МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«КУБАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ имени И. Т. ТРУБИЛИНА»

ФАКУЛЬТЕТ УПРАВЛЕНИЯ

УТВЕРЖДАЮ Декан факультета

управления

профессор В.Г. Кудряков

16 июня 2021 г.

Рабочая программа дисциплины

Иностранный язык

Направление подготовки 38.03.04 Государственное и муниципальное управление

Направленность «Государственное и муниципальное управление»

Уровень высшего образования Бакалавриат

> Форма обучения очная, очно-заочная

> > Краснодар 2021

Рабочая программа дисциплины «Иностранный язык» разработана на основе ФГОС ВО 38.03.04 Государственное и муниципальное управление, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования РФ 13 августа 2020 г. № 1016.

Автор:

канд.филол.н., доцент

А.Т. Анисимова

Рабочая программа обсуждена и рекомендована к утверждению решением кафедры иностранных языков от 09.03.2021 г., протокол № 7.

Заведующий кафедрой д-р.филол.н., профессор

Т.С. Непшекуева

Рабочая программа одобрена на заседании методической комиссии факультета управления, протокол от 15.06.2021 № 7.

Председатель методической комиссии к.э.н., доцент

М.А. Нестеренко

Руководитель основной профессиональной образовательной программы д-р экон.наук., профессор

Е.Н. Белкина

1 Цель и задачи освоения дисциплины

Целью освоения дисциплины «Иностранный язык» является повышение исходного уровня владения иностранным языком, достигнутого на предыдущей ступени образования, и овладение студентами необходимым и достаточным уровнем иноязычной коммуникативной компетенции для решения социально-коммуникативных задач в различных областях профессиональной, научной, культурной и бытовой сфер деятельности, при общении с зарубежными партнерами, а также для дальнейшего самообразования.

Задачи дисциплины:

- получение знаний о системе современного английского языка; коммуникативных стилях делового общения, вербальных и невербальных средствах межличностного и межкультурного взаимодействия;
- формирование умения поиска необходимой информации в процессе решения стандартных коммуникативных задач на иностранном языке с использованием информационно-коммуникационных технологий.
- формирование умения вести деловую переписку с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем, социокультурных различий в формате корреспонденции на иностранном языке
- формирование интегративных умений использовать диалогическое общение для сотрудничества в академической коммуникации общения: внимательно слушая и пытаясь понять суть идей других, даже если они противоречат собственным воззрениям; уважая высказывания других как в плане содержания, так и в плане формы; критикуя аргументированно и конструктивно, не задевая чувств других; адаптируя речь и язык жестов к ситуациям взаимодействия;
- формирование умения выполнять перевод профессиональных текстов с иностранного на государственный язык и обратно.

2 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения ОПОП ВО

В результате освоения дисциплины формируются следующие компетенции:

- УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)
- УК-4.1. Выбирает на государственном и иностранном (-ых) языках коммуникативно приемлемые стиль делового общения, вербальные и невербальные средства взаимодействия с партнерами.
- УК-4.2. Использует информационно-коммуникационные технологии при поиске необходимой информации в процессе решения стандартных коммуникативных задач на государственном и иностранном (- ых) языках.

УК-4.3. Ведет деловую переписку, учитывая особенности стилистики официальных и неофициальных писем, социокультурные различия в формате корреспонденции на государственном и иностранном (-ых) языках

УК-4.4. Демонстрирует интегративные умения использовать диалогическое общение для сотрудничества в академической коммуникации общения: внимательно слушая и пытаясь понять суть идей других, даже если они противоречат собственным воззрениям; уважая высказывания других как в плане содержания, так и в плане формы; критикуя аргументированно и конструктивно, не задевая чувств других; адаптируя речь и язык жестов к ситуациям взаимодействия.

УК-4.5. Демонстрирует умение выполнять перевод профессиональных текстов с иностранного (- ых) на государственный язык и обратно.

В результате изучения дисциплины «Иностранный язык» обучающийся готовится к освоению трудовых функций и выполнению трудовых действий в соответствии со справочником квалификационных требований к специальностям, направлениям подготовки, знаниям и умениям, которые необходимы для замещения должностей государственной гражданской службы с учетом области и вида профессиональной служебной деятельности государственных гражданских служащих (утв. Письмом Минтруда России 26 апреля 2017 г. N 18-1/10/B-3260) и справочником типовых квалификационных требований для замещения должностей муниципальной службы (утв. Минтрудом России)

| Функциональные обязанности | Квалификационные требования к функциональным знаниям | Квалификационные требования к функциональным умениям | | | | |
|--|---|--|--|--|--|--|
| Осуществление исполнительно- распорядитель- | Правовое, лингвистическое и переводческое сопровождение (обеспиение) деятельности, а также организация и обеспечение междуна родного взаимодействия | | | | | |
| ных и обеспечи- вающих функ- ций | - основы дипломатического эти- кета. | организация и ведение конференций, симпозиумов, семинаров, деловых встреч; организационно-протокольное обеспечение переговоров с представителями иностранных государств, компаний и международных организаций; владение иностранными языками; ведение переговоров и переписки с зарубежными партнерами, в том | | | | |

Квалификационные требования для замещения должностей муниципальной службы в органах местного самоуправления муниципального района, городского округа, городского округа с внутригородским делением, внутригородского района, внутригородской территории города федерального значения область профессиональной служебной деятельности «международная деятельность»

Вид деятельности «Осуществление международных и внешнеэкономических связей»

Требования к знаниям:

особенности деловых переговоров с представителями иностранных государств и международных организаций.

Требования к умениям:

- владение иностранными языками;
- проводить переговоры с представителями иностранных государств, компаний и международных организаций.

3 Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

«Иностранный язык» является дисциплиной обязательной части учебного плана ОПОП ВО подготовки обучающихся по направлению 38.03.04 Государственное и муниципальное управление, направленность «Государственное и муниципальное управление».

4 Объем дисциплины (216 часов, 6 зачетных единицы)

| Decree and force and force | Объ | ем, часов |
|---|-------|--------------|
| Виды учебной работы | Очная | Очно-Заочная |
| Контактная работа | 72 | 42 |
| в том числе: | | |
| — аудиторная по видам учебных заня- тий | 68 | 38 |
| — лекции | 4 | 4 |
| — практические | - | - |
| — лабораторные | 64 | 34 |
| — внеаудиторная | 4 | 4 |
| — зачет | - | - |
| — экзамен | 27 | 27 |
| — защита курсовых работ | - | - |
| Самостоятельная работа в том числе: | 117 | 147 |
| — курсовая работа | - | - |
| — прочие виды самостоятельной работы | 117 | 147 |
| Итого по дисциплине | 216 | 216 |
| в том числе в форме практической подготовки | - | - |

5 Содержание дисциплины

По итогам изучаемого курса студенты сдают: очная форма - 1 курс 1 сем. - зачет; 1 курс 2 сем. - экзамен очно-заочная форма - 1 курс 1 сем. - зачет + контрольная работа; 1 курс 2 сем. - экзамен + контрольная работа Дисциплина изучается на 1 курсе, в 1 и 2 семестрах.

Содержание и структура дисциплины по очной форме обучения

| No | | компе- | | | самостоят | ельную ј | боты, включ работу студе ть (в часах) | |
|-------------|---|------------------------------|---------|------------|------------------------------|---|---|-------------------------------------|
| п / п | Тема. Основные вопросы | Формируемые компе- тенции | Семестр | Лек ции | Практи- ческие занятия | Ла- бора- тор- ные заня- тия | в том чис- ле в фор- ме прак- тической подготов- ки* | Само- стоя- тельная работа |
| 1 | Обзор основных грамматических структур. 1. Порядок слов в простом повествовательном и вопросительном предложениях. 2. Видо-временные формы глагола в действительном и страдательном залоге: Simple, Progressive, Perfect, Perfect Progressive Active/Passive. | УК 4.1 УК 4.5 | 1 | 4 | | - | | 15 |
| 2 | Definition of Management | УК 4.2 УК 4.5 | 1 | - | | 6 | | 15 |
| 3 | Levels and Areas of Management | УК 4.2 УК 4.5 | 1 | - | | 8 | | 15 |
| 4 | Management Skills | УК 4.2 УК 4.5 | 1 | - | | 6 | | 15 |
| 5 | The Basis of Financial Management | УК 4.2 УК 4.5 | 1 | | | 8 | | 15 |
| | Итого в 1 семестре | | | 4 | | 28 | | 75 |
| | Business Ethics and Etiquette | УК 4.1 УК 4.4 | 2 | - | | 8 | | 14 |
| | Business Correspondence | УК 4.1 УК 4.3 | 2 | - | | 14 | | 14 |

| № | | компе- | | Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах) | | | | |
|-------------|---------------------------|-------------------------|---------|--|------------------------------|---|---|-------------------------------------|
| П / П | Тема. Основные вопросы | Формируемые н тенции | Семестр | Лек ции | Практи- ческие занятия | Ла- бора- тор- ные заня- тия | в том чис- ле в фор- ме прак- тической подготов- ки* | Само- стоя- тельная работа |
| | Negotiations | УК 4.1 УК 4.4 | 2 | 1 | | 14 | | 14 |
| | Итого во 2 семестре | | | | | 36 | | 42 |
| | ИТОГО | | | 4 | - | 64 | | 117 |

Содержание и структура дисциплины очно- заочной форме обучения

| | одержание и структура дисци | | | Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах) | | | | |
|------------------|---|------------------------------|---------|--|--|---|---|-------------------------------------|
| № п / п | Тема. Основные вопросы | Формируемые компе- тенции | Семестр | Лек ции | Прак- тиче- ские заня- тия | Ла- бора- тор- ные заня- тия | в том чис- ле в фор- ме прак- тической подготов- ки* | Само- стоя- тельная работа |
| 1 | Обзор основных грамматических структур. 1. Порядок слов в простом повествовательном и вопросительном предложениях. 2. Видо-временные формы глагола в действительном и страдательном залоге: Simple, Progressive, Perfect, Perfect Progressive Active/Passive. | УК 4.1 УК 4.5 | 1 | 2 | | - | | 19 |
| 2 | Definition of Management | УК 4.2 УК 4.5 | 1 | 1 | | 4 | | 16 |
| 3 | Levels and Areas of Management | УК 4.2 УК 4.5 | 1 | - | | 4 | | 18 |
| 4 | Management Skills | УК 4.2 УК 4.5 | 1 | - | | 4 | | 16 |
| 5 | The Basis of Financial Management | УК 4.2 УК 4.5 | 1 | | | 4 | | 20 |
| | Итого в 1 семестре | | | 2 | | 16 | | 89 |
| | Business Ethics and Etiquette | УК 4.1 УК 4.4 | 2 | 2 | | 4 | | 16 |

| No | | компе- | | Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах) | | | | |
|-------------|---------------------------|--|------------|--|---|---|-------------------------------------|-----|
| П / П | Тема. Основные вопросы | Формируемые компетенции Тенции Семестр | Лек ции | Прак- тиче- ские заня- тия | Ла- бора- тор- ные заня- тия | в том чис- ле в фор- ме прак- тической подготов- ки* | Само- стоя- тельная работа | |
| 7 | Business Correspondence | УК 4.1 УК 4.3 | 2 | - | | 6 | | 20 |
| 8 | Negotiations | УК 4.1 УК 4.4 | 2 | - | | 8 | | 22 |
| | Итого во 2 семестре | | | 2 | | 18 | | 58 |
| | ИТОГО | | | 4 | - | 34 | | 147 |

6 Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Методические указания (для самостоятельной работы)

- 1. Иностранный язык (Английский) : метод. указания для практических занятий/ сост. М.Э. Мосесова, Н. Б. Айвазян. Краснодар : КубГАУ, 2020. –21с. https://edu.kubsau.ru/file.php/117/MU_PRAKT_ZAN_GMU_bak_539670_v1_.P
- 2. Иностранный язык (Английский) : метод. указания по выполнению контрольных работ / сост. М.Э. Мосесова, Н.Б. Айвазян. Краснодар : КубГАУ, 2020.-28c.

https://edu.kubsau.ru/file.php/117/MU_KONTR_RAB_GMU_bak_539666_v1_.PDF

3. Иностранный язык(Английский): метод. указания по организации самостоятельной работы/ сост. М.Э. Мосесова, Н. Б. Айвазян. – Краснодар: КубГАУ, 2020. – 37с.

https://edu.kubsau.ru/file.php/117/MU_SAM_RAB_GMU_bak_539674_v1_.PDF

7 Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации

7.1 Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения ОПОП ВО

| Номер се- местра* | Этапы формирования и проверки уровня сформированности компетенций |
|----------------------|---|
| | по дисциплинам, |
| | практикам в процессе освоения ОПОП ВО |

УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)

| Номер се- местра* | Этапы формирования и проверки уровня сформированности компетенций |
|----------------------|---|
| | по дисциплинам, |
| | практикам в процессе освоения ОПОП ВО |

| 1,2 | Иностранный язык |
|-----|--|
| 4 | Деловые коммуникации |
| 4 | Ознакомительная практика |
| 8 | Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы |

^{*} номер семестра соответствует этапу формирования компетенции

7.2 Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкалы оценивания

| Пиомируали да разули да | | Уровень | освоения | | Orra |
|-------------------------|---|---------|---------------------|----------------------|---------------------------------|
| ции (индикаторы до- | неудовлетвори- тельно (минимальный не достигнут) | Тельно | хорошо (средний) | отлично (высокий) | Оце- ночное сред- ство |

УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)

| VICAL Descension Vical V | | I |
|--|--------|---------|
| УК-4.1. Выбирает на Уровень Минимально Уровень Урове | łЬ | Пере- |
| государственном и знаний ниже допустимый знаний в знаний | В | числя- |
| иностранном (-ых) минималь- уровень зна- объеме, со- объем | e, co- | ются |
| языках коммуникатив- ных требо- ний, допу- ответству- ответс | гву- | оце- |
| но приемлемые стиль ваний, име- щено много ющем про- ющем | про- | ночные |
| делового общения, ли место негрубых грамме под- грамме | е под- | сред- |
| вербальные и невер- грубые ошибок. готовки, до- готовк | и, без | ства, с |
| бальные средства вза- ошибки Продемон- пущено не- ошибо | | помо- |
| имодействия с партне- При реше- стрированы сколько не- Проде | MOH- | Щью |
| рами. нии стан- основные грубых стриро | ваны | кото- |
| | основ- | рых |
| - систему современного дач не про- шены типо- Продемон- ные у | мения, | оцени- |
| - нормы и стили делового демонстри- вые задачи. стрированы решен | ы все | вается |
| общения рованы ос- Имеется ми- все основ- основн | ые | ypo- |
| Умеет: новные уме- нимальный ные умения, задачи | | вень |
| - выбирать коммуникативно ния, имели набор навы- решены все дельны | | сфор- |
| приемлемые стиль делового место гру- ков для ре- основные несущ | | миро- |
| вербальные средства меж- | | ванно- |
| личностного и межкультур- не проде- дартных за- грубыми недоче | | сти |
| ного взаимодействия. монстриро- дач с неко- ошибками, Проде | | компе- |
| УК-4.2. Использует ваны базо- торыми продемон- стриро | | тенции |
| информационно- вые навыки недочетами стрированы навык | - | |
| коммуникационные базовые решен | | |
| технологии при поиске навыки при станда | ртных | |
| необходимой инфор- | | |
| мации в процессе ре- | | |
| шения стандартных задач | | |
| коммуникативных за- | | |
| дач на государствен- | | |

| | Уровень освоения | | | | | | | |
|--|--|---|---------------------|----------------------|---------------------------------|--|--|--|
| Планируемые результаты освоения компетенции (индикаторы достижения компетенции) | неудовлетворительно (минимальный не достигнут) | удовлетвори- тельно (минималь- ный порого- вый) | хорошо (средний) | отлично (высокий) | Оце- ночное сред- ство | | | |
| ном и иностранном (-ых) языках. Знает: - принципы работы с различными источниками информации (словарями, справочниками различного типа, электронными ресурсами сети Интернет, научными работами) Умеет: - анализировать и систематизировать информацию из англоязычных источников использовать информационное коммуникационные технологии при поиске необходимой информации УК-4.3. Ведет деловую переписку, учитывая особенности стилистики официальных писем, социокультурные различия в формате корреспонденции на государственном и иностранном (-ых) языках Знает: - особенности стилистики официальных и неофициальных и неофициальных писем, социокультурные различия в формате корреспонденции на английском языке Умеет: - выбирать вербальные средства, адекватные стилистике делового текста УК-4.4. Демонстрирует интегративные умения использовать диалогическое общение для сотрудничества в академической коммуникации общения: внимательно слушая и пытаясь понять суть идей других, даже если они противоречат соб- | | | | | | | | |
| ственным воззрениям; | | | | | | | | |

| H | Уровень освоения | | | | |
|--|---|---|---------------------|----------------------|---------------------------------|
| Планируемые результаты освоения компетенции (индикаторы достижения компетенции) | неудовлетвори- тельно (минимальный не достигнут) | удовлетвори- тельно (минималь- ный порого- вый) | хорошо (средний) | отлично (высокий) | Оце- ночное сред- ство |
| уважая высказывания других как в плане содержания, так и в плане формы; критикуя аргументированно и конструктивно, не задевая чувств других; адаптируя речь и язык жестов к ситуациям взаимодействия. Знает: правила речевого этикета; принципы ведения деловых переговоров Умеет: применять правила организации устной коммуникации УК-4.5. Демонстрирует умение выполнять перевод профессиональных текстов с иностранного (- ых) на государственный язык и обратно. Знает: необходимый лексический минимум общего и терминологического характера (для изучаемого иностранного языка); Умеет: логически верно, аргументированно и ясно строить устную и письменную речь | | | | | |

7.3 Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения ОПОП ВО

Типовые оценочные средства по компетенции УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)

УК-4.1. Выбирает на государственном и иностранном (-ых) языках коммуникативно приемлемые стиль делового общения, вербальные и невербальные средства взаимодействия с партнерами.

