О. Особенности разрешения споров в сфере трансграничного оборота культурных ценностей : учебное пособие / В. О. Нешатаева. - Москва : РГУП, 2020. - 244 с. - ISBN 978-5-93916-815-1. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1194085.
3. Солдатенко, Д. М. Регулирование международной торговли объектами интеллектуальной собственности в условиях глобальной экономики / Солдатенко Д.М. - Таллин:EurAsian Scientific Editions, НИЦ ИНФРА-М, 2020. - 208 с. - ISBN 978-9949-7201-7-0. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1197156.

**Нормативные и иные правовые акты, официальные акты высших судебных органов (в действующей редакции):**

1. Конституция Российской Федерации : принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // Российская газета. – 1993. – 25 декабря.
2. Конвенция Организации объединенных наций о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 04 апреля 1980 г.) // Вестник ВАС РФ. – 1994. – № 1.
3. Конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (Нью-Йорк, 1958 г.) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.
4. Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже 1961 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.
5. Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам (Минск, 22 января 1993г.) // СЗ РФ. – 1995. – № 17. – Ст. 1472.
6. Договор о Евразийском экономическом союзе (г. Астана, 29.05.2014) [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.
7. Гаагские принципы по выбору права, применимого к международным контрактам 2015 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа : <https://assets.hcch.net/docs/eb2202fd-47c9-4e73-ab0f-cbf2b4057d8f.pdf>
8. Международные правила толкования торговых терминов (ИНКОТЕРМС) [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.
9. Принципы международных коммерческих договоров (Принципы УНИДРУА) // Закон. – 2000. – № 5.
10. Правовое руководство по международным встречным торговым сделкам (бартеру) 1992 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.
11. О праве, применимом к договорным обязательствам: [Регламент](consultantplus://offline/ref=A064EEBC6DDEF70F5FD8474BD41A1A769C37019BB4D44F33E9315E66I51FK) (ЕС) № 593/2008 Европейского парламента и Совета от 17 июня 2008 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.
12. Принципы европейского договорного права / Пер. на русск. А. Т. Амирова, И. Б. Пугинского // Вестник Высшего Арбитражного Суда РФ. – 2005. – № 3, 4.
13. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья): Федеральный Закон РФ от 26.11.2001 г. // СЗ РФ. – 2001. – № 49. – Ст. 4552.
14. Арбитражный процессуальный кодекс РФ: Федеральный закон РФ от 24. 07. 2002 г. // СЗ РФ. – 2002. – № 30. – Ст. 3012.
15. О международном коммерческом арбитраже: Закон РФ от 07.07.1993 г. № 5338-1 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». - Режим доступа : <http://www.consultant.ru/>.
16. О применении судами общей юрисдикции общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 10 октября 2003 г. № 5 с изм. и доп. от 05.03.2013 г. [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/document/>.
17. О применении норм международного частного права судами Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2019 г. № 24 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : http://www.consultant.ru.
18. Обзор судебно-арбитражной практики разрешения споров по делам с участием иностранных лиц: Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 16.02.1998 г. № 29 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. – 1998. – № 4.
19. Обзор практики рассмотрения арбитражными судами дел с участием иностранных лиц: Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 09.07. 2013 г. № 158 [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : http://www.consultant.ru.

**Приложение 2**

**РЕКОМЕНДУЕМЫЕ ИНТЕРНЕТ– САЙТЫ**

1. Официальный сайт Государственной Думы Федерального Собрания РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http:// www.duma.[gov.ru](http://www.council.gov.ru).
2. Официальный сайт Конституционного Суда РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://[www.ksrf.ru](http://www.ksrf.ru).
3. Официальный сайт Правительства РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http:// www.[government.ru](http://www.council.gov.ru)/

4. Официальный сайт Президента РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://[www.kremlin.ru](http://www.kremlin.ru)/

5. Официальный сайт Совета Федерации Федерального Собрания РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http:// [www.council.gov.ru/](http://www.council.gov.ru/)

7. Федеральные арбитражные суды Российской Федерации http:// www.arbitr.ru

6. Официальный сайт Европейского суда по правам человека [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.roseurosud.org](http://www.roseurosud.org)

7. Официальный сайт Организации Объединенных Наций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.un.org/ru/](http://www.un.org/ru/)

8. Официальный сайт Комиссии ООН по праву международной торговли [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.uncitral.org/>

9. Официальный сайт Торгово-промышленной палаты РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tpprf.ru/>

10. Официальный сайт Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tpprf-mkac.ru/>

**Приложение 3**

**Перечень современных профессиональных баз данных,**

**информационных справочных и поисковых систем**

1. Правовая система «КонсультантПлюс» <http://www.consultant.ru>
2. Справочно-правовая система «Гарант» <http://www.aero.garant.ru>
3. Образовательная платформа «Юрайт» <https://urait.ru>
4. Сайт Высшей аттестационной комиссии при Министерстве науки и высшего образования Российской Федерации <https://vak.minobrnauki.gov.ru/main>
5. Реферативная и цитируемая база рецензируемой литературы «Scopus» <https://www.scopus.com>
6. Реферативные базы данных публикаций в [научных журналах](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9D%D0%B0%D1%83%D1%87%D0%BD%D1%8B%D0%B9_%D0%B6%D1%83%D1%80%D0%BD%D0%B0%D0%BB) и [патентов](https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9F%D0%B0%D1%82%D0%B5%D0%BD%D1%82) «Web of Science» <http://apps.webofknowledge.com>
7. Научная электронная библиотека «eLIBRARY.RU» <https://elibrary.ru>
8. Сайт Российской государственной библиотеки <https://www.rsl.ru>
9. Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru/ips/>
10. Научно-технический центр правовой информации «Система» Федеральной службы охраны Российской Федерации <http://www1.systema.ru/>
11. Поисковая система «Яндекс» <https://yandex.ru/>
12. Поисковая система «Google» <https://www.google.ru/>

**ОГЛАВЛЕНИЕ**

|  |  |
| --- | --- |
| ВВЕДЕНИЕ…………………………….……………….….......…  1. Аудиторная контактная работа преподавателя  с обучающимися ………………………………...…........……   * 1. Планы практических (семинарских) занятий …….........…   2. Внеаудиторная контактная работа  преподавателя с обучающимися …..…………………..… Приложение 1. Рекомендуемая литература..............………… Приложение 2. Рекомендуемые интернет-сайты……...…..…  Приложение 3. Перечень современных профессиональных баз данных, информационных справочных и поисковых систем………………………………………………............….... | 3  4  4  15    17  20  19    21 |

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*Методические указания*

Составитель: **Глинщикова** Татьяна Вадимовна

Подписано в печать 00.03.2020. Формат 60 × 84 1/16.

Усл. печ. л. – 1,5. Уч.-изд. л. – 1,4.

Кубанский государственный аграрный университет.

350044, г. Краснодар, ул. Калинина, 13