Примеры тестовых заданий (грамматика) Тема 1

| 1. Have you ever visited other | countries? – Yes, I to Italy and France. | | | |
|---------------------------------------|---|--|--|--|
| a) was | c) had been | | | |
| b) have been | d) would be | | | |
| 2. I feel really tired. We to t | the party last night and have just returned home. | | | |
| a) went | c) had seen | | | |
| b) has gone | d) was going | | | |
| 3. At the beginning of the film | I realized that I it before. | | | |
| a) see | c) had seen | | | |
| b) saw | d) have seen | | | |
| 4. When the bus stopped in the | small square, Helen her magazine and didn't realize at first | | | |
| that she had arrived at her destinati | on. | | | |
| a) read | c) was reading | | | |
| b) reads | d) had read | | | |
| 5. My sister's son in tomori | row's race, because he is too young. They do not allow riders | | | |
| under sixteen. | | | | |
| a) won't ride | c) wouldn't ride | | | |
| b) shan't ride | d) doesn't ride | | | |
| | | | | |
| | Тема 2 | | | |
| 1. A beautiful bridge in our | city. It will be finished next year. | | | |
| a) builds | c) is being built | | | |
| b) is built | d) has been built | | | |
| 2. "It has been raining for two | hours. I hope it raining soon." | | | |
| a) stops | c) would stop | | | |
| b) will stop | d) stop | | | |
| 3. Television has many advan- | tages. It keeps us informed about the latest news, and also | | | |
| entertainment at home. | | | | |
| a) provide | c) is provided | | | |
| b) provides | d) provided | | | |
| | on for the violent behavior of some young people, and for | | | |
| encouraging children to sit indoors | | | | |
| a) blames | c) is blamed | | | |
| b) blamed | d) would blame | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | of money and what to do with it. | | | |
| a) don't know | c) won't know | | | |
| b) didn't | d) knows | | | |
| | T. 2 | | | |
| 1 11 4 11 0 37 1:1 | Тема 3 | | | |
| _ | n't say much about it in your last letter. | | | |
| a) do you get on | c) will you get on | | | |
| b) are you get on | d) is you getting on | | | |
| 2. When you in this city aga | | | | |
| a) arrive | c) have you arrived | | | |
| b) arrived | d) will you arrive | | | |
| • | us, it means that I walk to work. | | | |
| a) has to | c) had to | | | |
| b) have to | d) could | | | |
| 4. Every time when I missed th | ne bus, I to return home late. | | | |

| | a) must | c) can |
|-----|-----------------------------------|---|
| | b) had | d) may |
| | 5. That was great! It was mea | al you have ever cooked. |
| | a) good | c) best |
| | b) better | d) the best |
| | , | ., |
| | | Тема 4 |
| | 1. This exhibition is interesti | ng than the previous one. |
| | a) little | c) least |
| | b) less | d) the least |
| | 2. We saw good film last nig | ht. The film was about the love of a girl to her cat and dog. |
| | a) a | c) – |
| | b) the | d) an |
| | | opiness is very important in the life of people. |
| | a) – | c) a |
| | b) the | d) many |
| | | harmony with the environment. |
| | a) a | c) the |
| | b) an | d) – |
| | | ion, they rushed to the platform not to miss the train. |
| | a) to | c) in |
| | b) at | d) for |
| | , | |
| | | Тема 5 |
| | 1. When you older, you'll ch | ange your mind about this. |
| | a) will grow | c) have grown |
| | b) grow | d) grew |
| | 2. By the time the police got the | ere, the burglars |
| | a) vanish | c) will have vanished |
| | b) will vanish | d) had vanished |
| | 3. As soon as the taxi arrives, I | you know. |
| | a) let | c) had let |
| | b) have let | d) will let |
| | 4. My friend has been writing to | o me for years already, but he never a photo. |
| | a) sends | c) will send |
| | b) has sent | d) sent |
| | | |
| | 5. Why are you busy packing | ? - My train in two hours, so we'll leave the house in an |
| hou | ır. | |
| | a) is leaving | c) leaves |
| | b) will be leaving | d) left |
| | | |
| | | Тема 6 |
| | 1. When was this building finis | hed? – They say it by the end of last year. |
| | a) had been finished | c) will be finished |
| | b) was finished | d) finishes |
| | 2. I thought that I my key and | d was very glad when I found it. |
| | a) lose | c) had lost |
| | b) lost | d) was losing |
| | | upset. – Last week I lost my scarf and now I my gloves. |
| | a) lost | c) had lost |
| | b) have just lost | d) lose |
| | 4. L., for this bank for five yea | rs already but I have decided to change my job. |

| a) am working | c) have been working |
|-----------------------------------|---|
| b) has worked | d) worked |
| 5. Martin said that he the tic | ekets the next day. |
| a) bought | c) will buy |
| b) had bought | d) would buy |
| | Тема 7 |
| 1. The house opposite our coll | ege, that's why we are using the back entrance at present. |
| a) pulls down | c) is being pulled down |
| b) is pulled down | d) pulled down |
| 2. You an umbrella when yo | , <u>*</u> |
| a) have | c) had had |
| b) was having | d) had |
| 3. By the time we got to the ci | , |
| a) will begin | c) had begun |
| b) would begin | d) began |
| 4. Is there anything I do to h | nelp you? |
| a) can | c) am to |
| b) may | d) as to |
| 5. The last film I saw was fr | rightening than this one. |
| a) little | c) least |
| b) less | d) the least |
| | Тема 8 |
| 1. Someone is calling you. Wi | |
| a) a | c) - |
| b) the | d) these |
| 2. To tell the truth I don't like | pair of trousers that I bought last month. |
| a) those | c) that |
| b) this | d) a |
| 3. Whose house is it? –It's | |
| a) my | c) her |
| b) mine | d) our |
| 4. Today is cold than yester | day. So, I'm wearing my |
| shorts. | |
| a) little | c) least |
| b) less | d) the least |
| | Day, we'll be waiting for you", my mother always says to me |
| a) in | c) – |
| b) on | d) at |
| | Тема 9 |
| 1. Excuse me, do you speak E | nglish? I for a hotel. |
| a) look | c) was looking |
| b) am looking | d) have been looking |
| 2. Last summer we wanted a re | elaxing holiday, so we to stay on a small island. |
| a) choose | c) had chosen |
| b) have chosen | d) chose |
| 3. Mathematics difficult. I d | on't understand it. |
| a) are | c) was |
| b) is | d) were |
| 4. While we for the train, it | |
| a) waited | c) was waiting |

| b) are waiting | d) were waiting |
|------------------------------------|--|
| 5. The police officer said that e | every house in that street by the police. |
| a) search | c) had been searched |
| b) were searched | d) searched |
| | T 10 |
| 1. There is going to be a hig or | Tema 10 |
| a) attracts | t exhibition. It a lot of visitors. c) has attracted |
| b) will attract | d) attracted |
| 2. The result of his investigation | |
| a) publish | c) will be published |
| b) be published | d) is published |
| · • | eir children outside the door waiting for them. |
| a) sit | c) was sitting |
| b) are sitting | d) were sitting |
| | ong ago. Now the job will be done much more quickly. |
| a) had bought | c) bought |
| b) was bought | d) have bought |
| 5. He was sorry that he to me | , 8 |
| - | c) hadn't been writing |
| b) haven't been writing | , |
| b) naven i been writing | d) hash t been writing |
| | Тема 11 |
| 1. The ring you found be ret | urned to an old lady who had lost it. |
| a) can | c) have to |
| b) must | d) are to |
| 2. Everybody in our team playe | ed except the captain. |
| a) bad | c) worst |
| b) badly | d) the worst |
| 3. You know much, but you kn | ow than your teacher. |
| a) little | c) least |
| b) less | d) much |
| 4. Small shops are not as as | supermarkets. |
| a) more convenient | c) most convenient |
| b) convenient | d) the most convenient |
| 5. Sarah is a very good pianist. | She plays piano very well. |
| a) a | c) the |
| b) an | d) – |
| | T 10 |
| 1. We had five phone calls, but | Tema 12 |
| a) no | c) either |
| b) none | d) neither |
| • | I visit a lot of places of interest in London. |
| a) can | c) must |
| b) was able to | d) had to |
| 3. That's an easy question! k | |
| a) All | c) Each |
| b) Everybody | d) Every |
| 4. The comic told silly jokes, b | • |
| a) on | c) at |
| b) under | d) about |
| 5. We feel sorry Sam because | |
| 5 | |

| a) for | c) with |
|--------------------------------------|--|
| b) about | d) by |
| | Тема 13 |
| 1. If I some fish, will you | |
| a) will catch | c) caught |
| b) catch | d) am catching |
| 2. She said that she her p | , |
| another one. | |
| a) doesn't like | c) didn't like |
| b) won't like | d) likes |
| | the bus. Where you at that |
| time? | |
| a) was hurrying | c) had hurried |
| b) were hurrying | d) did hurry |
| 4. I found that everything I | said on the phone to the police. |
| a) report | c) was reported |
| b) is reported | d) had been reported |
| 5. When I speak Italian, all | the others in the class at me as I don't know the language well. |
| a) laughed | c) will laugh |
| b) was laughing | d) laugh |
| | Тема 14 |
| 1. He in the Army for eig | thteen months. This is his last month. |
| a) serves | c) has been serving |
| b) is serving | d) have served |
| 2. Don't make noise: the ch | ildren to sleep. |
| a) try | c) will try |
| b) is trying | d) are trying |
| 3. A new museum in the | city. What a beautiful building it will be! |
| a) was being built | c) is built |
| b) is being built | d) builds |
| 4. Two terrorists in New | York some days ago. |
| a) are arrested | c) were arrested |
| b) have been arrested | d) will be arrested |
| 5. I understand this letter | . Will you translate it for me? |
| a) mustn't | c) may not |
| b) can't | d) shouldn't |
| | Тема 15 |
| · • | ther go to late-night disco. She be at home at 9 o'clock in the |
| ening. | a) may |
| a) must | c) may |
| b) can | d) have to |
| 2. Henry apologize for hi a) have to | c) had to |
| b) may | d) is to |
| • | l, and as a result they passed the exams of all. |
| a) good | c) best |
| b) better | d) the best |
| 4. This is film I've ever s | |
| a) more interesting | c) most interesting |
| b) the most interesting | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · |

| 5 old, sick, unemploye | ed need our special care. |
|----------------------------------|---|
| a) – | c) the |
| b) an | d) everybody |
| | Тема 16 |
| 1. Someone who saw robbe | ry called the police. |
| a) – | c) the |
| b) a | d) those |
| 2. According to this song w | e need is love. |
| a) all | c) each |
| b) every | d) some |
| • | oom happiness in new life together. |
| a) there | c) theirs |
| b) their | d) these |
| 4. Excuse me, but does this un | nbrella belong you? |
| a) to | c) at |
| b) for | d) with |
| 5. I listened to the radio every | day to know the weather forecast but I can never rely it. |
| a) at | c) in |
| b) to | d) on |
| | Тема 17 |
| 1. I knew that I her somewh | ere before. |
| a) saw | c) would see |
| b) had seen | d) has seen |
| 2. When I finally found the ho | use, I knocked at the door but the answer. |
| a) don't hear | c) didn't hear |
| b) hasn't heard | d) heard |
| 3. I went out into the garden to | fetch my bike, but found that someone it. |
| a) stole it | c) has stolen |
| b) would steal | d) had stolen |
| 4. When I for the keys, I ren | nembered that I had left them at home. |
| a) looked | c) had been looking |
| b) was looking | d) look |
| 5. I have been working for the | bank for a year already, but I to change my job. |
| a) decided | c) has decided |
| b) have decided | d) decide |
| | Тема 18 |
| 1. They spoke so quickly that | I what they were speaking about. |
| a) not understand | c) didn't understand |
| b) don't understand | d) hadn't understood |
| 2. Yesterday our flight beca | , |
| a) cancelled | c) had been cancelled |
| b) was cancelled | d) has been cancelled |
| 3. I couldn't open the office do | , , , , , , , , , , , , , , , , , , , |
| a) lock | c) had locked |
| b) locked | d)would lock |
| 4. As soon as you me, I will | |
| a) calls | c) called |
| b) will call | d) call |
| 5. I him since he started wo | , |
| a) have never trusted | c) trusted |

| b) had never trusted | d) trust |
|-----------------------------------|---|
| | Тема 19 |
| 1. Mary will be ready soon. Sho | |
| a) has | c) was having |
| b) have | d) is having |
| 2. If we late for the class, our | · · |
| | c) will be |
| a) is | d) are |
| b) were | alf an hour when I suddenly felt sick. |
| | c) sat |
| a) have been sitting | d) had been sitting |
| b) were sitting | - |
| 4. We were disappointed as the | - |
| a) entertaining | c) most entertaining |
| · · · | d) entertaining |
| • | o explain difficult cases to us. |
| a) the | c) a |
| b) – | d) this |
| | Тема 20 |
| 1. Playing guitar is an interes | sting hobby. |
| a) – | c) the |
| b) a | d) mine |
| 2. Our city is famous for bea | utiful ancient buildings. |
| a) its | c) it's |
| b) it | d) his |
| 3. Her hair is long and fair. Eve | erybody admires |
| a) them | c) they |
| b) it | d) its |
| 4. You are very good dealing | with people. |
| a) in | c) on |
| b) at | d) about |
| 5. Last summer our neighbours | decided to drive to Scotland a short holiday. |
| a) at | c) on |
| b) to | d) for |
| | |
| | Тема 21 |
| _ | g in the armchair reading a book. |
| a) goes out | c) go out |
| b) had gone out | d) went out |
| 2. I thought I this film before | |
| a) saw | c) had seen |
| b) seen | d) have seen |
| | e the letters for signature? them yet? |
| a) Don't you type | c) Haven't you typed |
| b) Didn't you type | d) Will you type |
| 4. She wasn't sure whether she | the door of her flat. |
| a) locked | c) had locked |
| b) has locked | d) didn't lock |
| 5. I my homework all morning | · · |
| a) am doing | c) have been doing |
| b) do | d) did |

Тема 22

- 1. The inspector suspected that the thief ... a special key for opening this door.
- a) uses c) had used b) has used d) will use
- 2. I was very tired. When I ... to bed, I fell asleep immediately.
- a) got c) had got b) has got d) will get
- 3. The Vikings ... to North America thousand years ago.
- a) sail
 b) sailed
 d) have sailed
 4. Thank you for your offer, but I ... not to accept it.
 a) decide
 c) have decided
- b) has decided d) decided
- 5. You ... through your old photograph album for half an hour already.
- a) lookb) are lookingc) have lookedd) have been looking

Рубежная контрольная работа (для заочной формы обучения)

КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА No1 ГРАММАТИЧЕСКИЙ БЛОК

І вариант

Задание 1 Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Present Simple, Present Continuous, Present Perfect Active Voice). Предложения переведите.

- 1. The river ... (to flow) very fast today much faster than usual.
- 2. George says he is 80 years old but I ... (not/ to believe) him.
- 3. She ... (to stay) with her sister at the moment until she finds somewhere to live.
- 4. We ... (to meet) recently a lot of interesting people.
- 5. ... you ever ... (to be) to France?

Задание 2 Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Past Simple, Past Continuous, Past Perfect Active Voice). Предложения переведите.

- 1. While I ... (to drive) to work, I ... (to hear) an old friend on the radio.
- 2. I... (to get) a letter from Phil vesterday morning.
- 3. We ... (to live) in a very small town when I was a girl.
- 4. I was not hungry. I ... just ... (to have) lunch.
- 5. When I saw him I knew that we ... (to meet).

Задание 3 Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Future Simple, Future Continuous, Future Perfect Active Voice). Предложения переведите.

- 1. Good luck with the exam. We ... (to think) about you.
- 2. The builder says he ... (to finish) the roof by Saturday.
- 3. There ... (to be) a world government before the year 2050.
- 4. Private cars ... (to disappear) before the year 2100.
- 5. This time tomorrow I ... (to ski).

Задание 4 Подчеркните глагол-сказуемое в пассивном залоге (Passive Voice) и определите его временную форму. Предложения переведите.

1. My keys were stolen yesterday.

- 2. I am never invited to the parties.
- 3. When I was here a few years ago, a new airport was being built.
- 4. Look! The door has been painted.
- 5. Ann said that her car had been stolen.

Задание 5 Перепишите предложения, подчеркните модальные глаголы и их эквиваленты. Переведите предложения на русский язык.

- 1. We must walk quicker to get to the station in time.
- 2. When he was young he could run a mile in less than five minutes.
- 3. You have to be more careful.
- 4. May I give you a word of advice?
- No, you needn't.
- 5. You should cross the road when there is no traffic.

Задание 6

а) Перепишите следующие глаголы, переведите их. Образуйте от них Причастие I (ParticipleI).

to make

to write

to give

to swim

to keep

to fall

toshow

tobuy

б) Перепишите следующие Причастие II (Participle II). Укажите инфинитив глаголов, от которых они образованы. Переведите его.

grown

brought

spoken

closed

taught

heard

had

asked

Залание 7

а) Поставьте следующие существительные в форму их множественного числа.

A watch, a potato, a knife, a country, an ox, a plate, a way, a sheep

б) Образуйте форму множественного числа подчеркнутых существительных.

Сделайте соответствующие изменения в предложениях и перепишите их.

Предложения переведите.

- 1. The architecture of this building is quite modern.
- 2. Does your tooth still ache?
- 3. The withered leaf has fallen to the ground.
- 4. This story is very interesting.
- 5. There was a lady, a gentleman and a child in the dining-room.

Задание 8 Замените подчеркнутые существительные личными местоимениями (в именительном или объектном падежах). Предложения переведите.

- 1. Can you meet my sister at the station tomorrow?
- 2. The letter was very long and boring.
- 3. The boy lives alone, without parents.

- 4. Are you in the room? Give my brother a copy-book, please.
- 5. Do you find the English language difficult for understanding?

Залание 9

а) Образуйте сравнительную и превосходную степени сравнения от следующих прилагательных.

Big, heavy, bad, famous, late, important, flat, far

- б) Переведите следующие предложения на русский язык. Подчеркните прилагательные в сравнительной и превосходной формах.
- 1. The Neva is wider and deeper than the Moskva River.
- 2. London is the largest city in England.
- 3. It's later than I thought.
- 4. The more she ignores him, the more he loves her.
- 5. He is not so successful as his father.

ЛЕКСИЧЕСКИЙ БЛОК

І вариант

1. Прочитайте и письменно переведите текст. Выполните задания к нему.

MAIN CONCEPTS OF AMERICAN BUSINESS

«The business of America is business», said President Calvin Coolidge (1923-1929) and these words remain true today. The principle aim of business is to make financial profit.

There exist in the United States two main kinds of business institutions

- private and governmental. Private businesses include large companies whose

capital is represented in shares, which are held by individual shareholders who earn dividends from their shares. In addition, there are non-profit institutions. These are called charitable organizations. Americans tend to have more respect for private businesses than for government agencies which they consider more bureaucratic.

Americans believe that in private business they can express ideals of free competition, individual freedom and equality of opportunity. But many Americans understand that very often business does not live up to these principles. There are some problems in realizing the high ideals of fair business practice. One of them is unequal starting opportunities. It is obviously easier for someone who already possesses considerable capital to begin a business venture than it is someone who does not. But nevertheless the legend of the poor boy who rises «from rags to

riches», the entrepreneur who creates something out of nothing still exists in America. The entrepreneur who loves individual freedom and independence from authority, who built the industrial riches of the nation is the symbol of hero businessman.

In the course of time a new type of businessman appeared. This is the organization man» who works within already established structure and is at the top. But unlike the entrepreneur he shares responsibility with others. Though in America today the road to success lies often through established large business, the entrepreneurial ideal inspires many. A great number of small businesses exist in the USA today. There are a lot of companies with fewer than 20 employees.

These companies account 60% of American business. Today most Americans believe that the free-enterprise system based on profit-making is the one that best promotes welfare of the nation.

2. Выучите слова к тексту.

Profit - прибыль, доход;

Private - частный, личный;

Governmental - государственный;

Share - акция, пай, доля;

Shareholder- акционер, пайщик;

Non-profitinstitutions- некоммерческие организации;

Charitable - благотворительный;

Competition - конкуренция;

Responsibility - ответственность;

Employee - работник, сотрудник.

3. Закончите предложения в соответствии с содержанием текста.

- 1. Private businesses include large companies whose ...
- 2. Americans tend to have more respect for private businesses than ...
- 3. The entrepreneur who ... is the symbol of hero businessman.
- 4. There are some problems in realizing ...
- 5. A great number of ... exist in the USA today.

4. Ответьте на вопросы к тексту.

- 1. What is the principle aim of business in America today?
- 2. How many kinds of business institutions exist in the USA?
- 3. Do Americans tend to have more respect for private businesses or for government agencies? Why?
- 4. What problems does a person clash with starting a business?
- 5. Who is the «organization man»?

5. Переведите следующие предложения на английский язык.

- 1. Человеку, обладающему определенным капиталом, очевидно, легче начать бизнес. (открыть свое дело).
- 2. Малый бизнес составляет 60% от всей предпринимательской деятельности в Америке.
- 3. Частное предпринимательство включает в себя крупные компании, капитал которых представлен в акциях.
- 4. Акционеры получают дивиденды от их акций.
- 5. Американцы считают, что, работая в частном бизнесе, они могут выразить свои идеалы свободной конкуренции, индивидуальные свободы, равенство возможностей.

КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА No1 ГРАММАТИЧЕСКИЙ БЛОК

II вариант

Задание 1Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Present Simple, Present Continuous, Present Perfect Active Voice).

Предложения переведите.

- 1. While Mrs. Clark ... (to cook) dinner her husband ... (to work) in the garden.
- 2. Show me what you ... (to hide) behind your back.
- 3. You ... (to be) usually here when something ... (to happen).
- 4. Scientists ... (to discover) that, all over the world, millions of frogs and toads are dying.
- 5. I ... (to see) him twice this week.

Задание 2 Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Past Simple, Past Continuous, Past Perfect Active Voice). Предложения

переведите.

- 1. He told me he never ... (to be) to India.
- 2. I... (to wake) up late last morning because I... (to forget) to set my alarm-clock.
- 3. I... (to read) a library book when I... (to find) a 10 note between two pages.
- 4. What ...you ... (to do) at ten o'clock last night?
- 5. When Mary ... (to see) the question, she ... (to know) the answer.

Задание 3 Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Future Simple, Future Continuous, Future Perfect Active Voice). Предложения переведите.

1. Don't give her your keys. She ... (to lose) only them.

- 2. She ... (not to work) this time the day after tomorrow.
- 3. In the year 2100, people ... (to eat) the same things as they do now.
- 4. What time ... you ... (to get) up?
- 5. She ... (to finish) her first book in a month.

Задание 4Подчеркните глагол-сказуемое в пассивном залоге (PassiveVoice) и определите его временную форму. Предложения переведите.

- 1. I wasn't invited to the party.
- 2. How is butter made?
- 3. A new airport is being built at the moment.
- 4. My car has been stolen.
- 5. Butter is made from milk.

Задание 5Перепишите предложения, подчеркните модальные глаголы и их эквиваленты. Переведите предложения на русский язык.

- 1. My car doesn't work so I have to take the train.
- 2. The restaurant is full today. May I sit here at your table?
- 3. When you are served some food you don't like at the guests you should say «I'd rather not have any of that. Thank you».
 - 4. My cousin can ride a horse very well.
 - 5. You mustn't keep books for more than two weeks.

Задание 6

а) Перепишите следующие глаголы, переведите их. Образуйте от них Причастие I (Participle I).

to associate

to deliver

to think

to pay

to obtain

to bring

to lend

to fly

б) Перепишите следующие Причастие II (Participle II). Укажите инфинитив глаголов, от которых они образованы. Переведите его.

described

built

lain

prescribed

left

found

acquired

taken

Задание 7

а) Поставьте следующие существительные в форму множественного числа:

A box, a deer, a letter, a family, a wolf, an apple, a bird, a woman.

б) Образуйте форму множительного числа подчеркнутых существительных.

Сделайте соответствующие изменения в предложениях и перепишите их.

Предложения переведите.

- 1. What is your neighbor doing now?
- 2. The key is made of steel.
- 3. A tomato is a vegetable and a cherry is a kind of fruit.

- 4. There is a shop, a cinema and a theatre in the new district.
- 5. What is this man going to do? He is going to marry a beautiful girl.

Задание 8Замените подчеркнутые существительные личными местоимениями (в именительном или объектном падежах). Предложения переведите.

- 1. Tom is one of the best students of our university.
- 2. When can you see an aunt?
- 3. I must translate the text from French into Russian.
- 4. Susan is sweeping the floor now.
- 5. She often plays with her grandchildren.

Залание 9

а) Образуйте сравнительную и превосходную степени сравнения от следующих прилагательных.

Fat, happy, good, nice, practical, thin, much, quiet.

- б) Переведите следующие предложения на русский язык. Подчеркните прилагательные в сравнительной и превосходной формах.
- 1. His plan is more practical than yours.
- 2. Elbrus is the highest peak in the Caucasian mountains.
- 3. Yesterday was the hottest day of the summer.
- 4. The more money he has, the more useless things he buys.
- 5. It's as cold as ice.

ЛЕКСИЧЕСКИЙ БЛОК

II вариант

1. Прочитайте и письменно переведите текст. Выполните задания к нему. WHAT IS INTERNATIONAL TRADE?

When Honduras exports bananas to Switzerland, they can use the money they earn to import Swiss chocolate — or to pay for Kuwaiti oil or a vacation in Hawaii. The basic idea of international trade and investment is simple: each country produces goods or services that can be either consumed at home or exported to other countries.

The main difference between domestic trade and international trade is the use of foreign currencies to pay for the goods and services crossing international borders. Although global trade is often added up in U.S. dollars, the trading itself involves various currencies. Japanese videocassette recorder is paid for in German marks in Berlin, and German cars are paid for in U.S. dollars in Boston. Indian tea, Brazilian coffee, and American films are sold around the world in currencies as diverse as Turkish liras and Mexican pesos.

Whenever a country imports or exports goods and services, there is a resulting flow of funds: money returns to the exporting nation, and money flows out of the importing nation. Trade and investment is a two-way street that, with a minimum of trade barriers, usually makes everyone better off.

In an interlinked global economy, consumers are given the opportunity to buy the best products at the best prices. By opening up markets, a government allows its citizens to produce and export those things they are best at and to import the rest, choosing from whatever the world has to offer

Some trade barriers will always exist as long as any two countries have different sets of laws.

However, when a country decides to protect its economy by erecting artificial trade barriers, the result is often damaging to everyone, including those people whose barriers were meant to protect.

The Great Depression of the 1930s, for example, spread around the world when the United States decided to erect trade barriers to protect local producers. As

other countries retaliated, trade plumpered, jobs were lost, and the world entered into a long period of economic decline.

2. Выучите слова к тексту.

To earn – зарабатывать

To consume – потреблять

Domestic trade – внутренний рынок

International trade – внешний рынок

Currency – деньги, валюта

Goods and services – товары и услуги

To make better off – создавать прибыль

Investment – инвестирование

Consumer – потребитель

Opportunity – возможность

Price – цена

3. Закончите предложения в соответствии с содержанием текста.

- 1. The main difference between domestic trade and international trade is the use of foreign currencies ...
- 2. International trade and investment usually make ...
- 3. When a country decides to protect its economy by erecting artificial trade barriers ...
- 4. There is a resulting flow of funds whenever ...
- 5. Indian tea, Brazilian coffee and American films are sold ...

4. Ответьте на вопросы к тексту.

- 1. What is the basic idea of international trade?
- 2. What is the main difference between domestic and international trade?
- 3. How can you consider trade barriers?
- 4. What opportunities are given to consumers in an intrelinked global economy?
- 5. What were the sequences of the Great Depression of the 1930s?

5. Переведите следующие предложения на английский язык.

- 1. Главная идея международного рынка и инвестирования в том, чтобы каждая страна могла производить товары и услуги и экспортировать их в другие страны.
- 2. Главная разница между внутренним и внешним рынком состоит в использовании иностранной валюты при оплате товаров и услуг.
- 3. Во взаимосвязанной глобальной экономике потребителям дана возможность покупать самые лучшие продукты по лучшим ценам.
- 4. Открыв рынки, правительство позволило своим гражданам производить и экспортировать те вещи, которые у них лучше получаются.
- 5. Торговые границы всегда будут существовать, пока в разных странах будут разные своды законов.

КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА No1 ГРАММАТИЧЕСКИЙ БЛОК

III вариант

Задание 1 Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Present Simple, Present Continuous, Present Perfect Active Voice).

Предложения переведите.

- 1. It (to take) me some minutes to get to work.
- 2. Carpenters (to make) things from wood.
- 3. Tom (not to play) football this season. He (to want) to concentrate on his studies.
- 4. Oh boy, I (to forget) her name!
- 5. We (to read) about their adventure in the morning newspaper.

Задание 2 Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Past Simple, Past Continuous, Past Perfect Active Voice). Предложения переведите.

- 1. I (to dream) when the alarm-clock rang.
- 2. When the gate (to open) the crowd (to walk) in.
- 3. When he (to start) telling the joke I realized that I (to hear) it before.
- 4. George didn't want to come to the movie with us because he already (to see) the film twice.
 - 5. While I (to work) in the garden I heard a strange noise.

Задание 3 Раскройте скобки и употребите глагол-сказуемое в нужной форме (Future Simple, Future Continuous, Future Perfect Active Voice).

Предложения переведите.

- 1. His latest book ... (to be) out next month.
- 2. I ... (to love) you forever.
- 3. You'll know where the party is. We ... (to make) so much noise.
- 4. Their family ... (to have) supper at 8.00.
- 5. We ... (to arrive) by this evening.

Задание 4 Подчеркните глагол-сказуемое в пассивном залоге (Passive Voice) и определите его временную форму. Предложения переведите.

- 1. These rooms are cleaned every day.
- 2. My car was stolen last week.
- 3. When were these houses built?
- 4. Some new houses are being built near the river.
- 5. These shirts are clean. They have been washed.

Задание 5 Перепишите предложения, подчеркните модальные глаголы и их эквиваленты. Переведите предложения на русский язык.

- 1. Sarah lost her keys and she couldn't get into her flat.
- 2. I like Sundays because I don't have to get up early.
- 3. You must take your medicine or you won't get better.
- 4. When you come to a party you should introduce yourself to the other guests.
- 5. She may not know the way.

Залание 6

а) Перепишите следующие глаголы, переведите их. Образуйте от них Причастие I (Participle I).

to stay

to borrow

to stand

to improve

to produce

to wear

to get

to sign

б) Перепишите следующие Причастие II (Participle II). Укажите инфинитив глаголов, от которых они образованы. Переведите его.

understood

worn

smelt

denied

relaxed maintained transferred spread

Задание 7

а) Поставьте следующие существительные в форму множественного числа:

A dress, a play, a flower, an ox, a city, a match, a mouse, a monkey.

б) Образуйте форму множественного числа подчеркнутых существительных .

Сделайте соответствующие изменения в предложениях и перепишите их.

Предложения переведите.

- 1. This sheep is black, isn't it?
- 2. My friend usually helps me when I am in trouble.
- 3. This child keeps his toys' in the bedroom.
- 4. That house has a balcony looking out on the street.
- 5. The farmers show us a cow, a horse and a goose.

Задание 8 Замените подчеркнутые существительные личными

местоимениями (в именительном или объектном падежах). Предложения переведите.

- 1. It is raining now. Take an umbrella and put on a coat.
- 2. Give my niece a toy.
- 3. A man is telling pupils an interesting fairytale.
- 4. Did you see my brother in the university yesterday?
- 5. Andrew and his friend play tennis every weekend.

Залание 9

а) Образуйте сравнительную и превосходную степени сравнения от следующих прилагательных.

Hot, dirty, little, beautiful, wide, cheap, many, bright.

б) Переведите следующие предложения на русский

язык. Подчеркните прилагательные в сравнительной и превосходной формах.

- 1. Mary's taller than her three sisters.
- 2. Your accent is the worst in the class.
- 3. This wine is the most expensive in the world.
- 4. The more ice cream she eats, the fatter she gets.
- 5. We need as many people as possible.

ЛЕКСИЧЕСКИЙ БЛОК

III вариант

1. Прочитайте и письменно переведите текст. Выполните задания к нему.

IN THE BANK

In a large, dimly lighted room with acoustic walls and ceilings to deaden

sound, about fifty operators – predominantly women – are sitting at a battery of monitors with a keyboard beneath each. It is here that holders of the blue, green, and gold credit cards are given or refused credit.

When a card is presented anywhere in payment for goods or services, the place of business can accept the card without question if the amount is below an agreed limit, usually between twenty-five and fifty dollars. For a larger purchase, authorization is needed, though it takes only seconds to obtain.

The approval procedures move at jet speed. From wherever they are, merchants and others dial directly to the credit-card processing center of the bank. Automatically each call is routed to a free operator, whose first words are, —What is your merchant number? As soon as the answer has been given, the operator types the figures, which appears simultaneously on the monitor.

Next she asks the card number and amount of credit being sought. They are also typed and displayed.

The operator presses the key, feeding the information to a computer, which instantly signals—accepted or—declined. The first means that credit is good and the purchase has been approved, the second that the cardholder is delinquent and credit has been cut off. The operator informs the merchant, the computer records the transaction. On a normal day fifteen thousand calls come in.

Sometimes a monitor flashes a message from the computer – stolen card. In this situation an operator, speaking calmly, as trained, has to answer, —The card

presented to you has been reported as stolen. If possible, detain the person presenting it and call police. Retain the card.

The bank will pay you thirty dollars reward for its return. Storekeepers are usually pleased at the prospect to get an easy thirty dollars. For the bank it is also a good deal, since the card, left in circulation, can be used fraudulently for a much greater total amount.

But this system works well only when the bank has got the information and can program the computer. Unfortunately most of the defrauding happens before a missing card is reported. To avoid this, the computer also warns the operators about excessive purchasing: when a cardholder makes ten or more purchases during a single day, the computer alerts an operator. Since an ordinary cardholder never makes more than six or eight purchases a day, a card showing more than normal use may be fraudulent, even though the owner might be unaware of its loss.

2. Выучите слова к тексту.

Holder - владелец, держатель Goods and services – товары и услуги

Amount - объем

Purchase - покупка

Merchant - торговец

To dial- набирать на циферблате

Figure - (здесь) цифра, код

Delinquent - преступник

To cut off - прервать, обрезать

Transaction - сделка

To be unaware- находиться в неведении

To alert – подавать сигнал тревоги, предупреждать

Fraudulent – обманный, мошеннический

3. Закончите предложения в соответствии с содержанием текста.

- 1. The place of business can accept the card without question if the amount is ...
- 2. From wherever they are, merchants and others dial directly to ...
- 3. The operator presses the key, feeding the information to a computer, which instantly signals ...
- 4. The credit card, left in circulation, can be ...
- 5. But the warning system works well only when ...

4. Ответьте на вопросы к тексту.

- 1. How many operators are sitting in the room of the credit-card processing center?
- 2. What are they supposed to answer in the situation when the computer is flashing the —stolen card message?
- 3. What reward does a storekeeper get for retaining a stolen card?
- 4. How many purchases can a cardholder make during a single day not to alert the operator?
- 5. Does the computer warn the operators about excessive purchasing? How?

5. Переведите следующие предложения на английский язык.

- 1. Кредитная карта может приниматься при оплате любых товаров или услуг.
- 2. Для осуществления крупных покупок необходимо специальное разрешение.

- 3. Как только оператор получает информацию о номере кредитной карты и искомой сумме, она заносит ее в память компьютера.
- 4. Если компьютер сигнализирует «принят» это означает, что кредит по карте подтвержден.
- 5. В случае если оператор передает информацию, что «карта украдена», торговец должен задержать человека, давшего ее, и позвонить в полицию.

УК-4.2. Использует информационно-коммуникационные технологии при поиске необходимой информации в процессе решения стандартных ком-муникативных задач на государственном и иностранном (- ых) языках.

Темы докладов

- 1. Material and human resources of an organization.
- 2. Financial and informational resources.
- 3. Management as a process.
- 4. Resources utilization.
- 5. Levels of management.
- 6. Areas of management.
- 7. Management skills.
- 8. Three steps of financial planning.
- 9. Monitoring and evaluating financial performance.
- 10. Effectiveness of a manager's activity.

Темы рефератов

- 1. The Concept of Strategic Management.
- 2. Managerial Job Types.
- 3. Responsibility Areas. Top Managers.
- 4. Strategic Importance of Human Resource Management.
- 5. Sources of Leader Power. How leaders influence others.
- 6. Control as a Management Process.
- 7. The Nature of Managerial Communication.
- 8. The Nature of International Management.
- 9. Orientations Towards International Management.
- 10. Quality Management. Basic Principles.

УК-4.3. Ведет деловую переписку, учитывая особенности стилистики официальных и неофициальных писем, социокультурные различия в формате корреспонденции на государственном и иностранном (-ых) языках

Temы коммуникативных творческих заданий LETTER WRITING TASK 1.

You work in the publicity office of a market town. You receive a phone call from Mr Lyndon Charles, who is thinking of visiting the town, but who wants to know what attractions you can offer. This is what you say in reply.

It really depends on what you're interested in and when you want to come. We've got a very good theatre, which usually has variety shows in summer and plays in winter. And if you're interested in cultural things, there's also a good museum and the church is famous for its carvings. And just outside town there's a medieval castle. Oh, you've got young children, have you? Yes

they may not be interested in the church and the museum. But they may like the castle, because it's supposed to be haunted. There's also a super play park, with a water feature. And within fairly easy driving distance there are two theme parks. The play park in town, by the way, is free, but you'd obviously have to pay at the theme parks. Of course, they would also have fun on the beaches nearby – the nearest is about ten minutes' drive. Yes it's sandy, not pebbly. And do you like walking? You do? Well the countryside around here is beautiful, and there are some lovely walks through the woods – and also along the coast, of course, although there's a lot of up and down along this stretch of the Coast Path.

Mr Charles asks if you can put all this information in writing. Write him a letter summarising your telephone conversation.

TASK 2.

Your company has received a letter from Ashok Kumar, the leader of a local youth club, whom you have not met before, asking for a donation towards the club's activities. As Marketing Manager, you have been asked to reply. Below are some notes outlining what the company has decided.

Write a letter based on these notes (they have not necessarily been written down in the most logical order, so you may have to rearrange the points so that your letter flows logically).

- Mr Kumar's letter does not specify what the donation will be used for, and company policy is not to give money without a specific purpose.
- The amount you are prepared to donate will depend on what it is to be used for, so you need a list of the sorts of things the club would like to buy or pay for.
- You are very happy to help local community projects, and the work of the youth club seems to be very worthwhile.
- Because of the nature of your business, you are particularly interested in helping young people appreciate the outdoors.
- If the club runs any outdoor activities you would be happy to contribute towards the cost of equipment or trips.
- Once you have a breakdown of what they are wanting to buy, and approximately how much they think it will cost, you will decide how much you are willing to donate.

УК-4.4. Демонстрирует интегративные умения использовать диалогическое общение для сотрудничества в академической коммуникации общения: внимательно слушая и пытаясь понять суть идей других, даже если они противоречат собственным воззрениям; уважая высказывания других как в плане содержания, так и в плане формы; критикуя аргументированно и конструктивно, не задевая чувств других; адаптируя речь и язык жестов к ситуациям взаимодействия.

Темы дискуссий (примеры)

GROUP WORK

TASK1. How important are the following in showing a person's status in an organization? Give each one a score from 1 (not important) to 5 (very important). Choose a speaker in your group to present the results of your discussion.

- a reserved parking space
- an office with a window
- a uniform
- a personal business card
- your own office
- a company car
- your name on your door

- having a secretary
- taking holidays when you like
- the size of your desk
- more than one seat in your office
- flying business class
- a company credit card
- having fixed working hours

TASK 2. Role play this situation. You are managers of a television production company, Zoom International. You are discussing these two proposals for changes to company policy.

- 1. Zoom International (ZI) could reduce costs by offering staff a 10% increase in salary instead of a company car. If ZI makes the change, staff will have to provide their own car for business use, using their own money.
- 2. ZI could increase security at their head office. At present, a security guard checks staff who enter the building. In future, staff will have to go through a barrier where they insert an identity card. If they do not have the identity card, they cannot enter the building. In addition, they must, at all times, wear an identity card with their photograph on it. There will be two female receptionists behind the barrier.

Student A

Proposal 1. You have proposed this change to the Board of Directors. You like the idea because:

- the salary increase will cost less than providing a new car every four years.
- the cost of maintaining cars is very high.

You may need to clarify certain points. This information could be useful.

- The company will not cancel the increase after one year.
- Several other companies in the industry are making the same change.
- The Board of Directors will make their decision on the proposal at the end of the month.

Student B

Proposal 1. Your colleague made this proposal. You are against the proposal because, in your opinion:

- senior managers and sales staff will not be happy about the change. Some may leave the company;
- a 10% increase in salary does not compensate for losing a company car.

Ask your colleague to clarify these points:

- Will the company cancel the 10% increase after one year?
- Has any other company made a similar change?

Proposal 2. Your colleague has proposed these changes. You are against the changes because, in your opinion:

- a barrier is necessary. Two receptionists sitting at a table could check the arrival and departure of staff.
- staff will often forget their identity cards. This will cause problems in their departments.

УК-4.5. Демонстрирует умение выполнять перевод профессиональных текстов с иностранного (- ых) на государственный язык и обратно.

FINAL TEST (Примерная итоговая контрольная работа)

I VOCABULARY

TASK 1. Translate the sentences into Russian:

- 1 Management helps businesses focus on setting and meeting goals efficiently and effectively so that a profit can be made.
- 2 Managers need a thorough understanding of business operations, they develop the objectives for a firm or a department and then figure out how to meet those objectives through people, work processes, and equipment.
- 3 Top managers are generally responsible for the organization's planning and developing its mission.
- 4 Most first–line managers are former operating employees who, owing to their hard work and potential, were promoted into management.

- 5 An organizational structure can be divided more or less horizontally into areas of management such as finance, operations, marketing, human resources, and administration.
- 6 A manager works with people, and that means that good managers know how to get along with people, motivate them, and inspire them.
- 7 Modern managers are being educated to lead, guide and coach employees rather than boss them around, they emphasize teamwork and cooperation rather than discipline and order giving.

TASK 2. Translate the following words and expressions into English:

- 1 предоставлять работу; нанимать на работу
- 2 руководить чем-л., возглавлять что-л.
- 3 управлять предприятием
- 4 достичь целей
- 5 давать кому-л. поручение
- 6 использование ресурсов
- 7 прибыльность
- 8 руководитель, диспетчер, контролер, начальник
- 9 отдел кадров
- 10 зарплата в виде оклада (ежемес.)
- 11 подавать заявление о приеме на работу
- 12 бухгалтерский учет
- 13 реклама
- 14 продвижение
- 15 занятость, найм
- 16 заказчик (постоянный)
- 17 ответственный
- 18 привлекать новые инвестиции
- 19 розничная фирма
- 20 жалоба; недовольство
- 21 обратная связь
- 22 гибкость, приспособляемость

TASK 3. Choose the appropriate answers. There might be more than one.

1. Management includes the processes or functions of

- a. planning e. running a business
- b. taxing f. controlling c. organizing g. supervising
- d. leading

2. Management can be defined as

- a. working with and through other people to accomplish the objectives of both the organization and its members.
- b. better utilization of resources, less stress among employees, less chaos in society, and a better quality of life for all.
- c. dealing effectively with people from different cultures.

3. What is the main resource in a company?

- a. equipment
- b. capital
- c. people
- d. assets

4. Everyone working for a company is on its

- a. open-plan office
- b. payroll
- c. headquarters

5. Organizations defending the interests of workers are called a. support staff b. trade unions c. labor unions d. personnel 6. When people stop work to complain about something, the action is called a. overtime ban b. go-slow c. strike d. stoppage 7. A middle manager is a manager who a. implements the strategy and major policies b. determines the firm's strategy and its major policies c. coordinates and supervises the activities of operating employees 8. A top manager is a manager who a. implements the strategy and major policies b. determines the firm's strategy and its major policies c. coordinates and supervises the activities of operating employees 9. A first-line manager is a manager who a. implements the strategy and major policies b. determines the firm's strategy and its major policies c. coordinates and supervises the activities of operating employees 10. «The art of getting things done through people» means that a. managers need to get out of their offices and personally interact with employees and customers. b. managerial careers demand a new kind of person. c. managers need to assume leadership positions. 11. The process of finding people for particular jobs is a. applying for a job c. recruitment b. selection process d. headhunting 12. A document describing a person's education, qualifications and previous jobs is called a. cover letter b. curriculum vitae (CV) c. resume 13. A test on job candidates' personality and intelligence a. psychometric test

- b. IQ test
- c. Emotional Intelligence (EQ) test

14. The financial manager is

- a. more important that the chief executive officer (CEO) in the corporate hierarchy
- b. authorized to advise investors on how to invest their funds
- c. responsible for advertising campaigns
- d. participates in financial decisions withing the firm

15. It is necessary to know the basics of finance for any business student because

- a. finance deals with managing and planning for the future
- b. finance deals with value and the monetary resources of the organization
- c. finance is about rational decision-making in business ______/24

II GRAMMAR

- 1. You've never bought ... car yet, have you?
- a the an -
- 2. She is ... laziest girl in the group.

```
the
         an
3. It was not ... warm afternoon.
         an -
4. He was born in ... small Russian town.
          the
5. She was the first woman to cross ... Atlantic Ocean in a canoe.
6. Go down ... Kingston Street and turn right into Mill Road.
the a an -
7. Are there ... new students in your group?
any anything no
                      anybody
8. Are there ... English textbooks on the desks?
no anv
          some anything
9. I haven't got ... exercise books.
                          anything
          any
                   no
10. The student didn't understand the question because she heard ....
anything
            nothing
                        something
                                        everything
11. Yes, he knows ... because he is the best specialist in computer science at Harvard University.
             everything
                             anything
                                           something
12. My new eyeglasses are very good, I can see ... now.
everything
               anything
                             nothing
                                            something
13. Please, don't touch these papers. They are ....
       our
                it
                        mine
14. Peter is an engineer. ... works at a factory.
his
        he
               it
                          she
15. I haven't got a dictionary. Can you give me ...?
      yours
               their
                           her
16. We've found ... in a nice place here.
ourself ourselves
                           themselves
                                             ours
17. This kettle switches ... off.
himself
          him
                       herself
                                    itself
18. That was ... question in the exam.
the least
             the less little difficult
                                       the least difficult
19. This was the ... test I've ever done.
            easy
                    easier
                               most easiest
easiest
20. That was the ... movie I've ever seen.
worst
         bad
                   worse
                              worser
21. Tom is ... friendly to me now as he was once.
more
         as
                 less
                            least
22. It took Susanne ... than John to finish the work.
        as long
                     the longest
                                       longer
23. The smaller a garden is, ... it is to look after.
the easier
              more easy
                                  easier
                                            more difficult
24. I could pay ..., because I liked it.
as much twice much twice twice as much
                                                   times two
25. They are ... my other neighbors.
more friendlier than
                        friendly than
                                           friendlier as
                                                              more friendly than
26. ... the worse I feel.
when I take more medicine
                                 the more medicine I take
                                     more medicine taken
the most medicine I take
27. She ate so ... ice cream that she's going to have a sore throat.
many
           much
                      few
                                  little
28. I am sorry to say, I have read very ... books by Walter Scott.
             many
                          little
                                       few
29. I know very ... about this writer. This is the first book I am reading.
many
            little
                        much
                                      few
30. I ... in love with Bill since 1984.
```

have been

was

am

had been

| 31. The last time I saw have see | en see | n 1985. had seen | | | |
|--|---|---|--|---|--|
| 32. I a decision haven't made 33. I to the den | made | | will make | | |
| have gone wer | | | ing | | |
| 34. When I lived i | | | | | |
| | | ave walked h | | | |
| | s about their | anthropology tea | cher's demanding | g reputation before the | hey began the |
| course. have heard he | and had 1 | heard hav | ve listened | | |
| 36. It's only a sho | | | e fistened | | |
| | have been w | | | | |
| 37. Charles jus | | | | | |
| looks is l | | | have looked | | |
| 38. I to talk to | | _ | | | |
| wanted ar | | | want | | |
| 39 anything s | | | | | |
| are you doing 40. I must go to the | ne doctor. My to | | | | |
| had got | was getting | is getting | gets | _ | /40 |
| TOTAL: | /100 | | | | |
| УК-4. Сп | | - | • | уточного конт ммуникацию 1 | |
| письменной фо иностранном(в УК-4.1. В коммуникатив | особен осу ормах на г ых) языке(з выбирает н вно прием. | ицествлять досударственнах) на государстнамые стили | деловую ком ном языке I венном и ин ь делового (| ммуникацию р Российской Фо остранном (-н общения, вер | в устной и едерации и ых) языках |
| письменной фо иностранном(в УК-4.1. В коммуникатив невербальные | особен осу ормах на г ых) языке(з выбирает н вно прием, средства в | ицествлять досударственнах) на государстнамые стили | деловую ком ном языке I венном и ин ь делового (| ммуникацию р Российской Фо остранном (-н общения, вер | в устной и едерации и ых) языках |
| письменной фо иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые | особен осу ормах на г ых) языке(а выбирает н вно прием, средства в е задания | ицествлять досударственнах) на государстнамые стили | деловую ком ном языке I венном и ин ь делового (| ммуникацию р Российской Фо остранном (-н общения, вер | в устной и едерации и ых) языках |
| письменной фо иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back | особен осу ормах на г ых) языке(а выбирает н вно прием, средства в е задания ntment | иществлять досударственнах) на государстнамые стилнамые | деловую ком ном языке I венном и ин ь делового (вия с партне | ммуникацию российской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострания, верерами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной фо иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. | пособен осу ормах на г ых) языке(а выбирает н вно приемя средства в с задания ntment in this sessa | иществлять досударственнах) на государстнамые стилнамые стилнамимодейств | деловую ком ном языке В венном и ин делового овия с партне | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострами, вербрами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной фо иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody | особен осу ормах на г ых) языке(а выбирает н вно приема средства в е задания ntment in this sessa | иществлять досударственнах) на государственна государственна стилна в стил | деловую ком ном языке I венном и ин делового с вия с партне ag to take a look | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострами, вербрами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной фо иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can | особен осу ормах на г ых) языке(а выбирает н вно приемы средства в е задания ntment in this sessi | осударственнах) на государстная государстнамые стили ваммодейств обу (с) агосударстном (с) агосударс | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне a look nybody (d) no all about? | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострами, вербрами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной фо иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) 1 | особен осу ормах на г ых) языке(а выбирает н вно приемы средства в е задания ntment in this sessa (b) everybo | осударственнах) на государственна государственна стилна ваимодейственном (с) аго и session 2 was a remind (d) г | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне a look all about? | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострами, вербрами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной феностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) in 3 Yes, that's right. | особен осу ормах на г ых) языке(а выбирает н вно приемы средства в е задания ntment in this sessi (b) everybo you what remain (c) | осударственнах) на государственна государственна стилна ваимодейственна (с) апри session 2 was a remind (d) react the job I do ev | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне a look all about? | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострами, вербрами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной фо иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) 1 | особен осу ормах на г ых) языке(а выбирает н вно приемы средства в е задания ntment in this sessi (b) everybo e you what remain (c) to was all about a financia | осударственнах) на государственна государственна ваммодейственна ваммодейственна ваммодейственна ваммодейственна (d) государственна (d) государственна (d) госуда вами вами вами вами вами вами вами вам | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне a look nybody (d) no all about? emember ery day. I expect | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострами, вербрами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной фо иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) 1 3 Yes, that's right. If financial company. | рособен осуровах на голько языке(а выбирает на вно приемы средства ве задания atment in this sessification (c) to was all about as (c) | осударственнах) на государственнах развимодейств развимодейств развительных развит | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне alook all about? emember ery day. I expectof | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострами, вербрами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной феностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) i 3 Yes, that's right. If financial company (a) at (b) a | рособен осуровах на голько языке(а выбирает на вно приемы средства ве задания atment in this sessification (c) to was all about as (c) | осударственнах) на государственнах раз государственна в стили в заимодейств в стили в | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне alook all about? emember ery day. I expectof | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-ностранном (-нострами, вербрами. | в устной и едерации и ых) языках бальные и |
| письменной феностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) in 3 Yes, that's right. If financial company (a) at (b) a 4 In other words I h | ремах на гольке (а выбирает на приемы средства ве садания ntment in this session (b) everybours and all about the session (c) to was all about the session (c) the session (d) invention (d) the session (e) the session (c) the session (d) invention (d) the session (e) the session (e) the session (for each people with session (d) invention (e) the session (e) t | осударственнах) на государственнах развимодейств немые стили вамимодейств на session 2 was a remind (d) result the job I do eval advisor. on (d) of th their monge (c) in | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне ag to take a look all about? emember ery day. I expectof ney. avesting | ммуникацию воссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (-в общения, веро рами. The state of the voccobody It you recall that I is the state of the the state of the that I is the state of the that I is the state of the that I is the state of the the state of the that I is the state of the that I is the state of the state of the the state of the stat | в устной и едерации и ых) языках бальные и cabulary we |
| письменной феностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) in 3 Yes, that's right. If financial company (a) at (b) a 4 In other words I h (a) inviting 5 My clients contact (a) make | рособен осуровах на голька (ак) языке(ак) языке(ак) вно приемы средства ве задания atment in this sessification (b) everybot you what is a financian (c) the people with the our office via (b) take | осударственнах) на государственнах развимодейств заимодейств но we're goin ody (c) and session 2 was a remind (d) remained advisor. on (d) of the mode and the intermode and | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне ag to take a look all about? emember ery day. I expect of ney. avesting e and then we give | ммуникацию российской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской верее рами. It at some of the voccobody It you recall that I was an appointment (d) do | в устной и едерации и мах) языках бальные и cabulary we work for a |
| письменной феностранном(нуК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Макіпд ап Арроіп 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) и 3 Yes, that's right. If financial company (a) at (b) a 4 In other words I h (a) inviting 5 My clients contact (a) make 6 You arrange an a second contact of the second contac | ремах на гольке (ак) языке (ак) языке (ак) языке (ак) вно приемы средства в се задания (b) everybours at the second (c) in this session (c) in this session (c) in the second (c) invention (d) invention (e) take appointment was a second (e) take appointment (e) take | осударственнах) на государственнах на государственна вамодейственна ваммодейственна ваммоде | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне вия с партне вия с партне видент в делового с вету day. I expect of seventing e and then we give on because you | ммуникацию поссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (| в устной и едерации и мах) языках бальные и cabulary we work for a |
| письменной феностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Making an Appoin 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) 1 3 Yes, that's right. If financial company . (a) at (b) a 4 In other words I h (a) inviting 5 My clients contact (a) make 6 You arrange an a (a) encounter | ремах на гормах | осударственнах) на государственнах развимодейств развимодейств развимодейств развительного пределать в пределать | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне виде a look all about? emember ery day. I expect of ney. Evesting e and then we give on because you seet | ммуникацию поссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (| в устной и едерации и ых) языках бальные и cabulary we work for a |
| письменной феностранном(нуК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Макіпд ап Арроіп 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) in 3 Yes, that's right. If financial company (a) at (b) a 4 In other words I h (a) inviting 5 My clients contact (a) make 6 You arrange and (a) encounter 7 The two things the | рособен осуровах на голько языке (авыбирает на вно приемы средства ве задания от this session (b) everybout was all about the session (c) to was all about the session (c) the session (d) inventing to our office via (b) take appointment was (b) greet at are importation. | осударственнах) на государственнах развимодейств заимодейств заимодейств обу (с) ан и session 2 was a remind (d) remail advisor. on (d) of the intermology (c) in a email or phone (c) gith another person (c) ment for an appoint | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне виде a look all about? emember ery day. I expect of ney. Evesting e and then we give on because you neet atment are the ti | ммуникацию поссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (| в устной и едерации и ых) языках бальные и cabulary we work for a |
| письменной фе иностранном(н УК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Макіпд ап Арроіп 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) и 3 Yes, that's right. В financial company. (a) at (b) a 4 In other words I в (a) inviting 5 My clients contact (a) make 6 You arrange an a (a) encounter 7 The two things the example: Let's meet | ремах на гольке (ак) языке (ак) языке (ак) языке (ак) выбирает на | осударственнах) на государственнах раз государственна в стили в заимодейств в стили в заимодейств в стили в с | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне виде a look mybody (d) по all about? emember ery day. I expect of ney. Evesting e and then we give on because you neet atment are the timent are the timent. | ммуникацию поссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (| в устной и едерации и ых) языках бальные и cabulary we work for a |
| письменной феностранном(нуК-4.1. В коммуникатив невербальные Тестовые Макіпд ап Арроіп 1 Welcome back used in session 2. (a) somebody 2 To start with, can (a) retain (b) in 3 Yes, that's right. If financial company (a) at (b) a 4 In other words I h (a) inviting 5 My clients contact (a) make 6 You arrange and (a) encounter 7 The two things the | рособен осуровах на голько языке (авыбирает на вно приемы средства ве задания от this session (b) everybout was all about the session (c) to was all about the session (c) the session (d) inventing to our office via (b) take appointment was (b) greet at are importation. | осударственнах) на государственнах раз государственна в стили в заимодейств в стили в заимодейств в стили в с | деловую ком ном языке I венном и ин в делового с вия с партне виде a look all about? emember ery day. I expect of ney. Evesting e and then we give on because you neet atment are the ti | ммуникацию поссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской Фоссийской (| в устной и едерации и ых) языках бальные и cabulary we work for a |

| 8 Another word tha | t is very similar in me | eaning to appointment | t is the word date. A date is usually |
|--|--------------------------|--------------------------|---------------------------------------|
| a private meeting w | ith person. | | |
| (a) different | (b) second | (c) other | (d) another |
| 9 So, when you say | : I've got a date with 1 | my boss, it means you | see your boss privately. |
| (a) are going to | (b) will not be | (c) will be | (d) would be |
| 10 Possibly you als | o know the expression | n 'blind date', which is | s a rendezvous with a person you |
| have never seen be | fore and you are meet | ing them the firs | t time. |
| (a) at | (b) in | (c) for | (d) from |
| Applying for the J | ob | , , | , , |
| | nterested in for th | hat job. | |
| (a) entering | (b) working | (c) applying | (d) writing |
| · · · | as a candidate in | | (4) |
| (a) stand | (b) sit | (c) go | (d) try |
| ` ' | ely up with all th | , , , | ` ' · |
| (a) tired | (b) fed | (c) sick | (d) ill |
| ` ' | are no buses is becau | ` ' | |
| (a) hit | (b) stop | (c) strike | (d) leave |
| | has changed its policy | * * | |
| (a) view | (b) opinion | (c) mind | (d) heart |
| ` ' | · · · | , , | g fashionable clothes. |
| (a) target | | (c) encourage | (d) trap |
| ` ' | those shares whe | ` ' | (u) trup |
| | (b) sold off | (c) bought up | (d) taken over |
| 1 / | hurry up because my | , , , | (u) taken over |
| (a) running | (b) racing | (c) pacing | (d) turning |
| ` ' | ed your at runnii | , , 1 | (u) turming |
| (a) arm | (b) finger | (c) hand | (d) leg |
| 1 / | ears she has decided t | ` ' | (d) leg |
| (a) leave | (b) finishing | (c) departure | (d) retirement |
| (a) icave | (b) fillishing | (c) departure | (u) remement |
| X/10 4 0 11 | • | | |
| | | _ | ационные технологии при |
| поиске необход | димой информаг | ции в процессе р | ешения стандартных ком- |
| муникативных | х задач на госуда | рственном и инс | остранном (- ых) языках. |
| | е задания | • | • |
| Computers | | | |
| _ | ot canable of saving r | naterial on a separate | e because it has no floppy |
| drive. | or capable of saving h | naieriai on a separaie | because it has no jroppy |
| (a) space | (b) compact | (c) disc | (d) place |
| · / • | ` ' <u>*</u> | * * | ers to share the same programs by |
| means of | 1 can make ii possioid | e jor boin my compaid | its to share the same programs by |
| (a) joining | (b) connecting | (c) linking | (d) networking |
| | | ` ' | ave the hard drive |
| (a) replaced | (b) restored | (c) retaken | (d) revived |
| ` ' <u>*</u> | s are becoming more | * * | ` / |
| (a) famous | (b) popular | (c) sought | (d) wished |
| ` ' | | ` ' | ` ' |
| | a really mina in | oraer to get your nea | d round some of today's compu- |
| ting technology. | (h) ovet | (0) *** | (d) sham |
| (a) acute | (b) cut | (c) razor | (d) sharp |
| o ine great advant | uge oj naving an exter | rnai zip arive is that y | ou can use it as an extra means of |
| ······································ | (1) 1 | () 1 - 1 11 | (1) |
| (a) hoarding | (b) keeping | (c) holding | (d) storage |

| | | | outer but the language in the |
|-------------------------------------|--|--------------------------|------------------------------------|
| | for them to understan | | (1) (1 ' 11 |
| | (b) technique | | |
| | | | he changes with those that took |
| | al in the 19th cent | | (1) |
| | (b) revolution | | |
| 9 In order to the software package. | e method by which staj | f pay is calculated the | company has bought a new |
| | (b) facility | (c) factual | (d) facilitate |
| | outer can take all the h | | |
| | (b) procedure | | |
| _ | software I'm afraid yo | _ | = |
| | (b) access | | |
| | | | building plans so that each em- |
| | ce for a personal comp | | buttuing plans so that each em- |
| | (b) accord | | (d) organiza |
| | | | |
| | efore you leave your w | | |
| | (b) shut up | | |
| | | ers ana files on the co | mputer, all you do is click here |
| and it immediately st | | / \ 1 | (D. 1. 1) |
| _ | (b) searching | _ | _ |
| | | and no matter what I d | do it still shows "error" — I just |
| can't what's wro | ~ | | |
| | (b) check out | | |
| | | necking all the informa | ition was correct and then with- |
| out thinking I presse | | | |
| (a) 'destroy' | (b) 'delete' | (c) 'deface' | (d) 'deny' |
| | | cause it enables you to | o on your screen all the in- |
| formation in column | | | |
| | (b) depict | | |
| | s program is not | | |
| (a) amicable | (b) compatible | (c) adaptable | (d) amenable |
| 19 When you see tha | ıt particular symbol on | the screen, you have | to take that as a that some- |
| thing is wrong. | | | |
| (a) indicating | (b) checking | (c) briefing | (d) warning |
| 20 With this program | n you can always chec | k your spelling and gi | rammar and if you don't want to |
| | s, you simply press | | • • |
| (a) 'ignore' | (b) 'quit' | (c) 'leave' | (d) 'forget' |
| () & | \ | ` ' | () |
| VK-4.3. Be | елет леловую пер | еписку, учитывя | я особенности стилисти- |
| | | * ' * | окультурные различия в |
| | | | |
| мормате корре языках | спонденции на | тосударственном | и и иностранном (-ых) |
| | andanna | | |
| Tecmoвые Business Letter Bas | | | |
| | | is to get the maginiant! | g. |
| | riting a business letter (b) attention | (c) services | (d) trade |
| (a) address | * * | ` ' | mation at the beginning. |
| • | oj ejjecuve wrumg (b) example | | (d) situation |
| (a) case | (b) example | (c) principle | (u) situation |

| 3 Avoid down th | he beginning of the let | ter with abundant info | ormation of which the reader is |
|------------------------|---------------------------------------|---------------------------|------------------------------------|
| already aware, howe | | | |
| (a) gearing | (b) setting | (c) weighing | (d) writing |
| 4 Effective writing is | reading that ma | kes the recipient want | to read further. |
| (a) affected | (b) effortless | (c) effusive | (d) offensive |
| 5 In writing commer | cial correspondence, i | it is important to empl | oy a friendly yet efficient |
| (a) feeling | (b) mood | (c) tense | (d) tone |
| 6 Try to aim for a | style, but without e | mploying bad gramma | ar, slang, or otherwise question- |
| able English. | | | |
| (a) controversial | (b) convenient | (c) conventional | (d) conversational |
| 7 Be merciless in elii | minating the that | most people put into l | letters: it wastes the recipient's |
| time and tries his or | her patience. | | |
| (a) backing | (b) clouding | (c) complaining | (d) padding |
| 8 A good business le | tter is simple and stra | ightforward without b | eing simplistic or |
| (a) panoramic | (b) paternal | (c) patriotic | (d) patronizing |
| 9 The conclusion or | ending paragraph sho | ould bring the commun | nication to a polite and |
| close. | | | |
| (a) businesslike | (b) interminable | (c) measurable | (d) subtle |
| 10 Unfortunately, the | e ending paragraphs i | n much commercial co | orrespondence employ wordy |
| and overused phrase | es that detract from the | e letter's | |
| (a) contact | (b) contract | (c) extract | (d) impact |
| Email Do's and Do | n't's | | |
| 11 Joan Lloyd, of Jo | an Lloyd & Associates | s, writes that email is a | a medium of communication |
| for sheer convenience | ce. | | |
| (a) uncompared | (b) undivided | (c) unequal | (d) unparalleled |
| 12 However, she wa | arns that it also carri | es many and eve | en dangers in the office environ- |
| ment. | | | |
| (a) deadfalls | (b) freefalls | (c) pitfalls | (d) pratfalls |
| | | ult, even when it is sp | oken face-to-face; is almost |
| guaranteed when it's | received by email. | | |
| | | (c) derisiveness | |
| | | | will often haul out their "docu- |
| mentation" to prove | how the other party h | as them. | |
| (a) decried | (b) missed | (c) reviled | (d) wronged |
| 15 If you receive an | email that you | off, and your first red | action is to counterattack, don't; |
| | hours before you respo | | |
| (a) checks | (b) fires | (c) seizes | (d) ticks |
| | | _ | o use friendly language, descrip- |
| • | arefully chosen words | | |
| (a) inflection | (b) intention | (c) reflection | (d) retraction |
| • • | | | l take steps to shape the delivery |
| ~ | · · · · · · · · · · · · · · · · · · · | e doing control la | |
| (a) communication | ` ' | (c) damage | (d) passion |
| | | | d words or in lower case letters, |
| - | n just doesn't realize | that what and how th | ey write their credibility to |
| others. | | | |
| (a) denies | (b) exaggerates | | (d) underlines |
| | te, but it's anything | | |
| (a) at all | (b) available | (c) but | (d) public |
| • | • • | • | p you honest and sensitive. |
| (a) politically | (b) positively | (c) practically | (d) probably |
| | | | |

УК-4.4. Демонстрирует интегративные умения использовать диалогическое общение для сотрудничества в академической коммуникации общения: внимательно слушая и пытаясь понять суть идей других, даже если они противоречат собственным воззрениям; уважая высказывания других как в плане содержания, так и в плане формы; критикуя аргументированно и конструктивно, не задевая чувств других; адаптируя речь и язык жестов к ситуациям взаимодействия.

Тестовые задания

(a) encompass

(b) enthuse

| Business dialogue or | the phone | | |
|--------------------------|-------------------------|--------------------------|---------------------------------|
| _ | f I use your phone to c | all my wife? | |
| • | • • | (d) allow | |
| | | one or the one in my o | ffice? |
| | | (d) assume | |
| · / • | * / | * * | pecial to get out of the build- |
| ing? | 00 0 | , 0 | |
| (a) tighten (b) pre | ess (c) compress | (d) dial | |
| 4 Bill: Yes. You | dial 9 and then your n | umber. | |
| (a) should (b) co | uld (c) would | (d) shall | |
| 5 Bob: If another call | l comes in while I'm or | n the phone, should I p | ut my wife on and take it? |
| (a) wait (b) ho | ld (c) hope | (d) the side | |
| 6 Bill: No, that's alrig | ght. If you don't answe | r it will just go throug | h to my and I can call |
| them back later. | | | |
| (a) answering machin | e (b) voicemail | (c) voice-reco | der (d) e-mail |
| 7 Bob picked up the | and dialed 9 then | his home number. | |
| (a) handle | (b) cord | (c) voice-recorder | (d) receiver |
| 8 Bill straightened up | the office, pretending | not to listen to Bob's . | of the conversation with |
| his wife. | | | v |
| (a) end | (b) part | (c) words | (d) half |
| 9 Finally Bob | . , , | | |
| - | (b) hang over | (c) hung up | (d) hung over |
| 10 Bill: I couldn't hel | p but you're havi | ng chicken for dinner i | tonight. Can I come over? |
| (a) overhear | | | (d) comprehend |
| How to agree | _ | | <u>-</u> |
| 1 You can be absolute | ely sure I'm on your | ••••• | |
| (a) road | (b) corner | (c) route | (d) side |
| 2 You can on me | e for your support. | | |
| (a) show | (b) rely | (c) try | (d) test |
| 3 Our views clearly | at this point I'm pl | leased to say. | |
| | (b) concert | | (d) coincide |
| 4 Fortunately the lead | der and all her membe | ers were singing from t | he same sheet. |
| (a) hymn | (b) prayer | (c) lyric | (d) sermon |
| | oth have the same way | | |
| (a) seeing | (b) peeping | (c) looking | (d) viewing |
| 6 I'm pleased to say t | hat we speak on this m | natter with one | |
| (a) sound | (b) tone | (c) harmony | (d) voice |
| 7 I certainly won't | any objection when | you make your propos | sal. |
| (a) rise | (b) raise | (c) lift | (d) arise |
| 3 6 | way as far as that's co | oncerned. | |
| (a) with | (b) by | (c) at | (d) across |
| 9 I'm happy to th | nose sentiments and wi | ish you every success. | |

(c) endorse

(d) endure

| 10 When it comes to | o the vote I'm willing | to put my up a | and support you. |
|-------------------------|---------------------------|------------------------|---|
| (a) head | (b) chin | | (d) hand |
| How to apologize | | | |
| 1 Please me fo | or interrupting you, I | didn't realize you v | vere busy with someone else. |
| (a) forget | (b) forfeit | (c) forbid | (d) forgive |
| 2 I'm very that | t I'm late but there is a | | |
| (a) sore | (b) sorry | | |
| | to the meeting as | | |
| | | | (d) apologizing |
| 4 There's really no | for my behaviou | ır last night. I can o | only think that I'd had too much to |
| drink. | | | |
| (a) exception | • • | | |
| 5 I know I shouldn' | t have made those ren | narks about your w | vork and I hope you now know how |
| deeply Iwhat I | | | |
| (a) review | (b) regret | (c) respect | (d) restore |
| 6 I must your p | pardon, I mistook you | ı for somebody else | 2. |
| (a) bid | (b) bide | (c) beggar | (d) beg |
| 7 If it helps to put to | hings right, please let | t me take ever | ything I said earlier. |
| (a) again | (b) back | (c) in | (d) across |
| 8 Please accept this | s small present as my | way of making | for all the trouble I've caused. |
| (a) attempts | (b) attention | (c) amends | (d) arrears |
| 9 All I can do now | is simply beg your | and hope that in | time we can get back to where we |
| used to be. | | | |
| (a) interest | | | (d) indulgence |
| | as long as they, | they will be forgiv | en their sins. |
| (a) repent | (b) restore | (c) repeat | (d) request |
| VV 45 11 | Ionouernmuser v | Manua Di ina in | иять нараран профассиональ |
| | | | іять перевод профессиональ эственный язык и обратно. |
| Вопросы к экз | | | , • • • • • • • • • • • • • • • • • |
| - | sses does managemen | nt include? | |
| • | the job of a manager i | | |
| * | main resource in a co | | |
| | definition of manager | ± * | |
| | e levels of manageme | | |
| | e common titles assoc | | nagement? |
| | e common titles assoc | | e e e e e e e e e e e e e e e e e e e |
| | e common titles assoc | | |
| | ne bottom of the mana | | |
| | e most common areas | - | |
| | nance manager respon | _ | |
| | | | I with and what are the changes in re- |
| cent years? | 1 | 7 - 1 | |
| | arketing manager res | ponsible for? | |
| | an administrative man | • | |

15) What skills are in demand in all managerial jobs?

17) What do human relations skills of a good manager involve?

21) What documents do you need to submit to apply for a job?

19) What does the concept "management by walking around" (MBWA) mean?

16) What verbal skills does a manager need?

18) How is management changing these days?

20) Where can you find the jobs advertised?

- 22) What is the usual selection procedure?
- 23) What kind of document is a CV? What does it include?
- 24) What job opportunities does a finance graduate have?
- 25) What areas does finance consist of? What do they deal with?

Практические задания для экзамена (приведены примеры):

TASK 1.

Письменно переведите текст на русский язык, используя словарь (1500-1700 печ. зн.).

Text 1

Trends in Management

Modern trends in management favor agile, iterative processes that focus on innovation, software development, and social impacts.

When looking at new management approaches, it's useful to consider the area in which these organizations operate. Software, non-profit, and entrepreneurship are all seeing substantial deviations from standard corporate management approaches.

Software. The two big words in software management over the past decade or two have been Scrum and Agile. Each of these approaches is a management philosophy equipped for rapid construction, iteration, and implementation.

Scrum has been around since the late 1980s, but not particularly prevalent until the early 21st century. Scrum is defined as a feedback-driven empirical approach that highlights transparency, inspection, and adaptation. In terms of values, scrum discards traditional hierarchy and promotes commitment, courage, focus, openness, and respect in a team-oriented, objectives-driven environment. In terms of structure, you'll find three groups:

- Development Team functional specialists collaborating on a daily basis to construct a facet (or perhaps the entirety) of a new piece of software. In scrum, this is quite often crossfunctional.
- Scrum Master a facilitator, this individual focuses on removing impediments and acting as a buffer between the team and external distractions (usually integration with other teams).
- Product Owner (PO) the PO focuses on being a voice of the customer and the representation of stakeholders in the team environment. Stakeholders, in this context, represent anyone with an interest in the output of that team. The PO is not a manager, but instead a bridge between the team and the external environment they operate in.

TEXT 2

Public Administration

Public administration is a feature of all nations, whatever their system of government. Within nations public administration is practiced at the central, intermediate, and local levels. Indeed, the relationships between different levels of government within a single nation constitute a growing problem of public administration.

In most of the world the establishment of highly trained administrative, executive, or directive classes has made public administration a distinct profession. The body of public administrators is usually called the civil service. In the United States, the elitist class connotations historically attached to the civil service were consciously abandoned or from the early 20th century, with the result that civil servants were recognized as professionals and valued for their expertise.

Traditionally the civil service is contrasted with other bodies serving the state full time, such as the military, the judiciary, and the police. Specialized services, sometimes referred to as scientific or professional civil services, provide technical rather than general administrative support. Traditionally, in most countries, a distinction is also made between the home civil service and those persons engaged abroad on diplomatic duties. A civil servant, therefore, is one of a body of persons who are directly employed in the administration of the internal affairs of the state and whose role and status are not political, ministerial, military, or constabulary.

Text 3

What is Public Administration? - Meaning and its Definition

According to L.D. White, "Public administration consists of all those operations having for their purpose the fulfillment or enforcement of public policy". On the other hand as per Woodrow Wilson public administration is a detailed and systematic application of law. One can also say that public administration is nothing but the policies, practices, rules and regulation etc, in action.

Now, can public administration be divorced from social and political systems? Certainly not, and therefore, emerged another definition provided by F. A. Nigro who argues that public administration is essentially a cooperative group effort in public setting. Secondly, it covers all the three branches of government machinery, the executive, the legislative and the judicial. He further added that since "public administration plays a crucial role in formulation of policies, therefore, it is a part of the political process as well (for e.g. Bills and Acts)". Negro also said that public administration is different from private administration in numerous ways and that it interacts with various private groups and individuals in providing services to the community.

Also, on the nature of public administration there have been two popular views, one being the Integral view and the other one is the Managerial view. The Integral view is all encompassing and consists of sum total of all managerial, clerical, technical and manual activities and employees form all levels. This view was endorsed by L.D.White and Dimock. It may differ from one agency to another depending on their sphere of work.

TASK 2.

Прочтите, переведите и перескажите текст, не используя словарь (1000-1200 печ.зн.).

Text 1

The Purpose of Management

The purpose of management is to serve customers. Yet, if one looks through most management books for a definition of management, 99.9 percent of the time the word customer will not be mentioned. This is astonishing because serving customers in order to obtain a profit is the crux of every business organization. Equally remiss is the fact that most definitions of management neatly filter out service in their descriptions of management.

Good managers constantly streamline their organizations toward making a sale. In other words, good managers are needed to keep their organizations on track by ensuring that everything that's being done is ethically geared toward providing what customers want. In this regard, a good manager is responsible for reducing waste and ambiguity, keeping costs down, and motivating others to do the same. In the same vein, good managers regularly take educated risks and exercise good judgement (the basis of entrepreneurship). These risks include: trying new things; successfully adjusting to constant change; developing subordinates (good managers aren't afraid of letting other people shine and, in fact, they encourage it); improving their own skills.

Text 2

What does it mean to be innovative in business?

In order for a business to survive in today's world, it is important that we regularly review what we are doing and how we are doing it. By considering new ideas and new ways of doing things, and trying to innovate, we can improve on our products/services, increase sales, reduce costs and make our processes more effective and efficient. Innovation is key to increasing profits.

Using the latest technology to improve your product/service

When we think of innovation, we often think of new technologies. While they might be impressive, we should not use new technologies just because they are available. It is important to consider how the technology can improve our product/service and make a difference to our customer. Companies that produce cars, toiletries, household appliances, etc. often have a large R&D department to work on making their products better.

Responding to customer demands by changing what is on offer

By listening to customer feedback, we can get their opinions on how we are doing and find out about what it is that they want. We also need to be aware of changes in customer demands and keep up with the times. When fast-food restaurant McDonald's realised that the market wanted healthier choices, they introduced fruit and salads, while removing the 'super-size' option from their menus.

Text 3

The Need for Management

Management in all business and organizational activities is the act of getting people together to accomplish desired goals and objectives using available resources efficiently and effectively. Since organizations can be viewed as systems, management can also be defined as human action (including design) to facilitate the production of useful outcomes from a system. Therefore, management is needed in order to facilitate a coordinated effort toward the accomplishment of the organization's goals.

Since most managers are responsible for more work than one person can normally perform, a good manager delegates and integrates his or her work (or the work of others). A manager does this by acting as a clear channel of communication within the business that he or she serves. Good management is needed to inject motivation, creativity, discipline, and enthusiasm into areas in which they either don't exist or they're not necessarily wanted.

The various functions of management are classified as: Planning; Organizing; Staffing; Leading/Directing; Controlling/Monitoring; Motivation.

Management is also responsible for the formation and implementation of business policies and strategies.

7.4 Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков характеризующих этапы формирования компетенций

Контроль освоения дисциплины и оценка знаний обучающихся производится в соответствии с Пл КубГАУ 2.5.1 «Текущий контроль успеваемости и промежуточная аттестация обучающихся».

Контрольная работа.

Контрольная работа может состоять из теоретического вопроса, практического задания или нескольких заданий (как теоретических, так и практических), в которых студент должен проанализировать и дать оценку конкретной ситуации или выполнить другую аналитическую работу.

Оценка «отлично» — выставляется студенту, показавшему всесторонние, систематизированные, глубокие знания вопросов контрольной работы и умение уверенно применять их на практике.

Оценка «хорошо» — выставляется студенту, если он твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, умеет применять полученные знания на практике, но допускает в ответе или в решении задач некоторые неточности, которые может устранить с помощью дополнительных вопросов преподавателя.

Оценка «удовлетворительно» — выставляется студенту, показавшему фрагментарный, разрозненный характер знаний, недостаточно правильные формулировки базовых понятий, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, но при этом он владеет основными понятиями выносимых на контрольную работу тем, необходимыми для дальнейшего обучения и может применять полученные знания по образцу в стандартной ситуации.

Оценка «неудовлетворительно» — выставляется студенту, который не знает большей части основного содержания выносимых на контрольную работу вопросов тем

дисциплины, допускает грубые ошибки в формулировках основных понятий и не умеет использовать полученные знания.

Тест.

Тест – это инструмент оценивания уровня знаний студентов, состоящий из системы тестовых заданий, стандартизованной процедуры проведения, обработки и анализа результатов.

Критерии оценки знаний обучаемых при проведении тестирования.

Оценка **«отлично»** выставляется при условии правильного ответа студента не менее чем 85 % тестовых заданий.

Оценка **«хорошо»** выставляется при условии правильного ответа студента не менее чем 70 % тестовых заданий.

Оценка **«удовлетворительно»** выставляется при условии правильного ответа студента не менее 51 %.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется при условии правильного ответа студента менее чем на 50 % тестовых заданий.

Реферат.

Реферат — это краткое изложение в письменном виде содержания и результатов индивидуальной учебно-исследовательской деятельности. Он имеет регламентированную структуру, содержание и оформление. Его задачами являются:

- 1. формирование умений самостоятельной работы обучающихся с источниками литературы, их систематизация;
- 2. развитие навыков логического мышления;
- 3. углубление теоретических знаний по проблеме исследования.

Текст реферата должен содержать аргументированное изложение определенной темы. Он должен быть структурирован (по главам, разделам, параграфам) и включать разделы: введение, основная часть, заключение, список используемых источников. В зависимости от тематики реферата к нему могут быть оформлены приложения, содержащие документы, иллюстрации, таблицы, схемы и т.д.

Критериями оценки реферата являются: новизна текста, обоснованность выбора источников литературы, степень раскрытия сущности вопроса, соблюдение требований к оформлению.

Оценка «отлично» ставится, если выполнены все требования к написанию реферата: обозначена проблема и обоснована её актуальность; сделан анализ различных точек зрения на рассматриваемую проблему и логично изложена собственная позиция автора; сформулированы выводы, тема раскрыта полностью, выдержан объём; соблюдены требования к внешнему оформлению.

Оценка «хорошо» — основные требования к реферату выполнены, но при этом допущены недочёты. В частности, имеются неточности в изложении материала; отсутствует логическая последовательность в суждениях; не выдержан объём реферата; имеются упущения в оформлении.

Оценка «удовлетворительно» — имеются существенные отступления от требований к реферированию. В частности, тема освещена лишь частично; допущены фактические ошибки в содержании реферата; отсутствуют выводы.

Оценка «неудовлетворительно» — тема реферата не раскрыта, обнаруживается существенное непонимание проблемы или реферат не представлен вовсе.

Доклад.

Доклад – это письменное или устное сообщение на основе совокупности ранее опубликованных исследовательских, научных работ или разработок по соответствующей

отрасли научных знаний, имеющих значение для теории науки и практического применения. Он представляет собой обобщенное изложение результатов проведенных исследований, экспериментов и разработок, известных широкому кругу специалистов в отрасли научных знаний.

Цель подготовки доклада:

- сформировать научно-исследовательские навыки и умения у обучающегося;
- способствовать овладению методами научного познания;
- освоить навыки публичного выступления;
- научиться критически мыслить.

Текст доклада должен содержать аргументированное изложение определенной темы. Доклад должен быть структурирован и включать введение, основную часть, заключение.

Критерии оценки знаний обучающихся при выступлении с докладом

| Структурированность (организация) доклада, которая обеспечивает понимание его содержания Культура выступления — чтение с листа или рассказ, обращения к тексту рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 2 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 2 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 2 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 2 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 2 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 2 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 2 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 2 рассказ с обращением тексту 3 рассказ с обращением тексту 4 рассказ с обращением текс | Показатель | Градация | Баллы |
|---|-------------------------------|--------------------------------------|-------|
| пенной теме, цели и задачам проекта Структурированность (организация) доклада, которая обеспечивает понимание его содержания Культура выступления — чтение с листа или рассказ, обращения к тексту рассказ без обращения к тексту рассказ с обращения к тексту рассказ обращения к тек | Соответствие локлала заяв- | соответствует полностью | 2 |
| проекта в основном не соответствует 0 Структурированность (организация) доклада, которая обеспечивает понимание его содержания Культура выступления — чтение с листа или рассказ, обращения к тексту рассказ собращением тексту 1 рассказ собращением тексту 1 доступность доклада о содержании проекта, его целях, задачах, методах и результатах недоступно с уточняющими вопросами 1 делесообразность, инструментальность наглядности, уровень её использования Соблюдение временного регламента доклада (не более 7 минут) Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада Владение специальной терминольгией по теме проекта, использованию й вражней понять собеседника и аргументировано ответить на его ответыл на большую часть вопросов 1 ментировано ответить на его обрасна и сответил на большую часть вопросов 0 | | 1 | |
| Структурированность (организация) доклада, которая обеспечивает понимание его содержания Культура выступления — чтение с листа или рассказ, обращения к тексту рассказ без обращения к тексту 1 рассказ с обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 1 тение с листа или рассказ, обращением тексту 1 рассказ с обращением тексту 1 доступность доклада о содержании проекта, его целях, задачах, методах и результатах 1 целесообразность, инструментальность наглядности, уровень её использования 1 целесообразна 1 | проекта | ` * * / | 0 |
| низация) доклада, которая обеспечивает понимание его содержания Культура выступления — чтение с листа или рассказ, обращением тексту рассказ с обращением тексту тение с листа или рассказ, обращением тексту рассказ с обращением тексту тение с листа или рассказ с обращением тексту тение с листа прасказ с обращением тексту тение с листа тение первышен тение с листа тение с листа тение с листа тение с листа тение | Структурированность (орга- | - | 2 |
| Культура выступления — чтение с листа или рассказ, обращения к тексту рассказ с обращением тексту 1 утение с листа 0 доступность доклада о содержании проекта, его целях, задачах, методах и результатах недоступно с уточняющими вопросами 1 недоступно с уточняющими вопросами 0 целесообразность, инструментальность наглядности, уровень её использования не целесообразность сомнительна 1 не целесообразность сомнительна 1 не целесообразна 0 соблюдение временного регламента доклада (не более 7 превышение без замечания 1 превышение с замечания 1 превышение с замечанием 0 учеткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы чёткие, полные 1 некоторые ответы нечёткие 1 владеет свободно 2 иногда был неточен, ошибался 1 не владеет 0 ответил на все вопросы 0 ответил на большую часть вопросов 0 ответил на большую часть вопросов 0 | 10 01 1 | 10011 | 1 |
| Культура выступления — чтение с листа или рассказ, обращения к тексту рассказ с обращения к тексту 1 рассказ с обращения тексту 1 чтение с листа 0 доступность доклада о содержании проекта, его целях, задачах, методах и результатах недоступно с уточняющими вопросами 1 недоступно с уточняющими вопросами 0 целесообразность, инструментальность наглядности, уровень её использования не целесообразна 2 целесообразна 0 доступно с уточняющими вопросами 1 недоступно с уточняющими вопросами 0 целесообразна 0 доступно с уточняющими вопросами 1 превышение в использования 1 превышение без замечания 1 превышение без замечания 1 превышение с замечания 1 превышение с замечанием 0 дополнительные вопросы по существу доклада все ответы чёткие, полные 1 некоторые ответы нечёткие 1 все ответы нечёткие/неполные 0 дополнительной терминользованной в докладе не владеет свободно 2 иногда был неточен, ошибался 1 не владеет Собеседника и аргументировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов 0 ответить на большую часть вопросов 0 | обеспечивает понимание его | 10011 | 0 |
| ние с листа или рассказ, обращением тексту пращённый к аудитории чтение с листа по прасказ с обращением тексту по пращённый к аудитории чтение с листа по прасказ с обращением тексту по прасказ с обращением вопросов по прасказ с обращением в уточняющими вопросов по прасказ с обращением в прасказ с образнания в прасказ с обращением в прасказ с образнания в прасказ с образнания в прасказ с образнания в прасказ с образнания в прасказ с обращением в прасказ с образнания в прасказ с образнания в прасказ с образнания в прасказ с обращением в прасказ с образнания в прасказ с обр | содержания | | |
| ращённый к аудитории чтение с листа 0 Доступность доклада о содержании проекта, его целях, задачах, методах и результатах недоступно с уточняющими вопросами 1 Целесообразность, инструщенсообразна недоступно с уточняющими вопросами 0 Целесообразность, инструщенсообразна недесообразна 1 уровень её использования не целесообразна 0 Соблюдение временного регамента доклада (не более 7 превышение без замечания 1 превышение без замечания 1 превышение с замечанием 0 Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы четкие, полные 2 некоторые ответы нечёткие 1 владеет свободно 2 не владеет свободно 2 иногда был неточен, ошибался 1 пользованной в докладе не владеет 0 Культура дискуссии – умение понять собеседника и аргументировано ответить на его пответил на большую часть вопросов 0 | Культура выступления – чте- | рассказ без обращения к тексту | 2 |
| Доступность доклада о содержании проекта, его целях, задачах, методах и результатах недоступно с уточняющими вопросами 1 недоступно с уточняющими вопросами 0 Целесообразность, инструментальность наглядности, целесообразность сомнительна 1 уровень её использования не целесообразна 0 Соблюдение временного регламента доклада (не более 7 превышение без замечания 1 превышение с замечания 1 превышение с замечания 1 превышение с замечанием 0 Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы чёткие, полные 2 некоторые ответы нечёткие 1 все ответы нечёткие/неполные 0 Владение специальной терминоглией по теме проекта, использованной в докладе не владеет свободно иногда был неточен, ошибался 1 не владеет Собсеседника и аргументировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов 0 | ние с листа или рассказ, об- | рассказ с обращением тексту | 1 |
| жании проекта, его целях, задачах, методах и результатах недоступно с уточняющими вопросами 1 недоступно с уточняющими вопросами 0 Целесообразность, инструментальность наглядности, уровень её использования не целесообразность сомнительна 1 не целесообразна 0 Соблюдение временного регамента доклада (не более 7 превышение без замечания 1 превышение без замечания 1 превышение с замечания 1 превышение с замечанием 0 Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы чёткие, полные 2 некоторые ответы нечёткие 1 все ответы нечёткие/неполные 0 Владение специальной терминологией по теме проекта, использованной в докладе не владеет свободно иногда был неточен, ошибался 1 не владеет Сультура дискуссии — умение понять собеседника и аргументировано ответить на его ответил на бо́льшую часть вопросов 0 | ращённый к аудитории | чтение с листа | 0 |
| дачах, методах и результатах недоступно с уточняющими вопросами Целесообразность, инструментальность наглядности, уровень её использования Соблюдение временного регамента доклада (не более 7 превышение без замечания превышение с замечанием превышение обеготрать нечеткие полные превышение с замечанием превышением п | Доступность доклада о содер- | доступно без уточняющих вопросов | 2 |
| Целесообразность, инструментальность наглядности, уровень её использования целесообразность сомнительна 1 Соблюдение временного регаминта доклада (не более 7 минут) соблюдён (не превышен) 2 Минут) превышение без замечания 1 Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы чёткие, полные 2 Владение специальной терминологией по теме проекта, использованной в докладе владеет свободно 2 Культура дискуссии – умение понять собеседника и аргументировано ответить на его ответил на все вопросы 0 ментировано ответить на его ответил на бо́льшую часть вопросов 0 | жании проекта, его целях, за- | доступно с уточняющими вопросами | 1 |
| ментальность наглядности, целесообразность сомнительна 1 уровень её использования 0 Соблюдение временного регламента доклада (не более 7 превышение без замечания 1 превышение с замечанием 0 Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы чёткие, полные 1 некоторые ответы нечёткие 1 все ответы нечёткие/неполные 0 Владение специальной терминологией по теме проекта, использованной в докладе не владеет свободно иногда был неточен, ошибался 1 не владеет 0 ответил на все вопросы 0 ответил на все вопросов 1 ментировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов 0 | дачах, методах и результатах | недоступно с уточняющими вопросами | 0 |
| уровень её использования не целесообразна 0 Соблюдение временного регламента доклада (не более 7 превышение без замечания 1 превышение с замечанием 0 Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы чёткие, полные 1 все ответы нечёткие 1 все ответы нечёткие 0 Владение специальной терминологией по теме проекта, использованной в докладе не владеет свободно иногда был неточен, ошибался 1 не владеет 0 Культура дискуссии — умение понять собеседника и аргументировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов 0 | Целесообразность, инстру- | целесообразна | 2 |
| Соблюдение временного регламента доклада (не более 7 превышение без замечания 1 превышение с замечанием 0 Иёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы нечёткие, полные 1 превышение с замечанием 1 полные 2 польчительные вопросы по некоторые ответы нечёткие полные 1 пользование специальной терминогоры владеет свободно 2 пользованной в докладе 1 пользованной в докладе 1 пользованной в докладе 1 понять собеседника и аргумение ответил на все вопросы 1 понять собеседника и аргументировано ответить на его пответил на большую часть вопросов 0 | ментальность наглядности, | целесообразность сомнительна | 1 |
| гламента доклада (не более 7 превышение без замечания 1 превышение с замечанием 0 Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы нечёткие, полные 1 некоторые ответы нечёткие 1 все ответы нечёткие/неполные 0 Владение специальной терминологией по теме проекта, использованной в докладе не владеет свободно 1 не владеет 1 не владеет 1 не владеет 0 Ответил на все вопросы 1 ответил на большую часть вопросов 1 не ответил на большую часть вопросов 0 | уровень её использования | не целесообразна | 0 |
| минут) превышение с замечанием О Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада Владение специальной терминольгией по теме проекта, использованной в докладе Культура дискуссии — умение понять собеседника и аргументировано ответить на его превышение с замечанием О Все ответы чёткие, полные некоторые ответы нечёткие Все ответы нечёткие/неполные О Владение специальной терминогов понять собеседника и аргументировано ответить на его О Владение специальной терминогов понять собеседника и аргументировано ответить на его О Владение с замечанием О О Все ответы чёткие, полные О Владение ответы нечёткие/неполные О Владение специальной термине понять свободно О О О О О О О О О О О О О О О О О О О | Соблюдение временного ре- | соблюдён (не превышен) | 2 |
| Чёткость и полнота ответов на дополнительные вопросы по существу доклада все ответы чёткие, полные некоторые ответы нечёткие 1 Владение специальной терминологией по теме проекта, использованной в докладе владеет свободно иногда был неточен, ошибался не владеет 1 Культура дискуссии – умение понять собеседника и аргументировано ответить на его ответил на большую часть вопросов пентил на большую часть вопросов 1 ментировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов 0 | гламента доклада (не более 7 | превышение без замечания | 1 |
| дополнительные вопросы по существу доклада все ответы нечёткие/неполные 0 Владение специальной терминологией по теме проекта, использованной в докладе не владеет иногда был неточен, ошибался 1 не владеет иногда был неточен, ошибался 1 не владеет 0 Культура дискуссии — умение ответил на все вопросы ответил на большую часть вопросов 1 не ответил на большую часть вопросов 0 | минут) | превышение с замечанием | 0 |
| существу доклада все ответы нечёткие/неполные 0 Владение специальной терми- нологией по теме проекта, ис- пользованной в докладе не владеет пользованной в докладе не владеет понять собеседника и аргу- ментировано ответить на его понять собы понять на его понять собы понять собы понять собы понять на его понять собы понять собы понять собы понять на его понять собы понять собы понять собы понять на его понять собы понять на его понять собы понять собы понять собы понять на его понять собы понять на его понять собы понять на его | Чёткость и полнота ответов на | все ответы чёткие, полные | 2 |
| Владение специальной терминологией по теме проекта, использованной в докладе иногда был неточен, ошибался 1 не владеет 0 культура дискуссии — умение понять собеседника и аргументировано ответить на его иногда был неточен, ошибался 1 обльшую часть вопросы 2 понять собеседника и аргументировано ответить на его ине ответил на большую часть вопросов 0 | дополнительные вопросы по | некоторые ответы нечёткие | 1 |
| нологией по теме проекта, использованной в докладе иногда был неточен, ошибался 1 Культура дискуссии – умение понять собеседника и аргументировано ответить на его ответил на большую часть вопросов 2 ментировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов 0 | существу доклада | все ответы нечёткие/неполные | 0 |
| пользованной в докладе не владеет 0 Культура дискуссии – умение понять собеседника и аргументировано ответить на его ответил на большую часть вопросов ие ответил на большую часть вопросов 1 ментировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов 0 | Владение специальной терми- | владеет свободно | 2 |
| Культура дискуссии – умение понять собеседника и аргу-ментировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов понять собеседника и аргу-ментировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов общественной понати по по по понати по | нологией по теме проекта, ис- | иногда был неточен, ошибался | 1 |
| понять собеседника и аргу- ответил на бо́льшую часть вопросов 1 ментировано ответить на его не ответил на бо́льшую часть вопросов 0 | пользованной в докладе | не владеет | 0 |
| ментировано ответить на его не ответил на большую часть вопросов 0 | Культура дискуссии – умение | ответил на все вопросы | 2 |
| | понять собеседника и аргу- | | 1 |
| вопросы | ментировано ответить на его | не ответил на большую часть вопросов | 0 |
| Į l | вопросы | | |

Шкала оценки знаний обучающихся при выступлении с докладом:

Оценка «отлично» – 15-18 баллов.

Оценка «**хорошо**» – 13-14 баллов.

Оценка «удовлетворительно» – 9-12 баллов.

Оценка «**неудовлетворительно**» – 0-8 баллов.

Дискуссия.

Дискуссия — форма учебной работы, в рамках которой студенты высказывают свое мнение по проблеме, заданной преподавателем. Критериями оценки поведения в дискуссии являются: точность аргументов (использование причинно-следственных связей); четкая формулировка аргументов и контраргументов; доступность (понятность) изложения; логичность (соответствие контраргументов высказанным аргументам); корректность используемой терминологии с научной точки зрения (правдивость, достоверность, точность определений); удачная подача материала (эмоциональность, иллюстративность, убедительность); отделение фактов от субъективных мнений; использование примеров (аргументированность); видение сути проблемы; умение ориентироваться в меняющейся ситуации; корректность по отношению к оппоненту (толерантность, уважение других взглядов, отсутствие личностных нападок, отказ от стереотипов, разжигающих рознь и неприязнь).

Дискуссия будет протекать тем успешнее:

- чем менее трудные мыслительные задачи она ставит перед учащимися (это дает им возможность «выделять» значительную часть своего внимания для контроля за языковой формой);
- чем менее она будет выходить за пределы понятий и представлений, иноязычные соответствия которых известны студенту;
- чем выше уровень автоматизации речевых навыков и чем шире инвентарь языкового материала, владение которым находится на навыковом уровне;
 - чем больше у студентов опыта ведения дискуссионных бесед на родном языке.

В структуре учебной дискуссии можно выделить: тему, экспозицию, речевой стимул, направляющие вопросы, ключевые слова, речевую реакцию говорящих.

Критерии оценивания дискуссии:

Отметка «отлично»: ставится за способность моделировать реальные жизненные проблемы; умение слушать и взаимодействовать с другими; демонстрировать характерную для большинства проблем и тем многозначность решений; анализировать реальные ситуации, отделять главное от второстепенного.

Отметка «хорошо»: учащийся способен моделировать реальные жизненные проблемы и темы, но умение слушать и взаимодействовать с другими недостаточное; демонстрировать характерную для большинства проблем и тем многозначность решений, но анализ реальных ситуаций затруднен.

Отметка «удовлетворительно»: учащийся способен моделировать реальные жизненные проблемы и темы, но умение слушать и взаимодействовать с другими затруднено; демонстрация характерной для большинства проблем и тем, многозначность решений недостаточна; анализ реальных ситуаций затруднен.

Отметка «**неудовлетворительно**»: ставится за неспособность моделировать реальные жизненные проблемы; неумение слушать и взаимодействовать с другими и демонстрировать характерную для большинства проблем и тем многозначность решений; неспособность анализировать реальные ситуации, отделять главное от второстепенного.

Творческое задание.

В ходе изучения дисциплины «Профессиональный иностранный язык» обучающиеся обязаны выполнять индивидуальные и групповые творческие коммуникативные задания. Цель выполнения задания заключается в выработке интегративных практических умений и навыков, необходимых для академического и профессионального взаимодействия.

Критерии оценивания творческого задания:

Оценка «отлично» ставится при условии:

— работа выполнялась самостоятельно;

- материал подобран в достаточном количестве с использованием разных источников;
 - работа оформлена с соблюдением всех требований для оформления проектов;
 - защита творческой работы проведена на высоком и доступном уровне.

Оценка «хорошо» ставится при условии:

- работа выполнялась самостоятельно;
- материал подобран в достаточном количестве с использованием разных источников;
- работа оформлена с незначительными отклонениями от требований для оформления проектов;
 - защита творческой работы проведена хорошо.

Оценка «удовлетворительно» ставится при условии:

- работа выполнялась с помощью преподавателя;
- материал подобран в достаточном количестве;
- работа оформлена с отклонениями от требований для оформления проектов;
- защита творческой работы проведена удовлетворительно.

Оценка «неудовлетворительно» ставится при условии:

- работа не выполнена;
- материал в достаточном количестве не подобран;
- работа оформлена с отклонениями от требований для оформления проектов;
- защита творческой работы не проведена.

Критерии оценки знаний обучающихся на зачете Зачет

Оценка «зачтено» соответствует параметрам любой из положительных оценок («отлично», «хорошо», «удовлетворительно»), а «незачтено» — параметрам оценки «неудовлетворительно».

Критерии оценки знаний обучающихся на экзамене

Оценка «отлично» выставляется обучающемуся, который обладает всесторонними, систематизированными и глубокими знаниями материала учебной программы, умеет свободно выполнять задания, предусмотренные учебной программой, усвоил основную и ознакомился с дополнительной литературой, рекомендованной учебной программой. Как правило, оценка «отлично» выставляется обучающемуся усвоившему взаимосвязь основных положений и понятий дисциплины в их значении для приобретаемой специальности, проявившему творческие способности в понимании, изложении и использовании учебного материала, правильно обосновывающему принятые решения, владеющему разносторонними навыками и приемами выполнения практических работ.

Оценка «хорошо» выставляется обучающемуся, обнаружившему полное знание материала учебной программы, успешно выполняющему предусмотренные учебной программой задания, усвоившему материал основной литературы, рекомендованной учебной программой. Как правило, оценка «хорошо» выставляется обучающемуся, показавшему систематизированный характер знаний по дисциплине, способному к самостоятельному пополнению знаний в ходе дальнейшей учебной и профессиональной деятельности, правильно применяющему теоретические положения при решении практических вопросов и задач, владеющему необходимыми навыками и приемами выполнения практических работ.

Оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, который показал знание основного материала учебной программы в объеме, достаточном и необходимым для дальнейшей учебы и предстоящей работы по специальности, справился с выполнением заданий, предусмотренных учебной программой, знаком с основной литературой, реко-

мендованной учебной программой. Как правило, оценка «удовлетворительно» выставляется обучающемуся, допустившему погрешности в ответах на экзамене или выполнении экзаменационных заданий, но обладающему необходимыми знаниями под руководством преподавателя для устранения этих погрешностей, нарушающему последовательность в изложении учебного материала и испытывающему затруднения при выполнении практических работ.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, не знающему основной части материала учебной программы, допускающему принципиальные ошибки в выполнении предусмотренных учебной программой заданий, неуверенно с большими затруднениями выполняющему практические работы. Как правило, оценка «неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, который не может продолжить обучение или приступить к деятельности по специальности по окончании университета без дополнительных занятий по соответствующей дисциплине.

8 Перечень основной и дополнительной учебной литературы Основная учебная литература

- 1. Буковский, С. Л. Английский язык для менеджеров : учебное пособие / С. Л. Буковский. — Москва: Прометей, 2019. — 280 с. — ISBN 978-5-907100-86-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/94403.html (дата обрашения: 08.06.2021)
- 2. Митякина, О. В. Английский язык для делового общения. Экспресс-курс: учебное пособие для студентов всех форм обучения / О. В. Митякина, И. В. Шерина. — Кемерово : Кемеровский технологический институт пищевой промышленности, 2014. — 90 с. — ISBN 978-5-89289-856-0. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/61258.html (дата обращения: 08.06.2021).
- 3. Зорина, E. E. Business writing for economists and managers = Деловая корреспонденция для экономистов и менеджеров: учебно-методическое пособие / Е. Е. Зорина. — Саратов : Ай Пи Ар Медиа, 2019. — 144 с. — ISBN 978-5-4497-0159-6. — Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. — URL: https://www.iprbookshop.ru/85502.html (дата обращения: 08.06.2021).

Дополнительная учебная литература

- 1. Анисимова, А. Т. English for Business Communication: учебное пособие по деловому английскому языку для студентов, обучающихся по направлениям «Экономика», «Менеджмент» / А. Т. Анисимова. — Краснодар: Южный институт менеджмента, 2013. — 96 с. — Текст : электронный // Электроннобиблиотечная система **IPR BOOKS** [сайт]. **URL**: https://www.iprbookshop.ru/25955.html (дата обращения: 16.06.2021).
- 2. Бедрицкая, Л. В. Деловой английский язык = English for Business Studies: учебное пособие / Л. В. Бедрицкая, Л. И. Василевская, Д. Л. Борисенко. — Минск: ТетраСистемс, Тетралит, 2014. — 320 с. — ISBN 978-985-7081-34-9.
- Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS :

- [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/28071.html (дата обращения: 16.06.2021).
- 3. Локтюшина, Е. А. Introduction into Business / Е. А. Локтюшина. Саратов: Вузовское образование, 2016. 166 с. Текст: электронный // Электроннобиблиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/38927.html (дата обращения: 16.06.2021).
- 4. Скачкова, Е. А. Business English: учебное пособие / Е. А. Скачкова. 2-е изд. Челябинск, Саратов: Южно-Уральский институт управления и экономики, Ай Пи Эр Медиа, 2019. 201 с. ISBN 978-5-4486-0680-9. Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. URL: https://www.iprbookshop.ru/81472.html (дата обращения: 16.06.2021).

9 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

Перечень ЭБС

| № | Наименование | Тематика | Ссылка |
|---|-------------------------------|---------------|----------------------------|
| 1 | Znanium.com | Универсальная | https://znanium.com/ |
| 2 | IPRbook | Универсальная | http://www.iprbookshop.ru/ |
| 3 | Образовательный портал КубГАУ | Универсальная | https://edu.kubsau.ru/ |

Перечень интернет сайтов:

- Официальный сайт издательства «Лонгман» www.longman.com
- Официальный сайт издательства «Пирсон» www.pearsonELT.com

10 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

- 1. Профессиональный иностранный язык (Английский) : метод. указания по выполнению контрольных работ / сост. М. Э. Мосесова, Н. Б. Айвазян. Краснодар : КубГАУ, 2020. 29 с. URL: https://edu.kubsau.ru/mod/resource/view.php?id=7120
- 2. Профессиональный иностранный язык (Английский) : метод. указания по организации самостоятельной работы / сост. М. Э. Мосесова, Н. Б. Айвазян. Краснодар : КубГАУ, 2020. 21 с. URL: https://edu.kubsau.ru/mod/resource/view.php?id=7122
- 3. Профессиональный иностранный язык (Английский) : метод. указания по практическим занятиям / сост. М. Э. Мосесова, Н. Б. Айвазян. Краснодар : КубГАУ, 2020. 12 с. URL: https://edu.kubsau.ru/mod/resource/view.php?id=7121

11 Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

Информационные технологии, используемые при осуществлении образовательного процесса по дисциплине позволяют:

- обеспечить взаимодействие между участниками образовательного процесса, в том числе синхронное и (или) асинхронное взаимодействие посредством сети «Интернет»;
- фиксировать ход образовательного процесса, результатов промежуточной аттестации по дисциплине и результатов освоения образовательной программы;

- организовать процесс образования путем визуализации изучаемой информации посредством использования презентаций, учебных фильмов;
 - контролировать результаты обучения на основе компьютерного тестирования;
 - автоматизировать расчеты аналитических показателей;
- автоматизировать поиск информации посредством использования справочных систем.

Перечень лицензионного ПО

| № | Наименование | Краткое описание |
|---|---|--------------------------|
| 1 | Microsoft Windows | Операционная система |
| 2 | Microsoft Office (включает Word, Excel, PowerPoint) | Пакет офисных приложений |
| 3 | Система тестирования INDIGO | Тестирование |

Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

| No | Наименование | Тематика | Электронный адрес |
|----|-----------------------------|---------------|----------------------------|
| 1 | Научная электронная библио- | Универсальная | https://elibrary.ru/ |
| | тека eLibrary | | |
| 2 | КонсультантПлюс | Правовая | https://www.consultant.ru/ |
| 3 | Гарант | Правовая | https://www.garant.ru/ |

12 Материально-техническое обеспечение для обучения по дисциплине

Планируемые помещения для проведения всех видов учебной деятельности

| $N_{\underline{0}}$ | Наименование учеб- | Наименование помещений для проведения | Адрес (местополо- |
|---------------------|----------------------|--|---|
| π/ | ных предметов, кур- | всех видов учебной деятельности, преду- | жение) помещений |
| П | сов, дисциплин (мо- | смотренной учебным планом, в том числе | для проведения всех |
| | дулей), практики, | помещения для самостоятельной работы, с | |
| | иных видов учебной | указанием перечня основного оборудова- | тельности, преду- |
| | деятельности, преду- | ния, учебно-наглядных пособий | смотренной учеб- |
| | смотренных учебным | и используемого программного обеспече- | ным планом (в слу- |
| | планом образователь- | ния | чае реализации об- |
| | ной программы | | разовательной про- |
| | | | граммы в сетевой |
| | | | форме дополни- |
| | | | тельно указывается |
| | | | наименование орга- |
| | | | низации, с которой |
| | | | заключен договор) |
| 1. | Иностранный язык | Помещение №577 МХ, посадочных мест — 30; площадь — 41,3кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации. специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель) | 350044, Краснодар- ский край, г. Краснодар, ул. им. Калинина, 13 |

Помещение №308 ЗОО, посадочных мест — 25; площадь — 43,1кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; технические средства обучения (интерактивная доска — 1 шт.; компьютер персональный — 1 шт.); программное обеспечение: Windows, Office. специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель)

Помещение №324 ЗОО, посадочных мест - 25; площадь — 43,4кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель); технические средства обучения, наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий (ноутбук, проектор, экран); программное обеспечение: Windows, Office

Помещение №405 ЗОО, посадочных мест — 25; площадь — 41,5кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель); технические средства обучения, наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий (ноутбук, проектор, экран);

Помещение №420 ЗОО, посадочных мест — 25; площадь — 41,7кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения

программное обеспечение: Windows, Of-

fice

курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель); технические средства обучения, наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий (ноутбук, проектор, экран); программное обеспечение: Windows, Office

Помещение №628 ГУК, посадочных мест 26; площадь — 34,7кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель); технические средства обучения, наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий (ноутбук, проектор, экран); программное обеспечение: Windows, Office

Помещение №629 ГУК, посадочных мест 28; площадь — 34,7кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации; специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель); технические средства обучения, наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий (ноутбук, проектор, экран); программное обеспечение: Windows, Office

Помещение №021 ЗОО, посадочных мест — 25; площадь — 42кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель).

Помещение №324 ЗОО, посадочных мест · 25; площадь — 43,4кв.м.; учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации. специализированная мебель (учебная доска, учебная мебель); технические средства обучения, наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий (ноутбук, проектор, экран); программное обеспечение: Windows, Office.

Помещение №229 ЗОО, посадочных мест — 25; площадь — 41,1кв.м.; помещение для самостоятельной работы. технические средства обучения (проектор — 1 шт.; акустическая система — 1 шт.); доступ к сети «Интернет»; доступ в электронную информационнообразовательную среду университета; специализированная мебель (учебная мебель).

Программное обеспечение: Windows, Office, специализированное лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, предусмотренное в рабочей программе